



Как заработать на деньгах?

Уральские эксперты рассказали, как использовать свободные средства, чтобы получить прибыль

Елизавета МУРАШОВА

В 2016 году в России снизилось количество людей, имеющих вклад в банке, и увеличилось число тех, кто предпочитает хранить деньги наличными. Об этом на днях заявили сотрудники Центра социологических исследований РАНХиГС. Как считают эксперты, тенденция связана с изменением стратегии финансового поведения россиян: люди стали чаще тратить отложенные деньги, чем копить. Однако можно попробовать заработать на этих деньгах. Какие инструменты сегодня для этого существуют — в материале «ОГ».



Основная доля свердловчан использует депозиты чаще, чем другие финансовые инструменты

КОММЕНТАРИЙ

Тимур НИГМАТУЛЛИН, аналитик ИК «ФИНАМ»:
— Депозиты — более простой и доступный инструмент, однако чаще используются для сохранения сбережений, поэтому заработать на них можно не ждя. В случае с облигациями риски не существенно больше, но доходность выше. Акции, по сравнению с перечисленными, — самый рискованный инструмент, потому что изменение котировок может привести к убыткам. Чтобы получить хороший доход, обычно акции покупают на 3-5 лет.

Если вы решили остановиться на первом варианте и выбрать банковский вклад, прежде всего нужно определиться, в какой банк пойти. В помощь вкладчику — сайты и рейтинговые материалы кредитных организаций, а также банковские сервисы, которые помогут найти самые выгодные предложения на рынке. Например, на одном из таких интернет-ресурсов «Банк Информ Сервис» постоянно обновляется ТОП самых доходных вкладов. Сейчас в первой тройке лидеров предложения малозвестных банков, которые в Екатеринбурге представлены всего парой офисов — «БКС Банка», БАЛТИНВЕСТБАНКА, «АктивКапитал Банка» — со ставкой, превышающей 9,2 процента годовых.

— Можно не опасаться открывать депозиты в подобных банках, если сумма вклада в пределах 1,4 миллиона рублей — именно столько, с учётом про-

ма по индивидуальным инвестиционным счетам, где ограничений в минимальной сумме инвестирования нет. Как рассказал «ОГ» директор уральского филиала Московской Биржи в Екатеринбурге Максим Костылёв, лучше обращать внимание на акции крупных компаний. К слову, в полдень 29 марта, по данным Московской Биржи, стоимость акции Сбербанка составила почти 162 рубля, стоимость акции Аэрофлота — 167 рублей, стоимость акции Лукойла — 3 079 рублей.

Для того чтобы начать инвестировать, необходимо определиться с рынком и конкретной услугой, в которую хочет вложить человек. А для покупки акции придётся обратиться в брокерские компании.

— Брокер для физического лица — это посредник, и обращение к брокеру — это подключение к рынку. Заключив с ним договор, инвестор сам выбирает, во что ему выгодно вложиться, — пояснил «ОГ» Максим Костылёв. — Для выбора брокера нужно зайти на сайт Центробанка РФ, посмотреть список брокерских компаний, имеющих лицензию и своё присутствие в Свердловской области, удостовериться, что они имеют доступ к фондовому рынку и находятся в перечне участников торгов. Заключая договор с брокером, физическое лицо открывает индивидуальный инвестиционный счёт; за его ведение, насколько мне известно, плату не взимают. Государством установлен максимальный взнос в инвестиционный счёт — 400 тысяч рублей в год.

Эксперты отмечают, что, вкладывая в акции и облигации, инвестор должен осознавать все финансовые риски. Если инвестор консервативный и мало кому доверяет — ему лучше купить через инвестсчёт облигации федерального займа.

СОВЕТЫ СПЕЦИАЛИСТА

Финансовый консультант: «30 процентов наших денег уходят в никуда»

В Екатеринбурге появилась услуга финансового советника — к такому специалисту люди обращаются, чтобы навести порядок в личных финансах и заставить свои деньги работать. Каковы законы богатства, почему большинство россиян не умеют копить и какие ошибки допускают при управлении деньгами, «ОГ» рассказала независимый финансовый советник Наталья Смирнова.

Профессия финансового советника появилась в Лондоне более 200 лет назад. Тогда английские лорды решили оптимизировать свои личные расходы — платить меньше налогов государству, передавая больше денег по наследству. Для России эта профессия новая. Лично я работаю в ней пять лет.

Деньги всегда есть. Если кажется, что денег нет, то вы неправильно ими управляете. Ко мне обращаются люди, которые хотят навести порядок в личных финансах. Ещё один тип клиентов — те, кто зарабатывает, и у них остаются сбережения. Они хотят заставить эти деньги приносить доход.

Моя работа начинается с финансового диагноза. Мы знакомимся с клиентом, я узнаю его финансовую ситуацию, разбираемся, можно ли ему помочь, бывает, что цели недостижимы. Если вы хотите накопить миллион, а у вас нет денег, то я помогаю ему разрабатывать личный финансовый план.

Закон богатства — не менее 10 процентов от своего дохода нужно сохранять и приумножать. Об этом мало кто задумывается. В мире уже мало кто надеется на государство: обычно 20 процентов дохода на пенсию — это государственная пенсия, 20 процентов — корпоративная, остальное — то, что человек накопил самостоятельно. На Западе, когда человек получает первую зарплату, он начинает копить на пенсию. Чтобы к 60 годам накопить миллион долларов, надо условно откладывать ежемесячно по 200 долларов. Большинство русских людей рассуждают, что они живут один раз и накопить всегда успеет. Они живут по чуть-чуть кажется скудно. На самом деле это самый действенный способ.

Есть ошибочное утверждение, что чем больше человек зарабатывает, тем он богаче. Очень часто оказывается, что все атрибуты внешнего лоска взяты в кредит, а у человека ничего за душой нет. Но бывает, что у чело-

века доход меньше 50 тысяч и есть накопления, а люди, которые зарабатывают 200–300 тысяч, живут в долг. И если что-то происходит, кризис это показал, то люди остаются ни с чем. Нужно финансовый план, чтобы понимать, куда и на что ты тратишь деньги. Привычка учитывать свои расходы и доходы очень важна. Я рекомендую начать записывать, а потом анализировать свои доходы и расходы хотя бы месяц-два. Часто люди делают много открытий — обычно выясняется, что 30 процентов денег уходят в никуда. Слово «нищета» от слов «несчёт денег».

Все хотят вложить мало и сразу получить большой доход. Очень много мошенников, финансовых пирамид, которые этим пользуются. Одна из ошибок — вестись на большую доходность, забывая про то, насколько гарантирован возврат денежных средств. При выборе финансового консультанта надо смотреть, чтобы он не был связан с какими-то коммерческими структурами. Спросить про образование, проанализировать, какие варианты предлагает советник, не навязывая лишние продукты.

Основная масса моих клиентов — люди от 30 до 40 лет. Когда я спрашиваю их об основных целях, они называют — купить машину, два раза в год ездить в отпуск. Но при этом долгосрочные цели мало кто ставит.

Нашу работу редко задумываются о таком инструменте, как страхование жизни. Если за рубежом у каждого по несколько видов страховок, то мы надеваемся на авось, а лечиться дорого. В мире редко бывает, чтобы на лечение собирали с миру по нитке. Для этого существует страхование жизни, когда ты за меньшие деньги имеешь очень большую защиту.

Ещё у человека нету резервного фонда — подушки безопасности, это первое, о чём надо беспокоиться. Без неё я не рекомендую пользоваться инвестиционными инструментами. Она составляет от 3 до 9 ежемесячных расходов. Например, если вы тратите 30 тысяч в месяц на жизнь, то резерв должен быть минимум 90 тысяч. Почему такая разница? Кому-то, чтобы найти новую работу, необходима неделя-месяц, а кому-то нужен год.

Мария ИВАНОВСКАЯ

● В ПРИОРИТЕТЕ — ДЕПОЗИТЫ И АКЦИИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ

По словам директора финансовой группы «БКС Ультима Екатеринбург» Виктора Дажескино, сегодня есть два основных инструмента, которые дают возможность заработать на свободных денежных средствах — это банковские депозиты и акции российских компаний.

— С учётом того, что инфляция сейчас в районе 4,6 процента — и то и другое выгодно. Оба инструмента можно использовать, имея в кармане даже 50 тысяч рублей, — отметил он в разговоре с «ОГ». — Что касается банков, за счёт падения инфляции, сейчас благоприятный период, чтобы реально заработать на депозитах. Что касается акций — стоит отметить, что в прошлом году российский фондовый рынок неплохо вырос, и существенно увеличилась доходность акций Сбербанка, Аэрофлота, Лукойла. Кроме того, эти компании выплачивают неплохие дивиденды — в этом году прогнозируем около шести-семи процентов.

● ГДЕ НАЙТИ ВЫГОДНЫЕ ПРОЦЕНТЫ?

Как застраховать бизнес от валютных рисков?

Перед компаниями, чья деятельность тесно связана с внешней торговлей, экспортом и импортом товаров, неизбежно возникают риски, вызываемые резкими колебаниями курсов валют — так называемые валютные риски. Потери от изменения курсов валют бывают настолько ощутимыми, что предприятия могут серьёзно недосчитаться прибыли и даже понести убытки. При этом в минусе рискуют не только крупные участники внешнеэкономической деятельности, но и представители малого и среднего бизнеса, которые, на первый взгляд, мало зависят от колебаний биржевых котировок. Как застраховать бизнес от валютных рисков, рассказал руководитель Уральского представительства Финансового ателье «GrottBjorn» Константин КРОПАНЦЕВ.



По словам Константина Кропанцева, оптимальную стратегию разрабатывают с учётом «финансовой фигуры» клиента

цессов в компании клиента. Суть предлагаемых нами инструментов в том, что вы совершаете сделку сейчас, а расчёт производится позже, при этом сразу на валютном рынке. В зависимости от инструмента, сроки расчётов могут быть строго привязаны к дате, либо эта дата может переноситься.

Предположим, есть импортер, который производит товар за границей и продаёт оптом на Урале. Его цель — через 3–6 месяцев получить понятную прибыль, которая здесь рассчитывается в рублях, но денег на то, чтобы купить всю валюту сейчас, у него нет. Мы предлагаем ему внести гарантийное обеспечение в рублях и зафиксировать текущий курс валюты на весь объём контракта. После получения предоплаты производитель приступает к работе, а оставшаяся сумма контракта выплачивается через несколько месяцев по зафиксированному курсу. Это существенная экономия (в бан-

ке аналогичная финансовая операция обошлась бы дороже) и возможность расширить рынок сбыта за счёт привлечения покупателей, которые могут прогнозировать свой финансовый результат. За то, что предприниматель рассчитывается не сегодня, а позже, рынок возьмёт с него определённую сумму, которая привязана к разнице ключевых ставок: планка рынка составляет около 9,5 процента годовых.

Ситуации разные. Например, торговая компания закупила импортный товар по курсу 70 рублей за доллар, а сейчас вынуждена продавать по рыночному курсу 57 рублей за доллар. Или производственное предприятие закупает комплектующие в Германии: после падения рубля к евро цена комплектующих также возрастает. В обоих случаях курс вырос, но стратегии страхования будут разными. Для каждого случая оптимальная стратегия разрабатывается индивидуально. Все, кто хочет разобраться в этом вопросе, приглашаем 7 апреля на практический семинар, который состоится на базе нашего дочернего предприятия «GrottBag» на Ленина 49.

— По каким валютам обычно страхуете бизнесменов?
— По тем, которые доступны на рынке Московской Биржи. Самые популярные валюты — доллар, евро, британский фунт, китайский юань, гонконгский доллар, недавно появились швейцарский франк. Они отличаются ликвидностью, но суть механизма при этом не меняется.

СПРАВКА: Финансовое ателье «GrottBjorn» (ЗАО «СБЦ») работает на рынке финансовых услуг с 1995 года и специализируется на работе с юридическими лицами. С 2012 года является прайм-брокером Московской Биржи в секции Валютного рынка. Считаясь экспертом на валютном рынке для юридических лиц, уже несколько лет проводит практические семинары и конференции, посвящённые прямому доступу и страхованию валютных рисков для бизнеса-сообществ, членами которых являются российские компании — импортеры и экспортеры, а также для внешнеторговых палат (Российско-Германская ВТП, Итало-Российская ТП, Финско-Российская ТП и другие) и представительств иностранных компаний.

Лицензия № 166-02672-100000 от 01.11.2000; лицензия № 166-02695-010000 от 01.11.2000; лицензия № 066-13298-001000 от 02.09.2010; лицензия № 066-13299-001000 от 02.09.2010.

Снижение ключевой ставки ЦБ поможет сэкономить на ипотечных взносах

Елизавета МУРАШОВА

На прошлой неделе Банк России понизил ключевую ставку до 9,75 процента. Как отмечают федеральные и региональные эксперты, в ближайшие месяцы это постепенно приведёт к снижению кредитных ставок в банках и появлению на рынке банковского кредитования более выгодных предложений. В этой связи у заёмщиков появится возможность перекредитоваться и тем самым снизить суммы ежемесячных платежей.



Рефинансирование позволит сэкономить заёмщикам ипотечных и потребительских кредитов

С вопросом, как можно рефинансировать кредит физическому лицу, в редакцию обратился житель Екатеринбурга Сергей Марков.

— В прошлом году решили купить квартиру старшему ребёнку и взяли в одном из банков кредит под 11,5 процента годовых на сумму 1,14 миллиона рублей на 15 лет. Теперь каждый месяц платим почти по 17 тысяч рублей — сумма для семьи с доходом в 65–70 тысяч с двумя детьми подёма, но приходится экономить. Понятно, что сумма с каждым разом будет убывать, и последний взнос у нас составит всего 6 тысяч рублей. Но если бы на рынке появились более выгодные предложения, мы бы не отказались сэкономить, — заявил «ОГ» читатель.

Как рассказали «ОГ» в разных банках Свердловской области, если заёмщик видит более удобное и выгодное предложение на рынке (как в том банке, где он уже оформил кредит, так и в других кредитных организациях), он всегда может перекредитоваться — никаких запретов нет. Механизм простой: человек выбирает кредит, более выгодный по ежемесячному платежу или по сумме переплаты, он может оформить новый, погасить предыдущий и продолжить оплачивать новый по условиям, прописанным в договоре. Этим можно воспользоваться в случае как с обычными потребительскими кредитами, так и с ипотекой.

Если клиент целевым образом оформляет новый кредит на рефинансирование действующего (это специаль-

Совфед одобрил ограничение переводов на Украину

Рудольф ГРАШИН

Совет Федерации одобрил закон, запрещающий денежные переводы из России на Украину через международные платёжные системы, сообщает «Российская газета».

властей Украины, которые фактически запретили работу российских платёжных систем и переводы из России на Украину в октябре 2016 года, — подчеркнул первый зампред комитета Совфеда по бюджету и финансовым рынкам Николай Журавлёв.

банка Украины, в эту страну поступило 2,5 миллиарда долларов с использованием платёжных систем, и значительная часть этой суммы была из России. Введя санкции против российских платёжных институтов, Украина практически лишила себя этих средств.

В 2016 году, по данным Нац-

— Какие инструменты страхования вы предлагаете?
— Это зависит от бизнес-про-

Уважаемые жители Екатеринбурга, Свердловской области, Урала и Российской Федерации!

ИПС «Свердловская» выражает Вам свою искреннюю благодарность и глубокую признательность за то, что все эти годы Вы с нами.

Спешим сообщить, что начинается предварительная запись на **СУТОЧНЫХ ЦЫПЛЯТ**.

В сезон 2017 года планируются вывоза:

| | |
|---------------------------------------|---|
| БРОЙЛЕРЫ: | ГУСИ: |
| ● КОББ-500 (первый вывод 15.04.2017); | ● Итальянская порода (первый вывод 20.04.2017); |
| ● Кросс Хаббард Иза Ф-15. | ● Линдовская порода; |
| | ● Ландская порода. |

УТКИ:

- Кросса «Благоварский» пекинской породы;
- Кросса «Башкирская цветная»;
- Мускусная утка (Индутка);
- «Фаворит» **НОВИНКА!!!**

Мясо этих уток нежирное и имеет невероятно приятный вкус. Как молодой, так и взрослые особи обладают очень высокой жизнеспособностью, а откормочные качества породы сложно недоценить, при хорошем откорме уже в 2 месяца вес достигает примерно 3 кг. Вес взрослых селезней в среднем около 5 кг, средний вес взрослой самки около 4 кг.

ИНДУКИ:

- Кросс «Виктория» (средний кросс);
- Хайбрид Грейд Мейкер (средне-тяжёлый кросс);
- Хайбрид Конвертер (тяжёлый кросс) **НОВИНКА!!!**

Набор веса: самцы за 22 недели — 22-23 кг, самки за 20 недель — 11-12 кг.

Привлекательный товарный вид тушки, отличные мясные качества, высокая степень мясной скороспелости.

При коллективной заявке доставка по Свердловской области до населенного пункта **БЕСПЛАТНА** (от 1000 шт. цыплят, от 500 шт. другая птица)

Продажа и предварительная запись на суточный молодняк сельскохозяйвенной птицы по адресу: г. Екатеринбург, ул. Походная, д. 1а

Консультации и информация о точных датах выводов на апрель, май и июнь по телефонам:

| | |
|--------------------------|-------------------------|
| +7 (343) 264-51-17 | 8-912-690-62-39 Мария |
| или 8-950-194-18-47 Юлия | 8-912-690-72-60 Надежда |

+7 (343) 264-51-18

Наш сайт: www.ips66.ru Наша почта: ips66@bk.ru

КАПУН

Адвокатское бюро
Кацайлиди и партнеры

БЕСПЛАТНАЯ консультация юриста

г. Екатеринбург (343) 287-33-95
пер. Отдельный, д.5 www.katsayliidi.ru

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «ОБЛАСТНОЙ ГАЗЕТЫ»
Тел. (343) 262-70-00. E-mail: reklama@oblgazeta.ru