

РАННИЙ УРОЖАЙ 4.08.2016 г.	ЖИВОТНЫЕ НА ДАЧЕ 11.08.2016 г.	КУСТАРНИКИ 18.08.2016 г.	ЦВЕТЫ 25.08.2016 г.	ПЛОДОВЫЕ ДЕРЕВЬЯ 01.09.2016 г.	ЗАГОТОВКА СЕМЯН 08.09.2016 г.	ИЗЛИШКИ УРОЖАЯ
--------------------------------------	--	------------------------------------	-------------------------------	--	---	-----------------------

Продаётся урожай

Где на Среднем Урале принимают садовые овощи и фрукты?

Елена АБРАМОВА,
Станислав БОГОМОЛОВ

Садоводы и большие запасы на зиму сделали, и с родственниками поделились, а огородной продукции ещё много осталось. Возникает вопрос: куда в Свердловской области можно сдать излишки урожая?

Отдам даром

Каждый год на что-нибудь да бывает урожай, то огурцы уродятся, то кабачки. Мы в коллективном саду организовано собираем овощи и увозим в Ново-Тихвинский монастырь, — рассказала «ОГ» председатель садового некоммерческого товарищества (СНТ) «Труженик» Татьяна Ласкина. — Решили, что на будущий год наше СНТ договорится с детскими домами и больницами и будет безвозмездно сдавать туда овощи и яблоки.

Но даже даром отдать излишки в детские дома или дома престарелых непросто.

Раньше никаких проблем не было, а с этого года нужно иметь соответствующее разрешение и документы, подтверждающие качество продукции, — отметила заместитель председателя СНТ «Движение» Любовь Нечуговская.

То есть садоводам нужно сначала сдать урожай в лабораторию, заплатить деньги за исследование, получить документы и уже с ними отдавать свои овощи даром. Вряд ли дачники станут этим заниматься.

Приходи и торгуй

У нас в коллективном саду многие стараются продать то, что вывели. Зачастую просто ставят товар

на асфальт, но это же — несанкционированная торговля. А чтобы на рынке торговать, нужно за место платить, — отмечает председатель потребительско-садоводческого кооператива № 17 (Орджоникидзевский район Екатеринбург) Надежда Аксёнова.

Впрочем, плату за торговое место на рынке с садоводов требуют далеко не везде. — Этот вопрос регулируется на уровне районной администрации. У нас в Железнодорожном районе он давно решён: дачники, торгующие своей продукцией на минимаркетах, никакими пошлинами не облагаются, — утверждает Любовь Нечуговская.

На рынке за свой товар можно просить такую цену, какую считаешь правильной, это, несомненно, плюс. Минус в том, что человек вынужден весь день работать продавцом и терять время.

На Урале, как известно, день год кормит, жалко терять время на рынке. Да и не каждый любит и умеет торговать. Оптимально было бы, если бы организовали места сбыта излишков урожая, — считает Надежда Аксёнова.

По мнению дачницы из Екатеринбургской области Анны Поповой, бесплатные места на рынке — это не выход из положения.

Пожилые люди копаться на грядке ещё могут, а таскать кабачки на рынок уже не в состоянии. Я, например, больше пяти килограммов не поднимаю, мне бы до дому урожай довезти на общественном транспорте, — говорит она. — Однажды была я в Братске, там в коллективные сады в наземное время приезжает машина, и садоводы по установленной цене сдают овощи, малину и другие ягоды. Почему бы и у нас не сделать так же?



Своя ноша, конечно, не тянет, но вот добираться до покупателя иной раз непросто — путь оказывается тернист и извилист

НАЛОГ НА ЯГОДЫ

Нужно ли платить подоходный налог за проданный урожай? Начальник отдела налогообложения имущества и доходов физлиц Управления ФНС РФ по Свердловской области Лидия ИСАЕВА пояснила «ОГ»:

Доходы, получаемые от продажи выращенной в дачных и личных подсобных хозяйствах продукции животноводства и растениеводства, не подлежат налогообложению (п. 13 ст. 217 Налогового кодекса РФ. — Прим. ред.). Но только при соблюдении двух условий. Первое: площадь земельного участка не должна превышать максимальные размеры, в каждом регионе они разные. У нас максимальная площадь для дачного хозяйства — 10 соток, для личного подсобного хозяйства — один гектар. Второе: на участке не используется наёмный труд. На то должен быть документ, выданный органом местного самоуправления, правлением садоводческого, огороднического или дачного некоммерческого объединения. И, наконец, продаться сельхозпродукция на рынке или сдаётся заготовителям.

Можно сдать. Но недорого

Даже если бы не машина приезжала в сад, а сами дачники могли бы поехать и сдать куда-то излишки урожая, они бы были рады. Готовы ли хозяйства, у которых реализация поставлена на поток, принять урожай от дачника? — Обычно нам хватает своей продукции, — говорит глава крестьянско-фермер-

ского хозяйства «Предгорье» в Двуреческом районе Сергей Банных. — Но в этом году из-за жары урожай невелик, и мы готовы закупать у дачников картофель, но по цене не больше 11 рублей за килограмм. И думаю, они нас поймут, если мы сначала будем брать небольшие партии на пробу: пока картошка не помешает, не выяснишь её качество. Как вымыли, то сразу видно — о, да она с проволочником, с тре-

КСТАТИ

Периодически садоводы обращаются с жалобами на трудности со сбытом урожая к Уполномоченному по правам человека в Свердловской области Татьяне Мерзляковой. Например, недавно поступило письмо от жителя села Чурино Пышминского ГО Анатолия Осипова. Он просит помочь организовать покупку у населения овощей, картошки и мяса «как раньше». Вопрос этот так или иначе звучит на встречах, приёмах граждан. Татьяна Георгиевна обращалась в Областной потребительский союз, но там пока ссылаются на нерентабельность в иных районах таких закупок. Однажды этот вопрос даже всплыл на совещании рабочей группы по поддержке народности манси, возглавляет которую первый вице-премьер правительства области Владимир Власов. Дескать, неплохо бы организовать у них закуп дикоросов — клюквы, брусники, морошки, чтобы поддержать материально. Опять всё упёрлось в рентабельность. Тогда Власов в порядке эксперимента предложил: «Осеню я куплю у них 20 ведер клюквы!». Глава города Ивдель Пётр Соколов тут же подхватил: «А я десять возьму!». Так что, может быть, дело и сдвинется с мёртвой точки.

инчиками. А нам нужен товарный вид.

В области есть два перерабатывающих завода, которые принимают от населения ягоды, грибы и овощи. В Краснотурьинске выпускают диетическое питание, а группа компаний «Ягоды Урала» в Источке — ягоды и овощи замороженные, в вакуумной упаковке и в упаковке, наполненной углекислым газом.

В этом году мы впервые выехали в коллективные сады, чтобы закупить ягоды, — рассказывает управляющий группы компаний «Ягоды Урала» Сергей Севрюков. — Купили шесть тонн прекрасной вишни. Будем развивать это направление. Но надо понимать, что у нас строго с качеством и закупочными ценами невелики. Например, нынче хороший урожай смородины, и мы берём её по 30–40 рублей за килограмм. На трассе бабушки продадут (если продадут!), конечно, подороже. Поэтому, наверное, доля закупаемой продукции от населения составляет процентов десять.

Как и прежде, существует на Среднем Урале региональный Союз потребительских обществ, который занимается закупкой сельхозпродукции у населения с целью её дальнейшей реализации.

Масштабы, конечно, не те, что в советское время, но тем не менее около 200 наших магазинов закупают овощи у частных. Цену определяют сами магазины, чтобы им в убытке не остаться, — рассказала «ОГ» заместитель начальника управления по торговле, производству и заготовительной работе Свердловского областного Союза потребительских обществ Светлана Зелёва. — В 2015 году мы приехали от населения продукции на 25 миллионов рублей. Есть у нас и свой перерабатывающий завод в Богдановиче, выпускает овощные консервы и тоже закупает у населения дары садов и огородов.

Получается, кто ищет — тот найдет, где и как продать урожай. Вот только иной раз искать приходится «днём с огнём»...

ВНИМАНИЕ!

Уважаемые читатели! Напоминаем вам, что с 2017 года полоса «Дом. Сад. Огород» будет выходить только в комплекте «Областная газета» + вкладка. Подписаться на комплект можно в редакции «ОГ» или в любом почтовом отделении (индекс 09856). Стоимость подписки — 300 рублей в год.

Телефоны для справок: 8(343) 375-79-90, 375-78-67.

Калифорнийские черви за три месяца превратят отходы в гумус

На прошлой неделе в Екатеринбурге состоялась традиционная выставка-ярмарка «Праздник урожая», где садоводы города продемонстрировали свои достижения: гигантские плоды, редкие сорта овощей, домашние заготовки, а также полезные для дачников новинки, в том числе экзотические.

Так, на выставке были представлены калифорнийские черви, способные улучшать состояние почвы и повышать её урожайность. Называются они так потому, что были выведены в процессе гибридизации в университете штата Калифорния.

— Сейчас во многих питомниках, где выращивают растения, созданы червятники, калифорнийских червей там специально разводят, в том числе на продажу. Их можно купить и запустить в компостную яму. При соблюдении необходимых условий черви будут быстро размножаться и за три месяца превратят кубометр навоза, сорняков, пищевых и прочих биотходов в плодородный гумус, — рассказала «ОГ» сотрудница Информационно-консультационного центра садоводства и огородничества Уральского государственного горного университета Татьяна Белкина.

Для превращения компоста в почву естественным путём потребуется как минимум три года.

По словам Татьяны Белкиной, благоприятные условия для червей — высокая влажность и плюсовая температура. Лучше всего они размножаются при температуре от 15 до 25 градусов тепла, а при минусовой температуре могут погибнуть. Садоводы, желающие сохранить «поголовье» на следующий сезон, помещают их в специальные ящики для зимовки в тёплых сараях и даже городских квартирах.

Елена АБРАМОВА

Тыква в полцентнера

Нынешнее жаркое лето преподнесло немало сюрпризов. Был повод головами покачать да языками пощипать и у жителей деревни Низ, что в Шалинском ГО. Здесь в огороде семьи Климовых выросла огромная тыква.

— Эта невидаль нам с мужем подарком на серебряный юбилей, не иначе, — говорит хозяйка Елена, она с мужем Александром отметили в июле 25 лет семейной жизни.

Самое примечательное, что, во-первых, тыкву Елена вообще впервые посадила, во-вторых, никак особо и не ухаживала. Поначало, как она говорит, ещё поливала, а потом — считай, в самую жару — и не особо старалась. Не до того было, главное внимание первым овощам на деревне — огурцам да помидорам. Вообще-то Климова три семечка прорастила в теплице перед высадкой в грунт, но чудесным образом только один овощ выдался — 47 килограммов! Теперь на него ходят дивиться в деревне Роцца, там в сельском клубе супертыква — центральный экспонат выставки «Дары природы».

Но для Среднего Урала это не рекордный овощ. Выращивали, бывало, тыкву и в три раза больше, но в других районах. В рубрике «Книга рекордов Свердловской области» мы писали, что в 2000 году пенсионерка из Екатеринбургской области Валентина Дедкова сняла со своей грядки овощ весом в 106 килограммов. По данным областного Союза садоводов, и это ещё не рекорд: они уверяют, что самая большая тыква в области — весом в 108 килограммов — была выращена на частной ферме в Сысертском районе. Правда, на чей конкретно — неизвестно.

КСТАТИ. Из тыквы можно сварить кашу с любой крупой. Самый популярный рецепт — с пшёнкой. Нужно 500 граммов очищенной тыквы кубиками, стакан пшёнки, три стакана молока, соль-сахар по вкусу. Вынале варим 10–15 минут тыкву в молоке, потом туда добавляем пшёнку и доводим блюдо до готовности.

Дмитрий СИВКОВ



Небывалый по шалинским меркам овощ не каждый сможет поднять

ДМИТРИЙ СИВКОВ

МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ ДЛЯ САДОВОДОВ

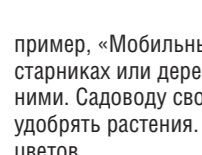
На грядку — только со смартфоном

Помощники современных садоводов — это не только лопаты и тяпки. Продвинутые огородники всё чаще пользуются специальными мобильными приложениями для смартфонов и планшетов. В обзоре «ОГ» — самые полезные программы для обустройства дачи и ухода за урожаем.



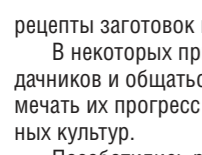
ДАЧНЫЕ КАЛЕНДАРИ

Наиболее распространённые приложения для садоводов — это календари. Например, «Садоводство и луна» или «Лунный посевной календарь — 2016». Эти программы показывают благоприятные дни для посадки растений в каждом месяце, основываясь на фазах луны. Считается, что при убывающей луне соки растений уходят в корни, а при растущей — наоборот, поднимаются в наземную часть растений.



Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.



Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.



Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.

Существуют отдельные лакокитные приложения — «напоминалки». Например, «Мобильный садовник». Пользователю необходимо ввести данные о своих цветах, кустарниках или деревьях, после чего приложение самостоятельно составит календарь ухода за ними. Садоводу своевременно будут приходить напоминания о необходимости полить или удобрять растения. К той же категории относится приложение «Цветовод» с обширной базой цветов.



Овощная ярмарка

Рудольф ГРАШИН

Владельцы личных подсобных хозяйств, для которых выращивание картофеля и овощей является главным источником дохода, утверждают, что лучше всего их продукцию разбирают на ярмарках выходного дня. Такие регулярно проводятся в крупных городах области.

— Ярмарка у ДИВСа в Екатеринбурге здорово нам помогает. В Нижнем Тагиле хорошо торговля идёт, но туда нам труднее выехать, дорога от Алапаевска до Тагила вся разбитая, — рассказывает владелец личного подсобного хозяйства (ЛПХ) из села Кировское Алапаевского муниципального образования Анатолий Файзулин.

Сейчас для села начала уборочная страда. На рынке стоять некогда, отдавать за бесценно жалко... А периодические выезды на ярмарки не сильно отвлекают от уборки, и главное — продукция на них хорошо раскупается. Да и цена приемлемая. Например, на ярмарке у ДИВСа картошку продают в среднем по 12 рублей за килограмм. Перекупщики могут предложить всего 7–8 рублей. Разница ощутима.

Правда, есть одна тонкость. По словам директора выставочного общества «Уральские выставки» Андрея Щенникова, стоимость

В ТЕМУ

Садоводы покрывают потребности всего населения в овощах и картофеле примерно на 70 процентов и немногим меньше — в фруктах и ягодах.

торгового места для производителей сельхозпродукции во всех городах, где «Уральские выставки» организуют такие ярмарки (в Екатеринбурге у ДИВСа, в Верхней Пышме, Первоуральске, Нижнем Тагиле и Каменске-Уральском), одинакова и составляет 500 рублей. Предварительно надо заключить договор.

— Лучшее реализовать продукцию именно сейчас, осенью, пока население закладывает картофель и овощи на зиму, — считает владелец ЛПХ из Байкаловского муниципального района Денис Ильинич.

Денис возит картофель на ярмарку выходного дня не только в Екатеринбург, но и в Первоуральск и Нижний Тагил. Считает, что сбыть излишек продукции лучше там, где меньше всего перекупщиков. В числе таких мест, по его мнению, ярмарка в Первоуральске. Хотя покупатель тоже начинает интересоваться: сами ли продавцы вырастили тот товар, которым торгуют. Перекупщик, как правило, цену может предложить ниже, чем тот, кто торгует своим картофелем, но

вот качество его продукции будет наверняка хуже. Ему же главное получить барыш, а вот владельцы ЛПХ — другое дело. Они годами приезжают на одни и те же ярмарки, им важно заполучить на местах для стабильной торговли своего покупателя, а для этого продукция должна быть качественной.

Почему владельцы ЛПХ и фермеры предпочитают ярмарки, проводимые именно в крупных городах? — У нас в Алапаевске хоть не постоянно, но тоже проводятся ярмарки. Но на них реализовать продукцию труднее. В таких периферийных городах чаще бывает большая часть сектора, и многие сами себя обеспечивают овощами, — говорит Анатолий Файзулин.

Но и в крупном городе не каждая ярмарка может окупить поездку селян на неё. — В прошлую субботу нас пригласили поторговать в сельхозярмарке, организованной на одном рыночном комплексе. Замысел у организаторов был хороший, но движения народа там нет, торговля идёт вяло. А мне интересно приезжать ради того, чтобы просто показывать себя и свою продукцию. Только на бензин трату на одну поездку полторы тысячи. Мы постояли, собрались и уехали, — рассказывал Анатолий Файзулин.