

	Сегодня	+ / -	Годовой max	Годовой min
Доллар	68.93	+1.29	83.59 (22 января 2016 г.)	67.64 (24 марта 2016 г.)
Евро	76.93	+1.24	91.18 (22 января 2016 г.)	75.69 (24 марта 2016 г.)

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю



Прокатиться на знаменитом «летающем» танке можно, заплатив за военную экскурсию от 15 тысяч рублей

Ориентир для Туркменистана

Сотни уральских светофоров управляют движением в столице этой страны

Павел КОБЕР

Создание в Туркменистане вагонно-сборочного производства Уралвагонзавода, организация совместного предприятия с участием екатеринбургской Группы компаний «СВЗ» по выпуску трансформаторов и другие инвестиционные проекты обсуждались на V Российско-Туркменском экономическом форуме, который состоялся вчера в Екатеринбурге.

— Определены стратегические направления взаимодействия с нашими туркменскими партнерами. Это горно-металлургическая и химическая промышленность, машиностроение (в том числе транспортное), энергетика, здравоохранение, — сообщил выступивший на форуме министр международных и внешнеэкономических связей Свердловской области **Андрей Соболев**. — Предприятия нашего региона уже имеют опыт работы на туркменском рынке. Это Уралхиммаш, Синарский и Северский трубные заводы, Первоуральский новотрубный завод, Уралвагонзавод. Они готовы участвовать в Туркменистане в строительстве нефте- и газопроводов, освоении новых нефтегазовых месторождений, реализации инфраструктурных проектов, тендерах на поставку своей продукции, в реконструкции туркменских промышленных предприятий. Уральский оптико-механический завод (УОМЗ) предлагает поставлять современные светодиодные светофоры модули на постоянном токе. Светофоры, которые произвел УОМЗ, уже установлены



На форуме председатель Торгово-промышленной палаты Туркменистана **Довран Оразмурад** наметил на главных конкурентов наших промышленников: помимо Туркмено-Российского делового совета работает ещё и Туркмено-Турецкий, готовится создание Туркмено-Белорусского и Туркмено-Украинского деловых советов

на улицах Ашхабада. Это вклад уральской промышленности в украшение жемчужины Среднего Востока — столицы Туркменистана.

Сегодня Туркменистан бурно развивается, за прошлый год его экономика выросла на 6,5 процента. По этому российским и в том числе свердловским предприятиям здесь есть где развернуться.

— В рамках программы по наращиванию туркменского экспорта планируется реализовать около 40 проектов, нацеленных на развитие в стране химической индустрии, машиностроения, сельского хозяйства (в том числе производства мясо-молочной и плодовоовощной продукции), фармацевтики. В сфере импортозамещения запланировано к реализации более 80 проектов, в том числе производство строительной, химиче-

ской, бытовой продукции на основе местного сырья, — отметил с трибуны форума министра экономики и развития Туркменистана **Бегджан Какаджанов**, добавив, что в его стране с участием российского капитала уже работают около 190 компаний.

Представители туркменской делегации назвали конкретные инвестиционные проекты, к участию в которых они приглашают российские предприятия: освоение нового газового месторождения Галкынш, строительство таких объектов, как газопровод Туркменистан — Афганистан — Пакистан — Индия, газохимический комплекс по производству полиэтилена и полипропилена, сернокислотный цех, завод по переработке газа в бензин, развитие национальной туристической зоны «Аваза», строительство новых и модернизация существую-

Показатели торгового оборота Свердловской области с Туркменистаном, тыс. долларов США

Год	Экспорт	Импорт
2011	82 292	0
2012	101 097	23
2013	72 969	0
2014	90 289	0
2015	50 320	0

Источник: министерство международных и внешнеэкономических связей Свердловской области

щих аэропортов и другие проекты.

Вместе с тем торговля России с Туркменистаном имеет явный перекос в сторону экспорта. Так, в прошлом году туркменские товары в Свердловскую область вообще не поставлялись (см. таблицу). Российская сторона выступила с готовыми предложениями. Вице-президент Торгово-промышленной палаты РФ **Александр Рыбаков** призвал туркменов создавать в нашей стране совместные предприятия в сферах легпрома и агробизнеса:

— У туркменской стороны есть все предпосылки, чтобы занять нишу, образовавшуюся после ухода турецкого текстиля с российского рынка. У нас имеется интерес к поставкам из Туркменистана хлопкового волокна, пряжи и готовой текстильной продукции. **Вскоре в России появится специализированный банк, где смогут кредитоваться зарегистрированные в нашей стране текстильные, швейные и обувные фирмы.** Кроме того, все предприятия российской легкой промышленности будут переведены в разряд малых и средних компаний без ограничений по численности работников, что облегчит им господдержку.

Туристов зовут на тест-драйв танка Т-90С

Павел КОБЕР

В ближайшее время нижегородское предприятие оборонно-промышленного комплекса Уралвагонзавод (УВЗ) станет туристическим объектом.

— Планируем начать проведение туров со дня на день, уже подписан соответствующий договор с УВЗ. Мы стали эксклюзивными партнерами предприятия, — сообщила «ОГ» начальником отдела корпоративного взаимодействия «УВЗ — Медиа Сервис» (дочерняя компания Уралвагонзавода) **Татьяна Лысенкова**.

Пока будет предоставляться однодневный тур в Нижний Тагил. В программу входит посещение вагонно-сборочного производства УВЗ, заводского музея бронетанковой техники и тест-драйв танка Т-90С. Экскурсия дополнит отряды в армейской палатке, которая установлена прямо на полигоне и отапливается буржуйкой. Предусмотрены привозная кухня на полигоне, а также обед в рабочей столовой.

По словам Лысенковой, основной состав участников этих туров планируется набирать из наших граждан, но будут и иностранцы, заинтересованность проявляют китайцы и европейцы:

— Формирование групп

будем проводить в Екатеринбурге и в Москве. Пока запланировали отправлять по две группы в неделю до 25 человек каждая. Но готовы проводить экскурсии и для одного человека, однако стоимость тура при этом останется неизменной — 375 тысяч рублей, как за всю группу. Конечно, имеются определённые препятствия, связанные с посещением оборонного предприятия. Будет заранее подаваться заявка в службу безопасности УВЗ со списком желающих участвовать в подобном туре. А уж там определят, кому разрешат допуск, а кому нет.

Отметим, что военные туры в Свердловской области стали набирать популярность несколько лет назад. Они включают в себя посещение таких объектов, как музей военной техники УГМК в Верхней Пышме, Военно-исторический музей Центрального военного округа, мемориал «Чёрный тюльпан» в Екатеринбург и Нижнетагильская выставка вооружения Russia Arms Expo. Кроме того, спросом пользуются организуемые екатеринбургскими туркомпаниями курсы командообразования в военной стилистике, имитирующие, в частности, эпизоды Гражданской и Великой Отечественной войн.

«Мы заинтересованы в открытом диалоге»

Вопросы техприсоединения к электросетям напрямую касаются и горожан-дачников, и предпринимателей, и директоров строительных компаний. О том, какие проблемы существуют в этой сфере и как они решаются, «ОГ» рассказал руководитель блока развития и реализации услуг ОАО «МРСК Урала» **Дмитрий Вялков**.

— Дмитрий Владимирович, 2015-й был непростым для всех видов бизнеса в России. С какими результатами завершило этот год ваше подразделение Мекс-региональной распределительной сетевой компании Урала?

— В сфере моих компетенций находится управление двумя подразделениями компании ОАО «МРСК Урала» — департаментом транспорта электроэнергетики и департаментом технологического присоединения. По итогам 2015 года мы достигли всех запланированных значений. Объём выручки за оказание услуги по передаче электроэнергии составил 58,2 миллиарда рублей, значительный вклад в достижение показателя вложил филиал «Свердловэнерго», в зоне ответственности которого находится Свердловская область. За прошлый год мы выполнили почти 35 тысяч договоров на техприсоединение. Должен подчеркнуть, что уже на протяжении трёх лет мы ставим перед собой задачу опережающего исполнения обязательств перед нашими заявителями.

В 2015 году общая мощность объектов, присоединённых к сетям энергокомпаний, составила более 1100 мегаватт, что на 13% больше, чем в 2014 году. Из общего количества поданных в 2015 году заявок 79% составили заявки льготной категории. Основной тенденцией продолжает оставаться спрос на технологическое присоединение в сфере жилищного строительства.

— Сейчас со стороны властей много внимания



уделяется повышению доступности подключения к энергоресурсам. В частности, речь идёт о такой форме поддержки для малого и среднего бизнеса. Что вы делаете по этому направлению?

— Да, мы уделяем особое внимание этой категории потребителей. Мы поставили перед собой задачу обеспечить техприсоединение данной категории всего за 90 дней с момента заключения с нами договора. Причём техприсоединителей, для которых были принципиально важны и которые обеспечили готовность со своей стороны к приёму напряжения, мы присоединяли к электросетям всего за 67 дней. Данный показатель относится к Среднему Уралу.

Количество выполненных договоров по подключению объектов малого и среднего бизнеса, запрашивающих, как правило, мощность, не превышающую 150 кВт, составило 513 штук, в том числе по Свердловской области было присоединено 127 объектов.

— Помимо предпринимателей, вы ещё и много работаете с клиентами-физическими лицами. Какие

изменения в этой сфере происходят в последнее время?

— У нас чётко регламентировано рассмотрение всех обращений от клиентов. Нередко я лично занимаюсь решением каких-то особенно острых и проблемных вопросов. А в целом по итогам 2015 года у нас на двадцать процентов снизилось количество обращений в компанию по вопросам техприсоединения. По поводу качества электроэнергии (напряжения в сети) уменьшилось число претензий, а от этого страдают некоторые результаты работы компании.

Мы активно развиваем интерактивные сервисы — предоставляем клиентам возможность подать заявку на техприсоединение без посещения нашего офиса.

Это можно сделать на нашем сайте. Кроме того, сейчас мы готовимся запустить новый пилотный проект с Екатеринбургской электросетевой компанией. Если он завершится успешно, то у горожан появится возможность, не выходя из дома, заключать с нами договоры и подписывать их при помощи цифровой подписи. Одновременно можно будет оплачивать часть

наших услуг через «Личный кабинет клиента» на сайте «ЕЭСК». Кстати, услуга «Личный кабинет» есть и сейчас, но мы намерены значительно расширить её функционал для удобства потребителей. Сервис очень удобен для горожан-садоводов, которые подключают свои дачные дома к электроэнергии по льготному тарифу — всего за 550 рублей. Между прочим, количество заявок от таких клиентов-льготников у нас составляет примерно восемьдесят процентов от общего числа заявок, поступивших в компанию.

— С какими проблемами вы сталкиваетесь при выполнении договоров по техприсоединению?

— К сожалению, сегодня распространена ситуация, когда клиент подаёт нам заявку на техприсоединение и не выполняет обязательства со своей стороны. Мы дисциплинированно выполняем свою часть работы, а заявитель в итоге говорит: «Извините, я передумал, не буду в ближайшее время два-три года или подключаться, или потребовать электроэнергию на подключенном объекте в заявленном объёме». То есть попросту либо отказался от строительства дома, либо пересмотрел планы развития бизнеса, не уведомив сетевую организацию.

Это приводит к излишнему распылению производственных ресурсов компании, а от этого страдают другие участники процесса. Вместо того, чтобы подключить тех, кому это действительно необходимо, мы тратим время и силы наших сотрудников на выполнение таких заявок.

— Как, на ваш взгляд, можно исправить ситуацию?

— Повысить ответственность потребителей необходимо законодательными мерами, в частности, как вариант рассмотреть возможность введения экономических санкций за несоблюдение сроков техприсоединения и установить право на изменение срока исполнения догово-

ра при наличии, конечно, «двустороннего волеизъявления».

Как я и отметил ранее, большое количество заявок льготного технологического присоединения, до 15 киловатт, продолжает поступать от физических лиц. Но тем не менее, будучи ограниченными со стороны законодательства, мы вынуждены работать в условиях, которые для нас убыточны. При этом ответственность заявителя за исполнение своей части обязательств в существующем законодательстве, по нашему мнению, отражена слабо.

Я считаю, что необходимо на федеральном уровне инициировать изменения, направленные на повышение материальной ответственности. На сегодняшний день у нас нет других источников финансирования кроме существующих тарифов. В текущем году серьёзный объём затрат вновь уйдёт на реализацию техприсоединения по льготным ставкам. На подключение одного такого потребителя сетевая компания тратит в среднем более 100 тысяч рублей.

Если в законодательстве будут внесены такие изменения, что урегулирует эти вопросы, станет легче и органам власти, и компаниям, которые обслуживают инфраструктурные объекты, и потребителям.

— С какими ещё законодательными инициативами вы выступаете?

— Практическим подтверждением эффективной законодательной работы, в которой мы принимали участие, стало принятие осенью 2015 года изменений в постановление Правительства РФ, касающихся упрощения органами Ростехнадзора допуска в эксплуатацию построенных электроустановок, что позволило дополнительно сократить сроки техприсоединения в среднем на 30 дней.

Однако всё ещё остаётся острой проблема предоставления земельных участков под размещение электросетевых объектов, предназначенных для технологического присоединения. Для дальнейше-

го повышения доступности сетевой инфраструктуры и сокращения сроков техприсоединения необходимо принятие законодательных новаций на федеральном уровне по изменению Земельного и Градостроительного кодексов в части упрощения выделения земель под строительство электросетевых объектов, а также введение упрощённого порядка установления сервитут на земельные участки, находящиеся в частной собственности.

— Каковы ваши планы на 2016 год?

— Несмотря на существующие вопросы отведения земель и существенную экономическую нагрузку, связанную с реализацией льготных заявок на технологическое присоединение, мы планируем сохранить достигнутые показатели по объёму и срокам реализации собственных обязательств. Сейчас в стратегических планах «МРСК Урала» — дальнейшая работа по улучшению клиентского сервиса, перевод процесса подачи заявки и контроля её исполнения на интерактивные платформы. Запланирована также модернизация телефонного центра обслуживания клиентов с технической точки зрения. Этот год с его экономическими реалиями не обещает быть простым, но исполнение обязательств перед клиентами, повышение доступности подключения, прозрачности процессов — одни из ключевых задач компании. Мы считаем, что важно быть более открытыми для потребителей, всегда быть с ними в диалоге — так направил наш вектор развития.

Плюс к этому намерены продолжить совместную работу с Агентством стратегических инициатив, ключевыми бизнес-сообществами и нашей головной компанией по совершенствованию федерального законодательства. Это, на наш взгляд, необходимо для упрощения процедуры подключения к электросетям для всех участников этого процесса.

Область предложила Газпрому сотрудничество по новым направлениям

В Ханты-Мансийском автономном округе в рамках мероприятий, приуроченных к 50-летию ОАО «Газпром трансгаз Югорск», состоялась встреча премьер-министра Свердловской области **Дениса Паслера** и председателя правления ОАО «Газпром» **Алексея Миллера**.

— Мы обсудили пролонгацию соглашения о сотрудничестве в развитии социальной инфраструктуры муниципалитетов Свердловской области — в частности, строительство спортивных объектов в зоне действия Газпрома. Новым направлением взаимодействия может стать поставка оборудования и материалов, производимых предприятиями Свердловской области, для реализации проектов Газпрома. И ещё одно направление, в котором заинтересованы и Свердловская область, и Газпром, — это развитие потребления газа в качестве автомобильного топлива, — рассказал Денис Паслер.

В 2012 году между правительством региона и Газпромом было подписано соглашение о сотрудничестве, результатом которого сегодня являются вновь построенные физкультурно-оздоровительные комплексы в Карпинске и Пельяме, общежитие в Ивделе, Центр детского творчества в Пельяме, а также реконструированные школы и объекты ЖКХ.

Газпром ведёт также модернизацию газотранспортной системы.

Елена ВОРОНОВА

Екатеринбургэнергобыт назвал пятёрку крупнейших должников

Сумма задолженности потребителей ОАО «Екатеринбургэнергобыт» за последний год увеличилась на 30 процентов и составляет сегодня более 1,6 миллиарда рублей. В основном это долги за электроэнергию предприятий Екатеринбург — 1,5 миллиарда рублей.

По данным Екатеринбургэнергобыта, в настоящее время в претензионно-исковой работе находится 516 миллионов рублей просроченной дебиторской задолженности, 76 процентов которой составляют долги всего пяти предприятий уральской столицы: МУП «Екатеринбургэнерго», ООО «КАРАТ», ООО «УК РЭМП УЖСК», ООО УК «Нижнеисетская» и ФГУП «Строительное управление УрВО» — ДП ФГУП «Волжско-Уральское СУ МО РФ».

Больше всех задолжало МУП «Екатеринбургэнерго», но отключить котельные этого предприятия нельзя, поскольку они обеспечивают теплоснабжение города. В марте Екатеринбургэнергобыт подаст заявление о введении процедуры банкротства в отношении МУП «Екатеринбургэнерго».

Земельный вопрос для промпарка «Новосвердловский» решён за три года

Правительственная комиссия Российской Федерации приняла решение о передаче исполнительным органам Свердловской области полномочий по управлению и расширению земельным участком более 100 гектаров в Екатеринбурге под размещение промышленного парка «Новосвердловский».

Как сообщили в региональном министерстве по управлению госимуществом, работы по формированию земельного участка велись мингосимуществом в тесном взаимодействии с федеральным Фондом содействия развитию жилищного строительства и органами исполнительной власти Свердловской области в течение последних трёх лет. В итоге были внесены изменения в Земельный кодекс, предусматривающие возможность предоставления земельных участков под строительство промышленных парков без проведения торгов.

Это позволило запустить механизм создания промпарка без дополнительной нагрузки на региональный бюджет и вовлечь в оборот земли федеральной собственности. Одновременно мингосимуществом была разработана и утверждена схема расположения границ участка на кадастровой карте территории, сформирован и поставлен на кадастровый учёт земельный участок.

Планируется, что «Новосвердловский» начнёт функционировать в 2018 году. Его специализацией станет производство машин и оборудования, стройматериалов, транспортных средств, приборостроение, робототехника и электротехника.

Павел КОБЕР

В соответствии с Федеральным законом от 03.11.2006 № 174-ФЗ «Об автономных учреждениях» и постановлением Правительства Свердловской области от 30.01.2009 № 64-ПП «Об утверждении форм отчётов о деятельности государственного автономного учреждения Свердловской области и об использовании закреплённого за ним имущества» ГАО «КЦСОН г. Кушвы» публикует отчёт о деятельности государственного автономного учреждения и отчёт об использовании имущества, закреплённого за государственным автономным учреждением, за 2015 год на портале www.pravo.gov66.ru в разделе: «Обязательная информация юридических лиц».

В соответствии с Федеральным законом от 03.11.2006 № 174-ФЗ «Об автономных учреждениях» и постановлением Правительства Свердловской области от 30.01.2009 № 64-ПП «Об утверждении форм отчётов о деятельности государственного автономного учреждения Свердловской области и об использовании закреплённого за ним имущества» ГАО «РЦ Ленинского района г. Нижний Тагил» публикует отчёт о деятельности государственного автономного учреждения и отчёт об использовании имущества, закреплённого за государственным автономным учреждением, за 2015 год на портале www.pravo.gov66.ru в разделе: «Обязательная информация юридических лиц».