

(Продолжение. Начало на 43-й стр.)

производстве, в том числе имеющих значительную глубину переработки. Высокий уровень инновационной кооперации в металлургическом производстве обеспечивается также наличием в структуре промышленного комплекса региона ферросплавных и огнеупорных предприятий, обеспечивающих работу горно-металлургического комплекса.

Горнообогатительный комплекс охватывает производственную цепочку всего на 50 процентов, поскольку рудная база металлургических предприятий полностью обеспечивает потребность только предприятий черной металлургии, при этом до 20 процентов от потребности в бокситах, до 80 процентов от потребности в медных рудах и 100 процентов сырья для выпуска титановых сплавов вносятся с горнообогатительных предприятий и обогатительных фабрик, находящихся за пределами Свердловской области. Поставки дефицитного сырья не могут быть заменены предприятиями Свердловской области.

Потенциал развития инновационной производственной кооперации по основному сырью и материалам имеется в алюминиевой подотрасли, где в связи с консервацией электронных производств нарушена технологическая цепочка производства бокситов. Сильными являются алюминиевые сланцы и извести из них, в результате чего первичный алюминий вносятся из других регионов.

Предприятия горно-металлургического комплекса в то же время являются одними из крупнейших потребителей продукции машиностроения, в первую очередь, тяжелого, энергетического и транспортного машиностроения. В этой связи существует значительный потенциал восстановления и развития кооперационных связей между предприятиями машиностроения и горно-металлургического комплекса по поставкам горного, металлургического, прокатного, вакуумно-прессового, транспортного, энергетического, станочного оборудования, а также запасных частей к нему.

Развитие кооперационных связей предприятий оборонно-промышленного комплекса с субъектами малого и среднего предпринимательства, осуществляющими выпуск машиностроительной продукции гражданского назначения, в рамках выполнения государственного оборонного заказа сегодня сдерживается не только низким технологическим уровнем машиностроительных производств, недостатком разработок и слабым кадровым потенциалом, но и рядом объективных причин, связанных с особенностью функционирования оборонной отрасли, в частности, действием Федерального закона от 29 декабря 2012 года № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе», а также сложившейся практикой по распределению заказов по кооперации внутри вертикально интегрированных структур оборонно-промышленного комплекса.

Объединением для металлургической и машиностроительной отраслей промышленности является комплекс заготовительных производств, прежде всего литейных. Продукция заготовительных производств поставляется как на горнообогатительные и металлургические заводы и комбинаты в виде запасных частей для оборудования, так и на предприятия машиностроения и оборонно-промышленного комплекса в качестве заготовок для выпуска комплектующих и готовой продукции. В качестве исходных материалов для литейных и

заготовительных производств, как правило, используются продукция металлургического комплекса. Это обеспечивает достаточно высокий уровень кооперационного взаимодействия горно-металлургического и машиностроительного комплексов Свердловской области.

В то же время существуют определенные ограничения по расширению кооперационного взаимодействия производителей и потребителей продукции литейных и заготовительных производств. Прежде всего это высокий уровень некондиционной продукции, что не соответствует мировому уровню. В результате растет импорт продукции литейных и заготовительных производств, что приводит к снижению уровня загрузки производственных мощностей (средняя загрузка составляет порядка 40 процентов). Одновременно данная ситуация обуславливает снижение инвестиций в развитие литейных и заготовительных производств, отставание от лучших зарубежных аналогов, потерю компетенций персонала. Существенный резерв развития кооперационного взаимодействия предприятий Свердловской области связан с низким уровнем локализации производства литейного и другого заготовительного оборудования.

Анализ состояния кооперационных связей предприятий химического комплекса Свердловской области показывает, что приобретение сырья предприятиями осуществляется непосредственно у производителей (центральная часть России, Казахстан, Украина, Китай, Италия, Германия, Австрия, Бельгия, Голландия, Турция, Беларусь). Предприятия химического комплекса внутри региона поставляют сырье производителям предприятий оборонного комплекса, машиностроения, лесопереработки, строительной индустрии.

Развитие инновационной кооперации в химическом комплексе возможно путем развития центров промышленных компетенций на базе промышленных кластеров. Решению этой задачи будет способствовать реализация двух ключевых проектов отрасли: формирование и развитие химического кластера «Химический парк «Газлис», формирование и развитие фармацевтического кластера «Уральский фармацевтический кластер».

Развитие кооперационных связей предприятий агропромышленного комплекса традиционно основывается на сосредоточении малых и средних предприятий вокруг пяти крупных центров лесопереработки с численностью работающих более 500 человек, таких как открытое акционерное общество «Ванкор», общество с ограниченной ответственностью «Первая лесопромышленная компания», общество с ограниченной ответственностью «Гандрикс-финляндский комбинат», закрытое акционерное общество работников «Туринский целлюлозно-бумажный завод», общество с ограниченной ответственностью «Новоалександровский целлюлозно-бумажный комбинат». Основное направление кооперационного взаимодействия – передача крупными предприятиями на аутсорсинг функций по лесозаготовке и переработке отходов, образующихся в ходе основных производств. Данный вид взаимодействия получает в настоящее время все большее развитие, особенно в рамках реализации на территории Свердловской области крупных инвестиционных проектов в области освоения лесов.

По объему внешнеторгового оборота Свердловская область входит в первую десятку регионов Российской Федерации. Основу внешнеторгового оборота составляет продукция промышленных предприятий. В регионе внешнеэкономическое сотрудничество предприятиями ведется с более чем 150 странами мира, тем не менее основная доля товарооборота предприятий приходится на страны с традиционно налаженными связями.

По данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Свердловской области, внешнеторговый оборот предприятий Свердловской области за 2013 год в стоимостном выражении составил 10,02 млрд. долл. США без учета торговых операций с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан в связи с отменой с 01 июня 2010 года таможенного оформления после образования Таможенного союза (рисунок 4).

В 2013 году снижались объемы товаров, как ввозимых на территорию Свердловской области из других стран, так и вывозимых с нее. В 2013 году во внешнеторговом обороте Свердловской области на долю экспорта товаров пришлось 72 процента (7 225,5 млн. долл. США). В целом в 2013 году предприятия Свердловской области экспортировали товары в 119 стран ближнего и дальнего зарубежья. Основными потребителями продукции предприятий Свердловской области в 2013 году являлись предприятия стран-членов Европейского Союза (35,9 процента от общего объема экспорта продукции Свердловской области) и США (20,8 процента).

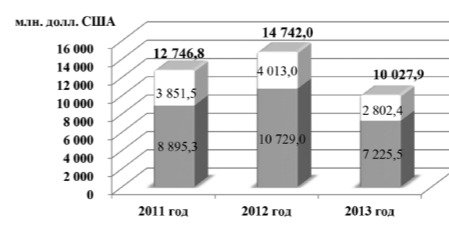


Рис. 4. Динамика внешней торговли товарами Свердловской области за 2011-2013 гг., в млн. долл. США

В 2013 году во внешнеторговом обороте Свердловской области на долю импорта товаров пришлось 28 процентов (2802,4 млн. долл. США). Предприятия Свердловской области в 2013 году импортировали товары из 122 стран ближнего и дальнего зарубежья. Среди них основными торговыми партнерами Свердловской области стали страны-члены Европейского Союза (в частности, Германия - 14,1 процента от общего объема импорта, Италия - 6,8 процента), страны группы БРИКС (в частности, Китай - 19,6 процента), США (9,1 процента) и Украина (5,8 процента) (рисунок 5).



Рис. 5. Географическая структура импорта товаров предприятиями Свердловской области за 2013 г., в процентах от общего объема импорта в стоимостном выражении

Анализ географической структуры внешнеторговых операций предприятий Свердловской области позволяет сделать вывод о том, что основные торговые партнеры промышленных предприятий Свердловской области представлены в странах Европейского союза, в США, Китае и Украине, на них приходится более 50 процентов от общего объема экспорта-импортных операций предприятий Свердловской области.

Согласно данным таможенной статистики в 2013 году объем импорта товаров предприятиями Свердловской области из стран ЕС, США и Украины составил 1 687,1 млн. долл. США, из которых 1 521,9 млн. долл. США приходится на продукцию обрабатывающих производств (за исключением производства пищевых продуктов). Как в общей структуре импорта Свердловской области, так и в структуре импорта продукции обрабатывающих производств доминируют группы (машины, оборудование и транспортные средства), «продукция химической промышленности, каучук», «металлы и изделия из них» (рисунок 6).

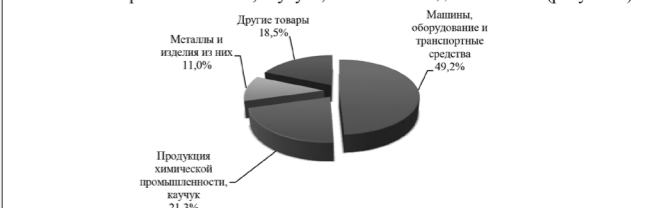


Рис. 6. Товарная структура импорта предприятий Свердловской области за 2013 г., в процентах от общего объема импорта в стоимостном выражении

В 2013 году основная номенклатура ввозимых товаров из стран-членов Европейского Союза включала в себя электротехнические машины и оборудование, их части (150 млн. долл. США); продукты неорганической химии (115 млн. долл. США); станы металлопрокатные и валки для них (59,4 млн. долл. США); пластмассы и изделия из них (47,3 млн. долл. США); изделия из черных металлов (34,2 млн. долл. США); инструменты, приспособления, ножовые изделия, ложки и вилки из недорогого металла, их части из недорогого металла (11,6 млн. долл. США); фармацевтическую продукцию (3,3 млн. долл. США).

В товарной структуре импорта из США преобладали запчасти химические радиолампные и лампы радиолампные (125,5 млн. долл. США); оборудование и механические устройства, их части (26,8 млн. долл. США); титан и изделия из него (17 млн. долл. США); электродвигатели и электромоторы (11,7 млн. долл. США).

Значительную долю украинской продукции, поставленной в регион, составили оборудование и механические устройства, их части (19,6 млн. долл. США); титан и изделия из него (19,0 млн. долл. США); бумага обоянная и другие настенные покрытия (7,9 млн. долл. США); черные металлы (7,8 млн. долл. США); фирменные масла, парфюмерные, косметические или туалетные средства (1,1 млн. долл. США).

Таким образом, можно отметить, поставки промышленной продукции из стран Европейского Союза, США и Украины формируют более половины совокупного импорта продукции в Свердловскую область. Данные категории могут быть наиболее уязвимы при дестабилизации внешнеэкономической и экономической ситуации в мире, что может отразиться на хозяйственной деятельности отдельных предприятий Свердловской области.

Важным элементом, характеризующим зрелость региональной кооперации, является уровень развития региональной торговли продукции производственно-технического назначения (далее – ПТН). На протяжении последних трех лет прослеживается отрицательная динамика в развитии межрегиональной кооперации предприятий Свердловской области с предприятиями других регионов Российской Федерации (рисунок 6).

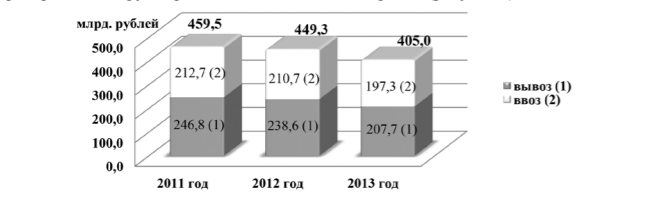


Рис. 7. Динамика внешней торговли товарами Свердловской области за 2011-2013 гг., в млрд. рублей

Согласно данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Свердловской области в 2013 году предприятия Свердловской области из других регионов России за 2013 год, в процентах от общего объема ввоза продукции в стоимостном выражении

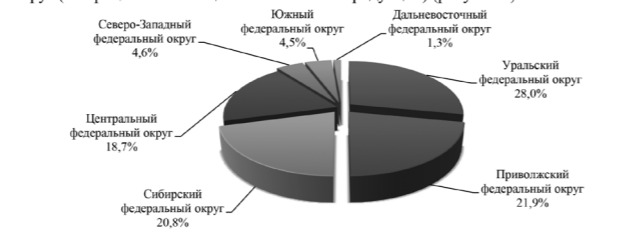


Рис. 8. Географическая структура ввоза продукции в Свердловскую область из других регионов России за 2013 г., в процентах от общего объема ввоза продукции в стоимостном выражении

Среди субъектов Уральского федерального округа по ввозу продукции ПТН на территорию Свердловской области в 2013 году лидировали предприятия Челябинской области (36,6 млрд. рублей), Ханты-Мансийского автономного округа (10,2 млрд. рублей), Ямало-Ненецкого автономного округа (7,8 млрд. рублей), среди субъектов Приволжского федерального округа (22 процента) – предприятия Пермского края (15,8 млрд. рублей), Республики Башкортостан (5,3 млрд. рублей), Нижегородской области (5,0 млрд. рублей), среди субъектов Сибирского федерального округа (21 процент) – предприятия Омской области (29,4 млрд. рублей), Кемеровской области (7,6 млрд. рублей).

Анализ структуры ввезенных в 2013 году на территорию Свердловской области товаров позволяет сделать вывод о том, что на территорию Свердловской области ввозятся в основном отдельные виды продукции металлургического комплекса: топливно-энергетические ресурсы (уголь, газ), продукция химического и машиностроительного комплексов, транспортные средства, а также пищевые продукты. Товарная структура ввоза продукции ПТН предприятиями Свердловской области в 2013 году в процентах от общего объема ввоза продукции в стоимостном выражении представлена на рисунке 9.

В 2013 году в структуре продукции ПТН, ввезенной в Свердловскую область, наиболее востребованным является прокат готовой черной металлов (более 2 млн. тонн), который составляет в значительной степени предприятия Челябинской области. Среди других видов продукции, ввезенных

в Свердловскую область в 2013 году, можно отметить новые легковые автомобили (более 45 тыс. единиц), автомобильный бензин, дизельное топливо, стальные трубы, прицепы и полуприцепы, грузовые автомобили, шины, покрышки пневматические для легковых автомобилей новые; кокс металлургический; конструкции и детали сборные железобетонные; автобусы; карбонат диатриаз.

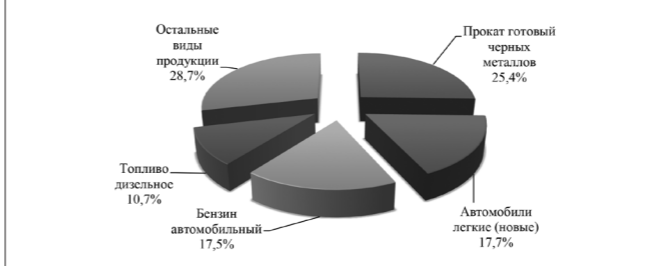


Рис. 9. Товарная структура ввоза продукции ПТН на территорию Свердловской области из других регионов России за 2013 г., в процентах от общего объема ввоза продукции в стоимостном выражении

Потенциал развития импортозамещения и научно-производственной кооперации также имеется в дальнейшем расширении инновационного рынка для предприятий Свердловской области, в том числе путем их применения к выполнению заказов для государственных и муниципальных нужд Свердловской области.

Согласно данным территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Свердловской области в 2013 году было заключено 253 475 контрактов (с учетом закупок малого объема) на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд Свердловской области на сумму 46 033 млн. рублей, из них, по данным официального сайта Российской Федерации в сети Интернет для размещения информации о размещении заказов (www.zakupki.gov.ru), 19 279 контрактов на закупку отдельных видов продукции обрабатывающих производств на сумму 10 869 млн. рублей. Значительная часть бюджетных средств направлена на закупки лекарственных препаратов (5 835,9 млн. рублей), медицинской аппаратуры (3 884,0 млн. рублей), автомобильной и специальной техники для нужд бюджетных учреждений.

Муниципальные образования, расположенные на территории Свердловской области, в 2013 году заключили 369 145 контрактов (с учетом закупок малого объема) на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд муниципальных органов на сумму 57 803 млн. рублей. В сфере обрабатывающих

производства было заключено 4 376 контрактов (с учетом закупок малого объема) на сумму 5 233,9 млн. рублей. Данные средства направлены на приобретение химической продукции (протитвогелезные материалы, материалы для маркировки автомобильных дорог, реагенты и расходные материалы для анализаторов закрытого типа, лекарственные средства), медицинской техники, машин и оборудования. В 2013 году основными распределителями бюджетных средств среди муниципальных образований, расположенных на территории Свердловской области, стали администрации городов Екатеринбург Нижний Тагил.

Свердловская область обладает значительным научным, научно-техническим, кадровым потенциалом и занимает лидирующие места в России по данным показателям. Научными исследованиями и разработками занимается около 21 тыс. человек, что составляет 1 процент от численности экономически активного населения Свердловской области. В Свердловской области сосредоточено около 2/3 всех организаций Уральского федерального округа, осуществляющих исследования и разработки. Различными видами научной, научно-технической, проектно-исследовательской, инженеринговой и инновационной деятельности занимается более 1000 организаций, из них 110 относятся к базовым и специализированным по видам деятельности организациям, имеющим необходимую научную, производственную и нормативно-техническую базу, а также соответствующую квалификацию специалистов. Свердловская область занимает 4 место среди субъектов Российской Федерации и 1 место в Уральском федеральном округе по числу созданных передовых производственных технологий (по итогам 2013 года).

В регионе уже созданы предпосылки для ускоренного развития бизнесных элементов инфраструктуры инноваций:

- 1) формируется региональная индустрия: в 2011 - 2012 годах промышленными предприятиями Свердловской области организованы первые крупные производства продукции нанотехнологий (объем отгруженных товаров, работ и услуг, связанных с нанотехнологиями, по итогам 2013 года составил 2697,8 млн. рублей);
- 2) функционируют центры коллективного пользования уникальным научно-исследовательским оборудованием при институтах Российской академии наук и Уральского федерального университета имени первого Президента России Б.Н. Ельцина;
- 3) создаются новые и развиваются существующие технопарки (по состоянию на 01 декабря 2014 года в реестре технопарков в Свердловской области в соответствии с Законом Свердловской области от 20 октября 2011 г. № 95-ОЗ «О технопарках в Свердловской области» зарегистрировано 14 технопарков);
- 4) Правительством Свердловской области совместно с Министерством связи и массовых коммуникаций Российской Федерации осуществляется строительство здания Инновационно-технологического центра Технопарк Высшей школы Свердловской области «Университетский». После завершения строительства объект будет оформлен в областную собственность;

5) с участием Правительства Свердловской области, предприятий, производящих высокотехнологичную продукцию, научных организаций Урала и Уральского федерального университета имени первого Президента России Б.Н. Ельцина создан инновационный территориальный кластер Свердловской области «Титановый кластер Свердловской области», ядром которого является открытое акционерное общество «Корпорация ВСМПО-АВСИМА» – крупнейшей в мире и единственной в России производителем титановой продукции;

6) в регионе функционирует Уральское территориальное управление Федерального агентства научных организаций, 24 научные организации, подведомственные Федеральному агентству научных организаций, расположенные в городе Екатеринбурге, Уральское отделение Российской академии наук, 29 высших учебных заведений, 51 отраслевой научно-исследовательский и проектный институт.

К постановлению Правительства Свердловской области от 30.12.2014 № 1256-ПП

Глава 2-1. Проблемы развития импортозамещения и научно-производственной кооперации в отраслях промышленности Свердловской области

В современных условиях развития промышленного комплекса Свердловской области к числу наиболее серьезных отрицательных факторов, прямо или косвенно влияющих на развитие инновационной и научно-производственной кооперации в отраслях промышленности, относятся:

- 1) информационные факторы. К данной группе факторов можно отнести следующие ограничения: трудности в получении промышленными предприятиями от государственных корпораций, коммерческих организаций и естественных монополий информации о потребности в поставках продукции, а также технических требований по созданию и освоению производства новых видов промышленной продукции; трудности в получении промышленными предприятиями информации о возможностях привлечения федеральных средств на модернизацию и техническое перевооружение в рамках программ Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, Министерства экономического развития Российской Федерации, Министерства образования и науки Российской Федерации и иных программ; отсутствие единого информационного портала в Свердловской области по вопросам развития импортозамещения и научно-производственной кооперации; трудности в получении промышленными предприятиями информации о перспективных товарных рынках для развития импортозамещения;
- 2) финансовые факторы. К данной группе факторов можно отнести следующие ограничения: дефицит свободных финансовых средств у предприятий и трудности привлечения кредитных ресурсов на долгосрочный период на приемлемых финансовых условиях; отсутствие у предприятий Свердловской области возможности по предоставлению потребителями финансово привлекательных условий по контрактам на поставку сложной технической продукции в сравнении с иностранными производителями;
- 3) производственно-технологические факторы. К данной группе факторов можно отнести следующие ограничения: отсутствие на предприятиях стратегии развития производства импортозамещающих видов продукции и развития научно-производственной кооперации с предприятиями, расположенными на территории Свердловской области;

недостаточные технологические возможности отдельных предприятий для участия в процессе производственной кооперации с учетом физического и морального износа оборудования;

наличие рисков у предприятий при освоении производства продукции по кооперации и импортозамещению, связанных с возможным наличием уже исторически сложившихся кооперационных связей между предприятиями отрасли и необходимостью предложения новых технических решений для выпуска импортозамещающей продукции;

наличие необходимости проведения предприятиями условно-добровольной сертификации продукции для выхода на рынки государственных корпораций, коммерческих организаций и естественных монополий; отсутствие у предприятий гарантий сбыта продукции при проведении мероприятий по подготовке производства и выходу на рынки государственных корпораций, коммерческих организаций и естественных монополий.

В целом совокупность действия указанных отрицательных факторов вместе с недостатками развития кооперационных механизмов на уровне предприятий, муниципальных образований, расположенных на территории Свердловской области, субъекта Российской Федерации ведут к недостаточному уровню использования мощностей региональных предприятий по выпуску основных видов продукции.

По состоянию на 01 января 2014 года высокий уровень использования среднеторговой мощности предприятий отмечен на предприятиях-производителях текстильной и швейной продукции (более 95 процентов). По отдельным видам производства изделий из дерева (клееная фанера, древеснополимерные и древесностружечные плиты, картон) показатель находится на уровне 90-100 процентов. В химическом производстве высокий уровень загрузки мощностей характерен для производства мыла туалетного и хозяйственного (91-98 процентов). Также остаются высокоразвитыми мощности металлургических предприятий, производящих сталь, чуган, прокат черных металлов, стальные трубы.

Низкий уровень использования мощностей отмечен в целлюлозно-бумажном производстве (целлюлоза древесная и бумага), где показатель находится на уровне 50-60 процентов. В производстве резиновых и пластмассовых изделий уровень использования мощностей предприятий находится в пределах 15-50 процентов в зависимости от вида продукции, в производстве вагонов грузовых магистральных уровень загрузки предприятий на отчетный период составил 73 процента, в производстве буровых установок – 43 процента, в производстве трансформаторов электрических – 23 процента.

Ограничения и барьеры, с которыми сталкиваются предприятия промышленности и производства, являются приоритетными направлениями государственной региональной поддержки предприятий по вопросам развития научно-производственной кооперации по созданию и производству импортозамещающей продукции на территории Свердловской области.

К постановлению Правительства Свердловской области от 30.12.2014 № 1256-ПП

Глава 6-1. Развитие импортозамещения и научно-производственной кооперации на территории Свердловской области

Для решения основных проблем, сдерживающих развитие импортозамещения и научно-производственной кооперации в промышленности Свердловской области, указанных в разделе 1 государственной программы, необходимым постоянным мониторингом производственных компетенций промышленных предприятий Свердловской области и применение мер комплексной государственной поддержки при выходе предприятий на приоритетные товарные рынки с учетом имеющихся производственных компетенций.

Механизм выделения приоритетных рынков базируется на оценке таких критериев, как потенциальный объем производства и сбыта импортозамещающей продукции; наличие компетенций предприятий промышленного комплекса в регионе; емкость и потенциал внутреннего и внешнего рынка Свердловской области в части импортозамещения.

В современных условиях приоритетными рынками для предприятий Свердловской области являются рынки промышленной продукции для нужд нефтегазового комплекса России (объем рынка составляет около 200 млрд. рублей), доля импорта оценивается до 80 процентов по отдельным видам продукции, а также рынки продукции для нужд предприятий оборонно-промышленного комплекса, естественных монополий, государственных и муниципальных нужд субъектов Российской Федерации.

В соответствии с имеющимся производственным, конструктивным и инженерным потенциалом в регионе определены ключевые компетенции промышленных предприятий Свердловской области, освоение которых может быть раскрыт потенциал региона по развитию импортозамещения и научно-производственной кооперации. К данным компетенциям относятся: специальное машиностроение в составе оборонно-промышленного комплекса; железнодорожное машиностроение; городской рельсовый транспорт; оптико-электронные системы специализированного машиностроения для аэрокосмической отрасли; производство оборудования для нефтегазового комплекса; производство металлургического оборудования, компрессорного, вентиляционного и гидравлического оборудования; электротехническое и энергетическое машиностроение; системы управления и автоматизации технологическими процессами; производство продукции станкостроительной промышленности; станки и приподы для станкостроения и робототехники; высокотехнологичное медицинское оборудование; производство гено-инженерного инсулина человека и оригинальных отечественных противовирусных препаратов; трубная продукция; производство титановых и алюминиевых полуфабрикатов для стратегических отраслей промышленности; полимерные и конструкционные материалы; продукция деревообрабатывающей промышленности.

Table with 12 columns: № строки, № цели, Наименование цели, Значение целевого показателя, Источники значений целевого показателя. Includes sections for 'ИЗМЕНЕНИЯ в приложении № 1 к государственной программе' and 'К постановлению Правительства Свердловской области от 30.12.2014 № 1256-ПП'.

Table with 12 columns: № строки, № цели, Наименование цели, Значение целевого показателя, Источники значений целевого показателя. Includes sections for 'К постановлению Правительства Свердловской области от 30.12.2014 № 1256-ПП' and 'ИЗМЕНЕНИЯ в приложении № 1 к государственной программе'.

(Продолжение на 45-й стр.)