

	Сегодня	+ / -	Годовой max	Годовой min
Доллар	75.90	+0.81	83.59 (22 января 2016 г.)	75.09 (27 февраля 2016 г.)
Евро	83.10	+0.13	91.18 (22 января 2016 г.)	79.64 (1 января 2016 г.)

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю



«Стратегия ШОС продвигает развитие электронной коммерции»

Екатеринбург способен замкнуть на себя лавину долу товарного потока в рамках интернет-торговли России с Китаем

Павел КОБЕР

Создание в крупных городах стран Шанхайской организации сотрудничества трансграничных центров электронной коммерции будет способствовать в том числе и активному проникновению на китайский рынок товаров из России, сообщил в интервью «ОГ» генеральный консул КНР в Екатеринбурге Тянь Юнсан.

Опыт Поднебесной

— Господин Тянь Юнсан, в последнее время китайские и российские представители власти и бизнеса стали активно обсуждать идею создания совместных центров трансграничной электронной коммерции. Каковы перспективы организации такого центра в Свердловской области?

— Трансграничная электронная коммерция в последнее время стала очень востребованной и является важной тенденцией в развитии торговли во всем мире. Интернет-технологии сближают производителей и потребителей разных стран, ускоряют процесс доставки товаров и оказания услуг.

Эта сфера стала и предметом взаимодействия стран Шанхайской организации сотрудничества. Так, в рамках стратегии ШОС предусматривается развитие электронной коммерции между государствами — участниками этой организации, в том числе между Китаем и Россией.

На территории нашего консульского округа (это Уральский и Сибирский федеральные округа) ряд китайских компаний рассматривают и планируют деятельность



По мнению Тяня Юнсана, производители из Свердловской области могут занять достойное место на китайском рынке

в этом направлении. Например, недавно Красноярск и Екатеринбург посещала делегация китайского города Шичэцзи (в Синьцзян-Уйгурском автономном районе КНР — Прим. ред.). В процессе разговора с главой администрации Екатеринбурга господином Якобом высказывалось намерение создать на Среднем Урале центр трансграничной электронной коммерции (помимо аналогичного центра, предложенного администрацией и предпринимателями Харбина. — Прим. ред.). Насколько мне известно, руководство Екатеринбурга отнеслось к этой идее позитивно.

У китайской стороны есть свой опыт создания подобных центров в Китае. Этот опыт можно использовать в Екатеринбурге и других российских городах на территории нашего

консульского округа. Пока есть только намерения, но со стороны нашего генерального консульства мы их поддерживаем — для расширения торговли, которая сегодня из-за мирового кризиса переживает спад.

В нашей стране центров электронной коммерции создано уже очень много. Самые крупные из них — в Шанхае. Они играют большую роль, содействуя расширению торговых связей.

— Функционирование таких центров напрямую зависит от оперативной работы почтовой службы. Сегодня скорость доставки Почтой России товаров из Китая в Россию и в обратном направлении по интернет-заказам составляет примерно месяц.

— Ускорение процесса доставки товаров почтой — это



До начала 1990-х сеть Интернет находилась под полным контролем американских госорганов. В 1992 году её коммерциализация получила одобрение от Конгресса США, с этого момента электронная коммерция вступила в новую фазу своего развития

общемировая тенденция, которая обязательно затронет и Россию. В разных местах своя специфика. У нас в Китае крупные компании, например, Alibaba (о работе этой компании «ОГ» писала в номере за 11 ноября 2015 г. — Прим. ред.) доставляют товары потребителям прямо со своего склада, находящегося в городе, где сделан заказ. Но проблем тоже хватает: иной раз доставляют некачественный товар или с характеристиками, не соответствующими заказу (например, не тот размер одежды).

Улица с двусторонним движением

— Как именно предполагается развивать электронную коммерцию между странами Шанхайской

организации сотрудничества?

— В первую очередь речь идет о создании более благоприятных условий в торговле товарами, в поиске партнеров.

— Планируется ли создание единой электронной торговой площадки стран ШОС?

— Я думаю, что это должно быть обязательно. Но нужны и центры трансграничной электронной торговли в крупнейших городах наших стран, где разместятся товарные склады, оборудование для обработки заказов.

Российские бизнесмены могут создавать и свои такие центры в Китае. Это должно быть предусмотрено в рамках ШОС.

КСТАТИ

В апреле 2014 года китайский город Харбин утверждён в качестве «Национального центра трансграничной электронной коммерции». Здесь предусмотрено строительство головного офиса электронной коммерции, «Китайского областного центра» и других инфраструктурных объектов. В Екатеринбурге в рамках международной выставки «Иннопром-2015» в присутствии губернатора Евгения Куйвашева и мэра Харбина Сун Сибиня было подписано соглашение о создании центра трансграничной электронной коммерции в уральской столице. Одной из возможных площадок размещения этого центра рассматривается терминал «Чкаловский», расположенный неподалёку от аэропорта Кольцово. Предполагается, что после открытия центра время доставки из Китая товаров, заказанных по Интернету, сократится до трёх-пяти дней.

СПРАВКА «ОГ»

Китайский рынок электронной коммерции является самым динамично развивающимся в мире. 80 процентов этого рынка онлайн-торговли составляют сделки класса «бизнес-бизнес», оставшаяся часть — розничные продажи. Среди китайских городов лидерами по количеству интернет-магазинов и объёмам продаж являются Шаньдун, Пекин, Шанхай, Хунань, Гуандун, Чжэнцзян. В предприятиях, обслуживающих электронную коммерцию, занято около 2,35 миллиона человек.

— Тем не менее многие российские производители опасаются, что это будет улица с односторонним движением, что китайские товары ещё более активно будут проникать на наш рынок. В этих условиях может ухудшиться положение российского малого и среднего бизнеса.

— Я так не думаю. Увеличение продаж тех или иных товаров зависит от качества и цены.

— И от наличия инфраструктуры. Например, десятки тысяч небольших китайских компаний интегрированы в систему продаж Alibaba, в их распоряжении — склады во многих крупных городах, развитая система транспортной логистики. Многим российским

компаниям придётся выстраивать это с нуля.

— Я вижу, что многих российских потребителей интересуют различные китайские товары. Но и российские товары интересуют китайских потребителей.

— Назовите такие примеры. Что ещё не производит Китай?

— Конечно, мы многое производим. Но расширяются и наши потребности. Есть группы товаров, в производстве которых Россия имеет преимущество. Например, сельскохозяйственная продукция — это овощи, мясо, молочные продукты. У нас ограничены земельные ресурсы.

В России возможностей выращивания сельскохозяйственной продукции намного больше. К тому же вы предлагаете

те экологически чистые продукты питания. Это вызывает в нашей стране огромный интерес. Вообще в Китае есть проблема с безопасностью продуктов питания, поэтому китайцы нуждаются в экологически чистой продукции. Правда, мясо завозить в Китай не так просто, требуется собрать разрешения, но это решаемые вопросы.

Возьмём ресурсные товары. Вы знаете, что между Россией и Китаем в 2014 году был подписан контракт века — на тридцатилетние поставки газа в нашу страну. Но нас интересуют и другие ресурсы: древесина, минеральные продукты, металлы и металлургические изделия. Также есть большой спрос и на российские высокотехнологичные товары.

Компании, предлагающие такую продукцию, всегда имели возможность найти большую сбыт в Китае. А теперь у китайских потребителей возрос уровень потребности.

Речь идёт не только о поставках товаров. Возьмём сферу туризма. В России, в том числе в Свердловской области, есть много районов, с достопримечательностями которых ещё не познакомились китайцы. Это всё является вашим преимуществом.

Потому, возвращаясь к теме создания центров трансграничной электронной коммерции, скажу, что это будет содействовать торгово-экономическому сотрудничеству между нашими странами и принесёт взаимовыгодные результаты.

За 2015 год «МРСК Урала» подключила к электросетям 35 тысяч новых потребителей

В Свердловской области на базе ОАО «МРСК Урала» состоялся информационный семинар для представителей малого и среднего предпринимательства по вопросам доступности инженерной инфраструктуры и технологического присоединения к сетям электро- и газоснабжения.

— Свердловская область за последнее время значительно продвинулась в части повышения доступности подключения к объектам инфраструктуры. За сухими цифрами рейтинга Агентства стратегических инициатив стоит серьёзная совместная работа как со стороны органов власти, так и со стороны ресурсоснабжающих организаций. Между министерством и инфраструктурными компаниями подписаны соответствующие соглашения, которые и определяют векторы совместной работы, — подчеркнул заместитель министра энергетики и ЖКХ Свердловской области Игорь Чикризов.

Стоит отметить, что специалисты филиалов ОАО «МРСК Урала» за 2015 год выполнили порядка 35 тысяч договоров на технологическое присоединение. Количество выполненных договоров по подключению объектов малого и среднего бизнеса, запрашивающих, как правило, мощность, не превышающую 150 кВт, составило 513 штук, в том числе по Свердловской области было присоединено 127 объектов. Средний срок осуществления присоединения объектов малого и среднего бизнеса по заявкам, поданным в 2015 году к сетям компании, составил в среднем порядка 90 дней. При этом на территории Среднего Урала срок подключения объектов среднего и малого бизнеса составил всего 65 дней.

Компания сохранила высокие темпы реализации своих обязательств по технологическому присоединению. Несмотря на имеющиеся вопросы к процедуре отведения земель и существующую экономическую нагрузку, связанную с реализацией льготных заявок на технологическое присоединение, мы планируем сохранить достигнутые показатели по срокам реализации обязательств. Благодаря внутрикорпоративной

комплексной программе по повышению эффективности технологического присоединения и работе по изменению законодательства, влияющего на сроки, нам удалось в ещё большей степени снизить сроки подключения. Сейчас в стратегических планах «МРСК Урала» — дальнейшая работа по улучшению клиентского сервиса, перевод процесса подачи заявки и контроля её исполнения на интерактивные платформы. Этот год с его экономическими реалиями не обещает быть простым, но исполнение обязательств перед клиентами в части техприсоединения, повышение доступности подключения — один из приоритетов нашей компании, — подчеркнул и.о. заместителя генерального директора по развитию и реализации услуг ОАО «МРСК Урала» Дмитрий Вялков.

Стоит отметить, что в перспективных планах этой компании на 2016 год включено развитие интерактивных способов взаимодействия с клиентами. Так, в 2016 году на базе ОАО «ЕЗСК» будет реализован проект расширения функционала «Личного кабинета клиента». Планируется, что усовершенствованный сервис полностью исключит необходимость визита клиентов в сетевую организацию, вплоть до возможности подписи документа в электронном виде и оплаты за техприсоединение путём онлайн-платежей. В последующем данные технологии планируется транслировать в «Личный кабинет клиента», который функционирует на сайте ОАО «МРСК Урала».

Примечательно то, что по пути развития интернет-технологий идут и коллеги энергетиков — газовики. В частности, ПАО «Екатеринбурггаз», оформившее с 1 марта 2014 года по 31 декабря 2015 года 988 договоров на технологическое присоединение к газовым сетям, активно работает с потребителями через свой



КОММЕНТАРИЙ

Елена АРТУХ, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Свердловской области:

— Вопрос технологического присоединения к инженерным сетям очень важен, поскольку напрямую связан с инвестиционной деятельностью предприятий. Ведь он встаёт всякий раз, когда какая-либо организация построит новый объект и возникает необходимость подключить его к сетям. Органы власти уделяют большое внимание этой теме. Я лично считаю, что вопросы присоединения к сетям — это актуальная бумажка положения дел с инвестиционным климатом региона. Безусловно, радует то, что энергетики и газовики продемонстрировали достаточно высокую степень готовности к переговорам с клиентами.

Центр обслуживания клиентов. Причём подать заявку на технические условия можно, не выходя из дома — через онлайн-заявку на сайте компании или посредством электронной почты.

— Мы продолжим совершенствовать нашу работу, акцентируя внимание на качественном подходе во взаимодействии с потребителями газа, — сказал гендиректор ПАО «Екатеринбурггаз» Валерий Боровиков.

Стоит отметить, что специалисты «МРСК Урала» в течение 2015 года вели активную работу по внесению изменений в действующее законодательство, направленные на упрощение процедуры технологического присоединения. Практическим подтверждением эффективной законодательной работы энергетиков стало принятие осенью 2015 года изменений в постановление Правительства РФ, касающихся упрощения органами Ростехнадзора до-

ЗЛАТОУСТОВСКАЯ ОРУЖЕЙНАЯ ФАБРИКА

ищет региональных представителей для реализации продукции.
тел. 8(3513)67-90-80 (добавочный 101).

В соответствии с постановлением Правительства от 21.01.2004 года № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничного рынков электрической энергии» ОАО «Региональная сетевая компания» раскрывает информацию, подлежащую раскрытию до 01 марта 2016 г.

Информация в полном объёме опубликована на официальном сайте компании www.sv-rsk.ru.

Организатор торгов — конкурсный управляющий Чулков Виталий Николаевич (ИНН 65040318718, ОГРН 310774603901591, НИЛС 122-454-532-26, e-mail: auchulkov@ya.ru, тел.: +7-915-010-8560), член НП «Саморегулируемая организация арбитражных управляющих «Дело» (ОГРН 1035002205919, ИНН 5010029544, место нахождения: 127562, Москва, Алтуфьевское шоссе, д. 27, оф. 3210), действующий на основании Решения Арбитражного суда Свердловской области от 11.09.12 г. по делу №А60-8971/2012, сообщаю о продаже имущества ООО «ЛАРС» (ИНН 667112673, ОГРН 1026605256424, 624002, Свердловская область, Сысертский р-н, г. Арамиль, ул. Гарнизон, д. 18, помещение 76) на торгах в форме аукциона, открытых по составу участников с открытой формой подачи предложений о цене имущества, а именно:

Лот №1: нежилое помещение, общей площадью 290,6 кв.м, расположенное в строении литер А, номера на поэтажном плане: подвал (за исключением помещений №14, 16, 20-24), этаж: — 1, кадастровый номер 66:41:0401010:34, Свердловская область, г. Екатеринбург, пер. Театральный, д. 7; земельный участок, доля в праве 2906/12949 общей долевой собственности, общей площадью 794 кв.м, кадастровый номер 66:41:0401009:6, Свердловская область, г. Екатеринбург, пер. Театральный, д. 7. Начальная цена лота №1 — 11 026 000,00 руб. Лот №2: дебиторская задолженность ООО «Ларс» солидарно к Шалдиной Анне Денисовне и Замураеву Вадиму Евгеньевичу в размере 474 000 000,00 (четыреста семьдесят четыре миллиона) руб. на основании Определения Арбитражного суда Свердловской области от 29 октября 2015 г. и постановления Семнадцатого Арбитражного Апелляционного суда от 20 января 2016 г. по делу № А60-8971/2012. Начальная цена лота №2 — 474 000 000,00 руб.

Торги состоятся в электронной форме на электронной торговой площадке www.lot-online.ru 12.04.2016 г. в 14:00. Продолжительность приёма заявок на участие в торгах с 29.02.2016 г. 00:00 по 06.04.2016 г. 00:00. Время московское. Величина повышения начальной цены имущества (шаг аукциона) устанавливается в размере 5 (пяти) процентов от начальной цены. Шаг аукциона остаётся единым до конца торгов. Подведение итогов будет производиться 12.04.2016 г. на электронной торговой площадке www.lot-online.ru. Победителем торгов признаётся участник, предложивший в ходе торгов наиболее высокую цену.

Заявки принимаются оператором электронной площадки по адресу: www.lot-online.ru и должны содержать сведения, предусмотренные ст. 110 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» и Приказом Минэкономразвития РФ от 15.02.2010 г.

В рамках реализации Муниципальной программы «Столица» на 2014-2017 годы, утверждённой постановлением Администрации города Екатеринбурга от 05.12.2013 №4092 (в редакции постановления Администрации города Екатеринбурга от 24.12.2015 № 3796), запланировано строительство надземного пешеходного перехода через Дублёв Сибирского тракта в районе переулка Кустового в городе Екатеринбурге, с частичным наложением на земли Санаторного Лесного парка.

Ознакомиться с проектными материалами можно по адресу: г. Екатеринбург, ул. Антона Валека, 8, каб. 402.

Ваши предложения (замечания) по данному проекту просим направлять в течение одного месяца в МКУ «Городское благоустройство» — г. Екатеринбург, ул. Антона Валека, 8, каб. 402, тел.: 359-44-16.

№54. К заявке на участие в торгах должны прилагаться: обязательство участника торгов соблюдать требования, указанные в сообщении о торгах, действительная выписка из ЕГРЮЛ или ЕГРИП, документы, удостоверяющие личность (для физического лица), надлежащим образом заверенный перевод на русский язык документов о государственной регистрации юридического или физического лица, как ИП в соответствии с законодательством соответствующего государства (для иностранного лица), документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени заявителя. Документы представляются в электронной форме и подписываются ЭЦП. Решение о признании заявителей участниками торгов оформляется протоколом об определении участников торгов.

Ознакомление с имуществом производится с момента публикации сообщения и до окончания приёма заявок по предварительной записи по телефону 8-915-010-8560 или на электронную почту auchulkov@ya.ru.

Задаток в размере 10% от начальной цены лота должен быть внесён в срок до момента определения участников торгов на банковский счёт организатора торгов — ИП Чулков Виталий Николаевич (п/с 40802810212180011589 в ФИЛИ-АЛ № 6318 ВТБ 24 (ПАО) Г. САМАРА, БИК 043602955, к/с 30101810700000000955). Датой внесения задатка считается дата зачисления суммы задатка на банковский счёт организатора торгов. В графе «Назначение платежа» платежного поручения о внесении задатка указываются: «Задаток за участие в торгах __, номер лота __».

Претенденты, чьи задатки не поступили на счёт до указанного срока, к участию в торгах не допускаются. Организатор торгов вправе снять лот с торгов в любое время без объяснения причин с односторонним направлением уведомления об этом претендентам или участникам торгов.

В течение 5 (Пяти) дней с даты подписания протокола о результатах торгов конкурсный управляющий направляет победителю торгов предложение заключить договор купли-продажи имущества/лота с приложением проекта договора в соответствии с представленным победителем торгов предложением о цене имущества/лота.

В случае отказа или уклонения победителя торгов от подписания данного договора в течение 5 (Пяти) дней с даты получения указанного предложения конкурсного управляющего внесённый задаток ему не возвращается, и он лишается права на приобретение имущества.

Полная оплата должна быть произведена в течение 30 календарных дней с момента заключения договора купли-продажи на расчетный счёт должника.