

| | Сегодня | + / - | Годовой max | Годовой min |
|--------|---------|-------|----------------------------|---------------------------|
| Доллар | 64.39 | -0.27 | 70.75 (25 августа 2015 г.) | 49.21 (19 мая 2015 г.) |
| Евро | 69.24 | -0.37 | 81.15 (25 августа 2015 г.) | 52.90 (17 апреля 2015 г.) |

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю

КИТАЙСКИЙ ПУТЬ

Alibaba и миллионы холостяков

Рекордная интернет-торговля в Китае всё больше вовлекает в свою сферу и нашу страну

Павел КОБЕР

Сегодня, 11 ноября (один-один, один-один) в Китае отмечается День холостяка. Вполне вероятно, что через пару лет этот день будут отмечать по всему миру — по экономической причине. Во всяком случае, этим обстоятельством уже воспользовалась одна из крупнейших в мире компаний интернет-коммерции Alibaba Group.

Больше не мировая фабрика

В начале ноября по любезному приглашению генерального консула КНР в Екатеринбурге **Тяня Юнсяна** группа екатеринбургских журналистов, в том числе представители «Областной газеты», посетила Китай, чтобы своими глазами увидеть, чем сегодня живёт эта страна-гигант, и рассказать об этом читателям. Серия статей о Поднебесной будет опубликована под рубрикой «Китайский путь».

Китай сегодня меняется настолько стремительно, что даже эксперты не успевают фиксировать важнейшие тенденции. Одна из них — удорожание рабочей силы. Казалось бы, исчезает главное преимущество роста китайской экономики: инвесторы попросту переводят ряд производств в соседние Вьетнам, Индонезию и другие страны Юго-Восточной Азии. Но руководство Китая не препятствует этому процессу, а, напротив, ускоряет его. Так, на XVIII Всекитайском съезде Коммунистической партии Китая (КПК), прошедшем три года назад, поставлена зада-



До назначения в Alibaba Group Джеймс Уилкинсон работал на американской дипломатической службе, в том числе в России

ча «полного построения среднеазиатского общества» к 2021 году (году столетия КПК).

По замыслу китайских коммунистов, дальнейший рост стоимости рабочей силы в стране должен придать «ускорение социалистической модернизации», что означает развитие высокотехнологичных производств, в том числе и в сфере Интернета.

Холостым выстрелом в цель

Принимая нас в штаб-квартире Alibaba Group в китайском городе Ханчжоу, вице-президент по международным вопросам этой интернет-компании гражданин США **Джеймс Уилкинсон** предупредил, что у него очень мало времени: все его сотрудники готовятся ко Дню холостяка. Поначалу подумалось, что это некий корпора-

тивный праздник. Но реальные масштабы мероприятия оказались совсем другие.

— В прошлом году за одни сутки в День холостяка мы продали около 270 миллионов пакетов с товарами. Я думаю, что в этом году эта цифра будет выше, — отметил Джеймс Уилкинсон.

Этот относительно молодой праздник начал отмечаться китайскими студентами примерно двадцать лет назад. Китайцы серьёзно относятся к магии цифр, поэтому день с сочетанием четырёх единиц считается одним из самых благоприятных в году для заведения новых знакомств и завязывания отношений.

Для коммерсантов День холостяка стал лишним поводом напомнить потребителям о приобретении подарков. Но только Alibaba Group подошла к этому процессу со всей основательностью, распространив грандиозные распродажи в этот день и на ин-



Alibaba была создана в Ханчжоу, её штаб-квартира остаётся в этом городе, хотя компания давно стала глобальным игроком

тернет-торговлю. В итоге на День холостяка в Китае приходится мировой рекорд по объёмам интернет-продаж.

Доставить за три часа

Alibaba была основана китайцем **Джеком Ма** и 17 компаниями в 1999 году. Сегодня в структуру этой группы входит и собственная электронная платёжная система, и интернет-аукцион, и даже китайская кинокомпания. Но главные активы группы — это торговая интернет-площадка для организаций **Alibaba.com** (сейчас на этой платформе уже 90 миллионов пользователей со всего мира) и популярнейший в России **AliExpress.com** — интернет-магазин, продающий товары в розницу и мелким оптом.

— В развитии AliExpress мы уделяем большое внимание вашей стране, — сказал Джеймс Уилкинсон, — ведь наш сервис занимает уже бо-

лее 60 процентов всего рынка электронной коммерции в России. Вообще страны СНГ вместе с Россией являются для нас самым большим зарубежным рынком за пределами Китая. На втором месте — США.

Вице-президент Alibaba Group подчеркнул, что сегодня самой важной проблемой в развитии интернет-торговли в России остаются вопросы логистики, но они постепенно решаются. В сотрудничестве с Почтой России компании удалось сократить сроки доставки товаров из Китая в нашу страну по индивидуальным заказам в среднем с трёх месяцев до 30 дней.

— Большинство наших покупателей — это женщины. Обычно они покупают одежду на наших платформах. Моя мечта — чтобы русская женщина, сделав онлайн-заказ одежды на нашей платформе, получила бы эту одежду уже через три часа, — поделился Джеймс Уилкинсон.

Сегодня это кажется утопией, но уже сейчас в 15 городах Китая покупатели могут получить товар в день заказа. И число таких городов расширяется.

Для ускорения доставки в Китае Alibaba создала сеть небольших точек, например, это маленькие магазины у дома. Здесь покупатель может забрать доставленный товар, придя к работнику.

Из китайской глубинки — для всего мира

А теперь самый главный вопрос: чем деятельность подобных высокотехнологичных компаний может содействовать не только обогащению их акционеров, но и социально-экономическому развитию целой страны? Без всякого преувеличения в Китае Alibaba Group обеспечила работой миллионы граждан. Это не только и даже не столько сотрудники самой компании, занимающиеся обработкой и доставкой заказов. Многие китайские крестьяне из отдалённых населённых пунктов, не имея даже персонального компьютера, с помощью лишь мобильного телефона смогли открыть на платформе Alibaba собственный интернет-магазин и начать продавать для всего мира свои товары — от сувениров до чая.

— Развивая российское направление, мы также хотим вовлечь ваш малый бизнес в мировую торговлю, чтобы как можно больше российских товаров, произведённых в отдалённых уголках страны, заказывалось китайцами, — сказал Джеймс Уилкинсон.



Начинающий предприниматель сделал ставку на оказание ветеринарных услуг в небольших городах области

Смелость сделать первый шаг

Мария ИВАНОВСКАЯ

Начиная Всемирной недели предпринимательства, которая пройдёт с 16 по 22 ноября, Свердловский областной фонд поддержки предпринимателей организовал круглый стол, на котором бизнесмены поделились опытом открытия собственных предприятий.

Директор сети ветеринарных клиник «Ранара» и «Мяура» **Радик Хайбуллин** стал заниматься предпринимательством шесть лет назад, ощутив себя в мире бизнеса «слепым котёнком»:

— Я 15 лет работал ветеринарным врачом, около 10 лет занимался преподавательской деятельностью, получил степень кандидата наук. И в 2010 году решил создать собственную клинику. Для этого я выбрал Берёзовский, потому что в отличие от Екатеринбурга там не хватало ветеринарных центров. С тех пор дружу с Фондом: сначала прошёл бесплатную обучающую программу «Начни своё дело». Потом подал заявку на грант для начинающих предпринимателей, защитил её и получил 300 тысяч на развитие ветеринарного рентгеновского кабинета. С тех пор каждый год я участвую в образовательных проектах Фонда.

Как рассказал директор ветеринарных клиник, если переписать все дипломы, которые

КСТАТИ

В этом году из федерального и областного бюджетов на гранты 246 начинающим бизнесменам Свердловской области выделено 72,5 миллиона рублей

он получил по окончании программы, то будет не менее сорока.

— Обучение помогает мне выбрать правильную стратегию ведения бизнеса в условиях ограниченного бюджета, — сказал Радик Хайбуллин.

По его словам, хозяевам малых предприятий очень трудно ориентироваться в постоянно меняющихся условиях — начиная с рыночной конъюнктуры, заканчивая требованиями, которые предъявляют к бизнесменам государственные регулирующие органы, поэтому помощь экспертов, которую можно получить в процессе обучения, оказывается очень кстати и позволяет не совершить многих ошибок.

Другая ценность обучающих программ — это возможность общаться с другими предпринимателями, искать среди них себе партнёров и друзей. Так, Радик Хайбуллин случайно встретил на курсах свою прежнюю знакомую — теперь начинающего предпринимателя, директора компании «Фортформа» **Екатерину Никитину**. Екатерина начала заниматься бизнесом неожиданно для себя:

— Ко мне от войны приехал родственник с Украины. Его нужно было устроить на

работу, и я выступила в роли помощника. Он мебельщик со стажем порядка 20 лет. Через знакомых нашел для него заказ — нужно было сделать мебель для нового коттеджа. Получилось так классно, что решил сделать из этого бизнес.

«Фишкой» нашего проекта стало украшение мебели гравировкой по дереву с помощью лазера, чего пока никто не делает. Решили, что я буду находить заказы, вести документацию, заниматься маркетингом, а мой родственник вместе со своим помощником — выполнять работу. Хотя у меня есть экономическое образование, в предпринимательстве я понимала немного. О Свердловском областном фонде поддержки предпринимателей я узнала от знакомых. Пройшла обучающую программу «Начни своё дело», а затем защитила нашу бизнес-идею и получила грант на развитие мебельного производства.

По словам предпринимателей, для того чтобы начать своё дело, нужно прежде всего иметь «смелость сделать первый шаг». Пусть он даже будет неправильным, маленький и робкий.

Свердловчан настраивают на длительный отказ от поездок в Египет

Татьяна МОРОЗОВА

Приостановка авиасообщения России с Египтом может затянуться надолго. Некоторые эксперты даже прекращают, что на восстановление полётов уйдут годы. Сами же участники туристического рынка готовятся к десятикратному «сжиманию» отрасли и массовому сокращению своих работников.

Новый год будем праздновать дома

Отдых в Египте был самым доступным по соотношению цены и качества, а также длительности перелёта. Около 50 процентов заграничных туров с вылетом из Екатеринбурга составляли именно путёвки в Арабскую Республику Египет. Отмена полётов в эту страну привела к тому, что многим отдыхающим пришлось искать альтернативу в семейном кругу. Главное — безопасность!

— Египет сегодня просто не имеет альтернативы как массовый бюджетный отдых. Сейчас этого массового бюджетного отдыха наши граждане лишались. Это тот факт, который мы должны осознать и найти какую-то замену. У нас есть Крым, Сочи, хотя там немного другая погода и сегодня там купаться вряд ли кто-то будет. Но все остальные адекватные замены будут дороже, — подчеркнул директор представительства «Алея Турс Екатеринбург» **Олег Халер**.

Более того, цены на другие туристические направления, не требующие наличия шенгенской визы, начали резко расти (сложности с получением визы отпугивают туристов). Поскольку в Турции сейчас холодно, а в Объединённых Арабских Эмиратах нет системы «всё включено» и высокие цены, интерес туристов обратился к Таиланду, Вьетнаму, Индии, но эти страны находятся слишком далеко.

— Буквально за несколько месяцев до этих событий началась история с авиакомпанией «Трансаэро». А это именно та авиакомпания, которая обладала достаточным парком дальнемагистральных самолётов, они могли бы дать реальную экономию по цене. Только с ними можно было бы организовать массовую перевозку в Таиланд, на Гоа и так далее, — рассказал президент Группы компаний «Виста» **Максим Пузанков**. — Компании, которые доставляли пассажиров в Египет, летали на среднемагистральных самолётах, они в Таиланд не долетят.

В общем, если кто-то из свердловчан привык проводить новогодние праздники на зарубежных курортах, то ему придётся вспомнить о милых домашних праздниках в семейном кругу. Главное — безопасность!

— Египет в ближайшее время не восстановится. Произошла жуткая трагедия, это не какой-то надуманный повод. Всё остальное — это следствие. Да, убытки для операторов и разочарование для туристов. Но основная задача государства заключается в том, чтобы люди были живы, — подчеркнул исполнительный директор Уральской Ассоциации туризма **Михаил Мальцев**.

Туристическая отрасль «ужмётся»

Тем, кто привык проводить за рубежом майские праздники, также неплохо бы подыскать альтернативу для отдыха. При худшем развитии событий количество туристических агентств может сократиться десятикратно. Без работы могут остаться десятки тысяч сотрудников турагентств. Летать за границу прекратят и авиакомпании.

— Если из-за кризиса туристическая отрасль

уже потеряла половину менеджеров, половина агентств, то сейчас она «ужмётся» ещё. Впереди зима минимум пять месяцев, и у нас нет предложения для туристов. Даже если мы будем предлагать Крым, Сочи и наш любимый Тавазуй, который рядом, это не заменит отдыха в Египте. Поэтому туристическую отрасль ждут очень тяжёлые времена, — сказал Олег Халер.

Представители туристической отрасли возлагают большие надежды на помощь государства. Они подчёркивают, что власти впервые работают с бизнесом в таком тесном диалоге. Но главное сегодня разбираться с теми туристами, которые уже купили путёвки в Египет. По оценкам специалистов, в настоящее время вместе с теми уральцами, кто уже находится в этой стране, свердловчанам продано около 150 тысяч путёвок.

— По нашим прогнозам, около 30 процентов туристов, в основном те, кто летит в ближайшие две-три недели, согласятся на замену тура в другие страны. Ещё порядка 30 процентов будут обращаться в суд за расторжением договора, и ещё 30 процентов воспользуются предложением перенести даты поездки, сохранив деньги на депозите, — сказал Максим Пузанков.

При этом специалисты просят туристов о понимании. Если сразу все 30 процентов клиентов потребуют вернуть деньги за путёвки в Египет, турагентства просто физически не смогут этого сделать. Обращения к компаниям с исками приведёт к тому, что суды захлебнутся в претензиях туристов. Ведь такой ситуации ранее никогда не было, юридической практики на этот счёт нет. Увы, решать столь сложную проблему придётся постепенно и сообща.

ЭТОТ ДЕНЬ В ИСТОРИИ ОБЛАСТИ

11 ноября
Два года назад, в 2013 году, на заводе «Уральские локомотивы» было открыто производство скоростных электропоездов «Ласточка». В этот день завод в Верхней Пышме посетил Президент России Владимир Путин, губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев, министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, президент ОАО «РЖД» Владимир Якунин и председатель правления концерна «Сименс АГ» Джо Казер.

На Урале производят «Ласточки» трёх типов: электропоезд постоянного тока ЭС2Т «Стандарт» — городской экспресс для перевозок пассажиров на выделенных маршрутах с высоким пассажиропотоком и длиной участка оборота не более 60 километров; электропоезд типа ЭМ — межрегиональный экспресс для перевозки пассажиров на межгородских маршрутах с длиной участка оборота 700 километров.

Первый поезд был изготовлен в июне 2014 года, причём более 62 процентов компонентов для него были произведены в России. Через год, 1 октября 2015 года, первая «Ласточка» производства «Уральских локомотивов» была пущена в регулярный рейс на участке Москва — Крюково — Тверь. Среди её пассажиров были министр транспорта РФ Максим Соколов, мэр Москвы Сергей Собянин, губернатор Московской области Андрей Воробьёв, президент РЖД Олег Белозёров и генеральный директор «Уральских локомотивов» Александр Салтаев.

Свердловчане могут проехать на новой электричке с 5 ноября 2015 года. Пятивагонные «Ласточки» два раза в день курсируют из Екатеринбурга в Нижний Тагил (с остановками в Верх-Нейвинском и Невьянске) и один раз — в Каменск-Уральский (с остановками в посёлке Кольцово, Арамиле и на станции Храмовской). В первом случае время в пути составит два часа, во втором — чуть более полутора часов.

Сейчас обсуждается вопрос о возможности запуска «Ласточек» на внутрирегиональных маршрутах в направлениях «Екатеринбург — Верхотурье» и «Екатеринбург — Шали» (через Первоуральск).
Людмила ХАЗИМОВА

Настоящим доводим до сведения, что в отношении ООО «Аппетина» Чкаловским районным судом г. Екатеринбург вынесено решение по делу № 2-2916/2014 о признании неправомерными действий общества по предоставлению недостоверной информации о потребительских свойствах колбасы варёной «Докторская» производства ООО «Анком». С полным решением суда можно ознакомиться на официальном сайте Чкаловского районного суда.

Решением Чкаловского районного суда г. Екатеринбург от 30.04.2015 года по гражданскому делу №2-112/2015 исковые требования Управления Роспотребнадзора по Свердловской области о возложении обязанности удовлетворены частично, на ГУП СО «СООПА» возложена обязанность оборудовать общественную уборную автостанции р.п. Пышма в соответствии с требованиями Санитарных правил устройств и содержания общественных уборных от 19.06.1972 № 983-72. С полным решением суда можно ознакомиться на официальном сайте Чкаловского районного суда г. Екатеринбург.