

	Сегодня	+ / -	Годовой max	Годовой min
Доллар	68.52	+0.85	70.75 (25 августа 2015 г.)	49.21 (19 мая 2015 г.)
Евро	74.41	+0.74	81.15 (25 августа 2015 г.)	52.90 (17 апреля 2015 г.)

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю



Алексей ГОЛОВЧЕНКО, глава комитета по ОРВ регионального отделения «Деловой России»

Автобус ещё не ушёл

Ни для кого не секрет, что правовым регулированием в сфере пассажирских перевозок, существовавшим до июля 2015 года, были недовольны практически все участники отношений: пассажиры, перевозчики, муниципальные и региональные власти. И вот, казалось бы, с появлением регионального законопроекта «Об организации транспортного обслуживания населения на территории Свердловской области» мы имеем возможность по максимуму устранить основания для конфликтных ситуаций и заложить основу для системного формирования цивилизованного рынка пассажирских перевозок. Этот нормативно-правовой акт проходит сейчас обязательную процедуру оценки регулирующего воздействия (ОРВ). Однако большинство замечаний и предложений экспертов были попросту проигнорированы: к сожалению, разработчики проекта областного закона лишь закрепили в нём распределение полномочий, а замечания и предложения, направленные в областную администрацию в рамках публичных консультаций, в большинстве своём так и не были учтены.

Потому участники отраслевой экспертной группы («Услуги ведения бизнеса») Координационного совета по ОРВ Свердловской области просят закрепить в новом законе следующие принципы: при организации перевозок согласовывать интересы всех участников процесса (органов госвласти, муниципалитетов и, естественно, граждан), сформировать обоснованную, в том числе научными исследованиями и результатами мониторинга, маршрутную сеть региона, обеспечить условия для добросовестной конкуренции — фактора, снижающего стоимость услуг; при проведении конкурсных процедур обязательно осуществлять общественный контроль, и, наконец, исключить возможность произвольного толкования терминов и определений.

Последнее предложение считаю особенно важным. Вот что такое, например, «маршрут регулярных перевозок»? Даже на согласительном совещании мы не смогли прийти к общему мнению. А наше предложение — дать в законе однозначное разъяснение этого понятия — было отклонено. Вообще любые неопределённости в законодательстве приводят к тому, что и происходит сегодня: одни перевозчики нарушают условия договора чуть ли не ежедневно — этого никто не замечает, другое же за «соринку в глазу» могут наказывать по полной программе.

Настораживает и то, что с принятием законопроекта в нынешнем виде перевозчики смогут сами устанавливать стоимость проезда на рейсовых автобусах. Вы представляете — пассажиров из Нижнего Тагила в Екатеринбург будет возить только один перевозчик? И что сдержит цены на билет по этому маршруту? Только стоимость электрички. А где железнодорожного транспорта нет, там и этого ограничителя не будет. И стоимость билетов в Серов, Красноуральск, Пышму, да тот же Берёзовский, вырастет в разы!

Общественники уверены, что недоработки данного законопроекта могут ударить по владельцам автовокзалов, которые превратятся в бесплатную парковку для автобусов. Все эти и многие другие предложения экспертов неоднократно были доведены до сведения разработчиков. Необходимость срочного принятия закона не может и не должна оправдывать его низкое качество. Хотя времени для разработки было достаточно — три месяца. Да и сейчас, перефразируя известное выражение, можно сказать, что автобус ещё не ушёл.

Область готова расстаться со своими типографиями

Новым собственникам придётся инвестировать в каждую из них не менее 100 миллионов рублей

Мария ИВАНОВСКАЯ

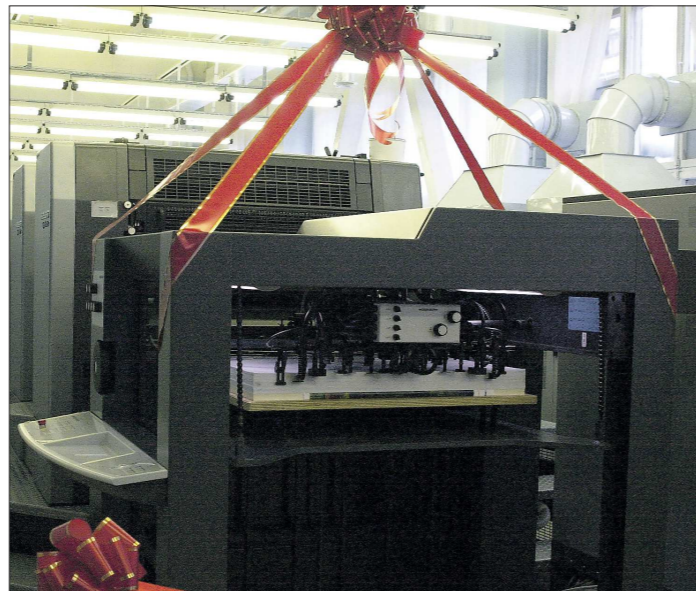
В программу приватизации на 2016 год включены все пять типографий, которыми владеет Свердловская область — Режевская, Каменск-Уральская, Нижнетагильская, Первоуральская и Полиграфическое объединение «Север» (Серов).

Единственные на севере

Областное правительство уже успело подписать распоряжения, согласно которым 100 процентов акций «Севера» единым лотом выставит на торги с начальной стоимостью 90,5 миллиона рублей, а Каменск-Уральской типографии — 92,5 миллиона рублей. Стартовая цена остальных предприятий пока не названа, однако все типографии в 2013–2014 годах уже были подготовлены к продаже и преобразованы из государственных унитарных предприятий в акционерные общества.

В мингосимущества региона «ОГ» пояснили, что приватизация осуществляется по исполнению указа Президента РФ о завершении выхода государства из капитала компаний «несырьевого сектора», не относящихся к организациям оборонного комплекса, а также для пополнения бюджета Свердловской области.

В муниципалитетах эти новости восприняли без энтузиазма. Так, глава Каменск-Уральского района Михаил Астахов выразил «ОГ» опасение, что смена собственника приве-



Приобретение новыми собственниками современного оборудования может стать настоящим подарком свердловским типографиям

дёт к крайне нежелательной в кризис потере рабочих мест (в местной типографии работают 76 человек), и пожелал, чтобы область осталась владельцем предприятия. С ним согласна и глава Серовского городского округа Елена Бердникова: — По моему мнению, лучше бы было, чтобы область не продавала, а нашла средства на модернизацию своего актива. Полиграфическое объединение «Север» — единственная типография на севере области. Несмотря на то, что её оборудование морально устарело, газеты здесь продолжают печататься. А вот те издания, которые выходят «в цвете», вынуждены размещать заказы в типографиях, расположенных в Екатеринбурге или ближай-

ших к нему городах, и затем уже готовый тираж везти за несколько сотен километров обратно, а это потеря времени и денег. Если бы серовская типография могла печатать полноценно, у северных издателей была бы возможность снизить транспортные расходы на доставку печатной продукции в редакции, а у местных жителей — быстрее получать свежие газеты и журналы.

Неподъёмная задача

Между тем на предприятиях грядущие перемены воспринимают спокойно. Директор Каменск-Уральской типографии Ирина Мельникова в разговоре с корреспондентом «ОГ» отметила, что главное,

КОММЕНТАРИЙ

Сергей САЛЫГИН, глава представительства Гильдии издателей периодической печати в УрФО:

— В типографиях, принадлежащих области, в основном печатается местная пресса. Приватизируя их, власть должна учесть, во-первых, их рентабельность. Если типография приносит деньги в бюджет, их можно не приватизировать. Если они убыточны, нужно смотреть, есть ли в данном населённом пункте или рядом другие полиграфические предприятия, которые в случае, если типография перестанет работать, смогут перехватить заказы от тех же муниципальных газет. Например, в Реже море типографий — маленьких и больших, работающих с глянцем и с газетой. Там проблем не будет. Но если в каком-то населённом пункте государственная типография является единственной, но при этом убыточной, то здесь не надо топиться с приватизацией. Вместо этого нужно подумать, как увеличить объём заказов для типографии. Иначе при закрытии полиграфического предприятия возрастут затраты муниципальных газет, которые будут вынуждены печататься в других городах, и есть риск лишить людей возможности читать муниципальную прессу.

чтобы новый собственник «не захотел одномоментно получить прибыль, не вкладывая средства, потому что так в полиграфии не получается». По словам руководителя, типография занимается сейчас полноцветной печатью. Среди её клиентов — местные газеты «Компас», «Каменский рабочий», «Удача» и небольшие заводские издания. Также заказы поступают из Сухого Лога и Богдановича. Увеличить объём сейчас мешает старая газетная машина.

— При её покупке девять лет назад исходили из имеющихся средств, поэтому приобрели оборудование индийского производства — более низкого класса, чем хотелось бы. Машина поработала и сейчас создаёт нам проблемы — мы бесконечно её ремонтируем, увеличив объём печати просто побавиваемся. Поэтому городские газеты печатаем, но не привлекаем

клиентов из соседних районов или областей — заказчик не может позволить себе такую сумму, которую нужно вовремя напечатать и отдать. Три года назад, когда доллар стоил 30 с небольшим рублей, был упущен момент для покупки нового оборудования — предприятие готовилось к акционированию, и собственник не разрешил нам таких расходов. Сейчас доллар подскочил в два раза, и для нас такие приобретения — неподъёмная задача, — рассказала Ирина Мельникова.

По экспертным оценкам, для модернизации каждой типографии потребуется около 100 миллионов рублей — такая цена оборудования, обеспечивающего полноцветную печать и выпуск газетной продукции. Потенциальных покупателей типографий все собеседники «ОГ» назвать затруднились.



Россия занимает ведущее место в мире по запасам титаносодержащего сырья, но практически не использует его для производства металлического титана из-за трудностей освоения отечественных месторождений

ВСМПО-Ависма: сырьё становится ближе

Рудольф ГРАШИН

Учёными ОАО «Уралмеханобр» разработана уникальная технология обогащения титан-циркониевых песков месторождения Центрального, расположенного в Тамбовской области. Освоение этих запасов поможет решить проблему импортозамещения по поставкам сырья для крупнейшего в России производителя в России — корпорации «ВСМПО-Ависма».

Трудность этой работы заключалась в том, что титан-циркониевые пески не перерабатываются и не обогащаются по стандартной технологии, поэтому уральцам пришлось разработать свой метод их переработки.

— В России вообще нет простых месторождений титана, — говорит заместитель генерального директора по науке ОАО «Уралмеханобр» Галина Газалева.

Возможно, этой причиной и объясняется то, что российский производитель титана широко использует поставки сырья из-за рубежа, в том числе и с Украины. Но в нынешней ситуации такая зави-

симость становится опасной («ОГ» писала об этом в номере за 4 июня 2014 года в статье «Месть титану»). Титан-циркониевая сырьевая месторождения Центрального была выявлена в пятидесятые годы прошлого века, но к освоению её не приступали. Пески месторождения относятся к разряду труднообогатимых и, по словам специалистов, «характеризуются низкой степенью извлечения полезных минералов, поэтому традиционные схемы обогащения здесь оказались малоэффективными».

Как пояснила Галина Газалева, в песках Центрального содержатся сразу три рудных минерала — ильменит, рутил и циркон. Из них ильменитовой и рутиловой концентраты — титаносодержащие, а третий богат диоксидом циркония, который также востребован на рынке. Кроме этих основных минералов есть здесь и побочные: глауконовый концентрат можно использовать для производства удобрений, в нём содержится калий в особо хорошей усваиваемой растением форме, гранатовый концентрат применяется для выпуска абразивных материалов, дистеновый — для производ-

ства алюминия. При этом по запасам того же рутила Центральное считается одним из крупнейших в мире.

Заказчиком разработки технологии обогащения титан-циркониевых песков месторождения Центрального выступила горнопромышленная компания «Титан», «дочка» ВСМПО-Ависмы. В отличие от зарубежных специалистов, работавших над этой проблемой, уральцам удалось увеличить извлечение полезных минералов в черновой продукт с 50 до 91 процента. Вместе с ильменитовым, рутиловым и циркониевым концентратами получены также гранатовый, глауконовый и дистеновый, что позволяет повысить рентабельность данной технологической схемы.

— Работа выполнена на высоком инженерно-техническом уровне, — прокомментировала директор по связям с общественностью и региональным проектам ВСМПО-Ависмы Марина Воронкова. — Полученные исходные данные будут использоваться для уточнения технико-экономического обоснования и при разработке технологического регламента.

Кому по карману современные смартфоны?

Экономические реалии вынуждают россиян бережнее относиться к своим кровно заработанным. В полной мере это относится и к рынку мобильных устройств. Если ещё пару лет назад люди с легкостью отдавали за новейший смартфон 10, 20, а то и 30 тысяч, то сейчас предпочитают ограничиться десятью или даже пятью «видами Ярославля».

СТАТИСТИКА — ДАМА УПРЯМАЯ

По оценкам «Евросети», в первом полугодии 2015-го 35% россиян выбрали смартфон стоимостью от 5 до 10 тысяч рублей, тогда как годом ранее доля экономных составляла 27%. Также увеличилось — до 23% — число тех, кто ищет гаджет в пределах 3-5 тысяч «деревянных».

В то же время россияне не желают совсем отказываться от интернет-удовольствий, которые дарят современные девайсы — общения в соцсетях, видео на YouTube и новостных лент с медиаконтентом. Свой анализ виртуальной активности жителей Большого Урала представил мобильный оператор МОТИВ, услугами которого, к слову, пользуются более половины свердловчан. Так вот, МОТИВ утверждает, что пользователи сети 4G, которую оператор не так давно развернул на своей лицензионной территории, жизненно нуждаются в трафике. Среднее ежемесячное потребление трафика впечатляет: от 4 Гб в Свердловской области до 27 Гб в Югре.

«КИТАЙ» УЖЕ НЕ ЛОМАЕТСЯ

Приверженность глобальной паутине неизбежно приводит к увеличению доли смартфонов в общем объёме продаж мобильных устройств — по сравнению с прошлым годом, она выросла на пять процентов пунктов и достигла 65%. Желание сэкономить вкупе с этим фактом привело к тому, что продажи дешёвых смартфонов нераскрученных производителей бьют все рекорды. Россияне голосо-



уют рублём за функциональность, надёжность и низкую цену, отдавая в сторону SonyEricsson, Nokia, HTC и выбирая «китайцев» Lenovo и Huawei, «индусов» Micromax и других. В компании «ВимпелКом» («Билайн»), к примеру, говорят, что уже почти треть их абонентов — это владельцы не очень, казалось бы, распиаренных китайских моделей. При этом число смартфонов от «восточного соседа» в нашей стране превышает количество устройств других производителей. Тот же Lenovo является самой популярной китайской маркой, «серебро» у ZTE, третье место за Keneksi.

Стереотип о ненадёжности товаров из Поднебесной канул в Лету, а вот представление об их доступности живо и актуально.

Сейчас мы наблюдаем мощнейший драйв перехода на смартфоны, и естественно, что в нынешней экономической ситуации россияне при покупке новой аппаратуры техники отдают предпочтение бюджетным китайским моделям, — цитирует РБК генерального директора ТМТ Consulting Константина Анкилова.

УРАЛЬСКИЕ РЕАЛИИ

Проседание мобильного рынка оказалось более ощутимо в Сибири и на Урале, европейской России досталось

В соответствии с постановлением Правительства от 21.01.2004 года № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничного рынков электрической энергии» ОАО «Региональная сетевая компания» раскрывает информацию, подлежащую ежемесячному раскрытию. Информация в полном объёме опубликована на официальном сайте компании www.sv-rsk.ru.

В соответствии с постановлением Правительства от 21.01.2004 года № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничного рынков электрической энергии» ЗАО «Горэлектросеть» раскрывает информацию, подлежащую ежемесячному раскрытию. Информация в полном объёме опубликована на официальном сайте компании www.zao-ges.ru.

В соответствии с постановлением Правительства от 21.01.2004 года № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничного рынков электрической энергии» ЗАО «Горэлектросеть» раскрывает информацию, подлежащую ежемесячному раскрытию. Информация в полном объёме опубликована на официальном сайте компании www.zao-ges.ru.

Извещение о проведении собрания по согласованию местоположения границы земельных участков

Кадастровым инженером Поповым Александром Владимировичем, адрес: 620043, Свердловская область, г. Екатеринбург, ул. Репина, д. 95, оф. 603, тел.: 8-904-38-17-920, электронный адрес: mpscompas@mail.ru, № квалификационного аттестата 66-10-172, выполняются кадастровые работы по образованию 2 земельных участков в результате: — образования путём раздела земельного участка с кадастровым номером 66:25:0000000:348, с сохранением в изменённых границах, расположенного: Свердловская область, Сысертский район, в 4 км восточнее посёлка Бобровский; — образования путём раздела земельного участка с кадастровым номером 66:25:0000000:343, с сохранением в изменённых границах, расположенного: Свердловская область, Сысертский район, в 4 км восточнее посёлка Бобровский.

Заказчиком кадастровых работ является: **Вейс Елена Петровна**, почтовый адрес: 620014, Свердловская область, г. Екатеринбург, ул. Московская, 77-84, тел.: 8-912-246-40-40. С проектом межевания земельных участков можно ознакомиться в течение 30 дней со дня опубликования настоящего извещения по адресу: 620043, Свердловская область, г. Екатеринбург, ул. Репина, д. 95, оф. 603.

Возражения заинтересованных лиц по проекту межевания плана и требования о проведении согласования местоположения границ земельных участков на местности принимаются в течение 15 дней со дня ознакомления с проектом межевания по адресу: 620043, Свердловская область, г. Екатеринбург, ул. Репина, д. 95, оф. 603.

Земельные участки, с правообладателями которых требуется согласовать местоположение границы, кадастровый номер: 66:25:0000000:348, 66:25:0000000:343, расположенные по адресу: Свердловская область, Сысертский район; 66:06:0000000:126, расположенный по адресу: Свердловская область, Белоярский район, а также всех заинтересованных лиц смежных земельных участков.

При проведении согласования местоположения границ при себе необходимо иметь документ, удостоверяющий личность, а также документы о правах на земельный участок.

которые наметились на рынке: диагональ экрана от 4,5 до 5 дюймов, операционная система Android, «долгоиграющий» аккумулятор и другие прелести. Помимо привычных фишек типа двух камер, контрастного экрана и полезных программ устройства специально оснащают модулем LTE для работы в сети 4G, что позволяет достичь комфортных скоростей интернет-сёрфинга. Те, кто уже опробовал новинку, говорят, что Сеть «летает». А вот специальные цены на эти смартфоны, к сожалению, доступны не всем, а лишь тем, кто выбирает тарифы линейки «Вместо!» от МОТИВ. Их компания начала предлагать в августе, совершив своего рода революцию на рынке связи — впервые в России абоненты получили абсолютно бесплатные исходящие звонки и сообщения на все номера своего региона, платить было предложено только за интернет-трафик, «упакованный» в пакеты разного объёма.

Любопытную тенденцию подметили некоторые эксперты мобильного рынка, тот же Константин Анкилов, например. Россияне, которые начали экономить на технике, стараются сэкономить на покупке смартфона и при использовании мобильной связи. Так что вполне может статься, что дешёвый смартфон вкупе с удобным и не менее бюджетным тарифным планом станут оптимальным решением.

