

	Сегодня	+ / -	Годовой макс	Годовой мин
Доллар	32.29	+0.19	33.46 (5 сентября 2013 г.)	29.92 (5 февраля 2013 г.)
Евро	43.83	+0.10	44.38 (29 августа 2013 г.)	39.64 (11 января 2013 г.)

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю

Поскупались на ремонт

Свердловчане не спешат раскошелиться на капитальное обновление своих многоэтажек

Елена АБРАМОВА

Капремонт — тема бесконечных споров между жильцами и коммунальщиками. Жильцы при этом не отличаются единством взглядов. Одни возмущены тем, что годами платят по этой статье и не понимают, куда уходят деньги. Другие, даже когда ремонт уже в разгаре, не хотят вносить свою лепту. Это большая тема и для представителей власти, ведь большую часть работ на сегодняшний день государство финансирует из своего кармана.

«Прожив более 70 лет в разных домах, я платил за капремонт. Где деньги, которые я отдавал все эти годы?» — спрашивает читатель «ОГ» Годунов. Подобные письма в газету — не редкость.

Значительная часть жилфонда, к сожалению, действительно нуждается в реанимации. В то же время большое число многоэтажек уже привнесено в порядок. За пять лет существования Фонда содействия реформированию ЖКХ на Среднем Урале капитально отремонтировано 4,5 тысячи домов, условия проживания улучшили почти 620 тысяч граждан. В этом году ведётся ремонт 181 дома в 13 муниципальных образований.

На прошлой неделе в региональном министерстве энергетики и ЖКХ в режиме видеоконференции состоялось совещание с главами этих муниципалитетов. Заместитель министра энергетики и ЖКХ Свердловской области Андрей Кислицын отметил, что в целом работа ведётся в соответствии с намеченными сроками. По данным администраций муниципалитетов, ремонт внутри-

ЦИФРЫ

Общие затраты на ремонт 181 дома в 2013 году должны составить порядка 770 миллионов рублей. Из них 241 миллион рублей — из Фонда содействия реформированию ЖКХ, более 300 — из областного бюджета. Оставшаяся сумма — средства местных бюджетов и собственников жилья.

домовых инженерных сетей, а также фасадные и кровельные работы выполнены более чем на 75 процентов. В большинстве случаев подрядные организации уже приступили к внутренней отделке зданий. Однако не везде выполняются финансовые обязательства.

Как известно, работы финансируются за счёт средств Фонда содействия реформированию ЖКХ, областного и местного бюджетов, а также самих собственников. По словам Андрея Кислицына, сами жители не спешат с перечислением средств. К примеру, в городском округе Заречный собственники жилья перечислили на специальный счёт в общей сложности только восемь процентов от необходимой суммы. В Карпинске и Невьянском городском округе этот же показатель составляет всего лишь один процент. В Нижнем Тагиле, Новоуральске и Обуховском сельском поселении деньги от населения вообще не поступали.

Доля собственников должна составлять лишь 15 процентов от общего объёма затрат. Будет несправедливо, если из-за отсутствия этих средств начатые работы окажутся приостановлены, и зиму жители встретят в неотремонтированных помещениях, — сказал заместитель министра.



14 порций стали получают за смену тагильские металлурги на каждом из четырёх конвертеров. Юбилейная плавка отличалась разве что обилием гостей



Сталева Михаил Мацуков учил работать первый отечественный конвертер

Железный интеллект

Полвека назад в нашей стране была выпущена первая конвертерная сталь

Галина СОКОЛОВА

Золотую дату кислородно-конвертерного цеха тагильчане отметили с особой гордостью, ведь осенью 1963 года на НТМК впервые в стране сталь сварил конвертер. Была открыта новая страница в истории отечественной металлургии.

О том, как на нижнетагильском заводе было начато строительство конвертера, можно слагать легенду. Руководитель СССР Никита Хрущёв из очередной зарубежной командировки приехал расстроенным. Он полагал, что в железных ремёслах его держава впереди планеты всей. На деле оказалось, что в странах стали варят в стремительных конвертерах, а в Стране Советов по старинке — в «студомных» мартеновских печах. Стукнул грозно кулаком по столу Никита Сергеевич, и вскоре в промышленном сердце Урала началось строительство первого кислородно-конвертерного цеха.

Нашему тресту «Тагилстрой» поручили строительство нового производства, — вспоминает о тех годах член Совета Федерации Эдуард Россель. — Цех компрессии стал моим первым объектом. В дальнейшем по роду работы я хорошо изучил все металлургические предприятия Советского Союза и считаю нижнетагильский комбинат одним из лучших. Главное его преимущество — ещё в ходе строительства был заложен потенциал для дальнейшего роста и совершенствования производства, в том числе и конвертерного.

Летом 1963 года ударная стройка завершилась, и тагильские металлурги начали осваивать новую технологию. Получилось это не быстро и не легко. На первых порах начинающие сталевары забывали немало чугуна, но к октябрю цех готов был к производству промышленных объёмов конвертерной стали.

— Меня перевели из мартеновского цеха в новый, конвертерный, подручным сталевара, — вспо-

минает ветеран НТМК Михаил Мацуков. — Самым трудным было привыкнуть к скорости. Шутка ли — через 35-40 минут сталь уже готова, а ведь мы на печках всю 8-часовую смену плавку вели.

Ветеранов, помнящих первые рабочие смены конвертеров, сегодня в цехе на юбилейную плавку. На рабочем торжестве пришли специалисты смежных производств — доменички, прокатчики, ремонтники. Все отметили добрые перемены в цехе, пережившем в последние десятилетия коренную реконструкцию.

Теперь конвертеры стали 160-тонными, парк оборудования пополнился установками «печь-ковш», вакууматорами, машинными непрерывной разливки стали. За год цех выдал 4,5 миллиона тонн продукции. При этом тагильчане не боятся экспериментировать, они освоили более 1000 марок стали.

— В последние годы производственные линии модернизированы, процесс

управляется по заданным на компьютере программам, — рассказал машинист первого конвертера Виталий Мамонов. — Каждый производитель вам скажет, что на новом оборудовании легче и приятнее работать: меньше текущих и аварийных простоев, выше культура производства. Современная плавка — процесс интеллектуальный, она требует высокой квалификации.

Именно проверенным профи и доверили юбилейную плавку. Из огромного ковша, рассыпая искры, в чашу конвертера лёдет расплавленный чугун. Над агрегатом — огонь и клубы дыма. Для непривычного человека зрелище жутковатое, а ветеранская гвардия и сегодня в цехе. Сталеварами по-прежнему руководят те же люди, которые в 1963 году впервые в нашей стране расплавили сталь в конвертере. Кормильцы-конвертеры, заступившие на трудовую вахту полвека назад, верой и правдой служат Нижнему Тагилу, укрепляя железную мощь Среднего Урала.

До последнего вздоха

Всемирная торговая организация 12 лет ищет «продукт непротiwления сторон»

Виктор КОЧКИН

Россия едва стала обживать в ВТО, наши экономисты ещё только привыкли считать, сколько мы выиграли и проиграли от вступления в этот глобальный торговый клуб, как вдруг начинают раздаваться голоса о том, что ВТО вообще-то может и развалиться...

Через два месяца на Бали пройдёт девятая Министерская конференция ВТО, где страны-участницы должны принять ключевое решение о судьбе организации.

Из интервью ряду центральных СМИ страны мини-

КСТАТИ

Сейчас Россия на 15-м месте из 159 стран - членов ВТО по объёмам внешней торговли.

Россия экспортирует 2,9 процента мировых товаров, по импорту наша страна на 14-м месте, если не считать реэкспортёров. В прошлом году стоимостной объём экспорта российских сырьевых товаров вырос на 3,7 процента. В первом полугодии 2013 года также зафиксирован рост на 1,6 процента.

стра экономического развития РФ Алексея Улюкаева и его зама Алексея Лихачева можно понять, что главная проблема на сегодняшний день это отсутствие прогресса в так называемом Дохийском раунде переговоров, который стартовал в Катаре в 2001 году. Практически за 12 лет нет ни одного официального результата этих пере-

говоров. К принятию не подготовлено ни одного соглашения.

То есть переговоры международных торговых чиновников идут дожижку лет, и этот раунд всё никак не закончится. А ведь он должен был отрегулировать торговые взаимоотношения стран-членов ВТО, которые касаются, например, проблем сельского хозяйства и та-

моженных пошлин на промтовары. До сих пор так и не определены нормы и правила внешней торговли, способствующие развитию не только ведущих экономических держав, но и главных производителей сельскохозяйственной продукции, остались открытыми такие ключевые вопросы, как порядок сокращения пошлин и субсидий в сельскохозяйственном секторе и доступ на рынки промышленных товаров.

Новый глава ВТО бразилец Роберто Асеведу во время вступления в должность призвал заключить новые соглашения на конференции, которая как раз и будет проходить в декабре этого года на Бали. «Если

мы сможем добиться результатов в ходе переговоров, это уже будет успех. Если нет, это будет провал», — предупредил он.

Предупредил, похоже, не зря: как говорит эксперты, была идея подписать на Бали хотя бы малый пакет договорённостей, так называемую «лёгкую Доху», но и его подготовка пока не завершена.

«Очень долго идущий и не дающий результатов многолетний Дохийский раунд породил сомнения некоторых кругов в том, что ВТО в её нынешнем виде способна продвинуться в решении вопросов дальнейшей либерализации глобальной торговли, снижения уровня тарифной защиты и обеспе-

чения большей прозрачности, в частности в сельском хозяйстве», — говорит министр Улюкаев.

Его заместитель Алексей Лихачев уточняет, что понять это окончательно можно будет только на конференции на Бали, если станет ясно, что ряд вытекающих стран сознательно не хотят продвижения переговоров. «Здесь дело не в руководстве ВТО, я уверен, оно делает всё. Но, как говорили классики, согласие есть продукт непротiwления всех сторон, поэтому теоретически возможно, что ряд стран не захочет этого прогресса».

Для чего, спрашивается, мы так стремимся в этот клуб?

10 ЛЕТ ВЫХОДА

Paragon Software

— коллекция продуктов для эффективного и безопасного управления жесткими дисками, защиты системы, данных и их восстановления. Легкое и эффективное управление серверами и рабочими станциями.

Коллекция продуктов Paragon Software

Paragon SOFTWARE GROUP

new!

- Hard Disk Manager 12 Business от 4 130 руб.
- повсеместное и файловое архивирование
- восстановление без присутствия ОС и на другом оборудовании
- планирование и загрузка данных
- Hard Disk Manager 12 Premium от 12 530 руб.
- Hard Disk Manager 12 Professional от 1 743 руб.
- Hard Disk Manager 12 Server от 13 930 руб.
- Drive Backup 11 Workstation от 1 043 руб.
- Disk Viper 11 Professional от 833 руб.
- Drive Backup 11 Small Business Pack Standard 5 900 руб.
- Drive Backup 11 Server от 6 930 руб.

По вопросам приобретения:
ООО «Прайм Регион»,
пер. Минераловский, 11, офис 1,
Тел.: (343) 222-0345

ПРАЙМ1
ЕКБ

ИЗВЕЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ЛЕСНОГО АУКЦИОНА

Организатор аукциона — Департамент лесного хозяйства Свердловской области (далее — Департамент), руководствуясь Законом Свердловской области от 13.11.2010 г. № 87-ОЗ «Об исключительном случае осуществления на территории Свердловской области заготовки древесины для обеспечения государственных нужд или муниципальных нужд на основании договоров купли-продажи лесных насаждений», «30» октября 2013 года в 10.00 в форме устных торгов проводит открытый аукцион по продаже права на заключение договоров купли-продажи лесных насаждений. Выставляются следующие аукционные единицы (АЕ):

Тавдинское лесничество, Тавдинское участковое лесничество, Тавдинский участок:
АЕ № 1, кв. 43, в. 45; 3 га, кв. 720 куб. м, начальная цена 11765 руб.;
АЕ № 2, кв. 31, в. 60, 61; 6,5 га, кв. 1171 куб. м, начальная цена 588 руб.;
АЕ № 3, кв. 19, в. 36; 4,4 га, кв. 1011 куб. м, начальная цена 3592 руб.;
АЕ № 4, кв. 8, в. 17, 4; 4,1 га, кв. 1119 куб. м, начальная цена 831 руб.;
АЕ № 5, кв. 22, в. 4; 7,8 га, кв. 1294 куб. м, начальная цена 4681 руб.;

Дополнительная информация по телефонам (34360) 211-47 (лесничество), (343) 374-22-18 (Департамент).

Алапаевское лесничество, Асбестовское участковое лесничество, Асбестовский участок:
АЕ № 1, кв. 78, в. 10; 7,6 га, кв. 1378 куб. м, начальная цена 17512 руб.;

Дополнительная информация по телефонам (34346) 320-56 (лесничество), (343) 374-22-18 (Департамент).
Идельское лесничество, Атымское участковое лесничество, Атымский участок:
АЕ № 1, кв. 40, в. 48, 49; 14,5 га, кв. 1922 куб. м, начальная цена 116924 руб.;

АЕ № 2, кв. 40, в. 25; 34,8 га, кв. 3689 куб. м, начальная цена 231636 руб.;

АЕ № 3, кв. 40, в. 36; 38 га, кв. 4028 куб. м, начальная цена 224818 руб.;

Дополнительная информация по телефонам (34386) 225-36 (лесничество), (343) 374-22-18 (Департамент).
Шаг аукциона устанавливается в размере пяти процентов от начальной цены предмета аукциона.
Перед оформлением и подачей заявки на участие в аукционе

необходимо заключить соглашение о задатке. Соглашения о задатке заключаются с «08» октября 2013 года по «17» октября 2013 года.

Заявки на участие в аукционе принимаются с «08» октября 2013 года по «21» октября 2013 года до 15.00 местного времени по адресу г. Екатеринбург, ул. Малышева, 101 — 107.

Для участия в аукционе необходимо внести задаток в размере не менее 100 % от начальной цены АЕ.
К заявке на участие в аукционе прилагается:

1) платёжный документ, подтверждающий факт внесения задатка (должен поступить на счёт Департамента до окончания срока подачи заявки на участие в аукционе), и выписка с банковского счёта, подтверждающая факт списания суммы задатка со счёта заявителя;

2) документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени заявителя (при необходимости).
Департамент имеет право отказаться от проведения аукциона не позднее чем за 10 дней до окончания срока подачи заявок и опубликовать сообщение об отказе в СМИ в течение 3 дней, а также разместить данную информацию на официальном сайте (www.torgi.gov.ru) в течение 2 дней.

Результаты аукциона оформляются протоколом, который подписывается Департаментом и победителем (единственным участником) аукциона в день проведения аукциона.

Для подписания договора купли-продажи лесных насаждений победителю предоставляется 10 рабочих дней с момента подписания протокола о результатах аукциона.

С единственным участником аукциона договор купли-продажи лесных насаждений заключается в течение 10 рабочих дней по истечении 10 дней со дня размещения информации о результатах аукциона на официальном сайте (указанная информация размещается в течение 3 дней со дня подписания протокола о результатах аукциона).

Сумма внесённого победителем (единственным участником) задатка не возвращается и засчитывается в счёт оплаты по заключённому договору купли-продажи. Если в течение установленного срока договор купли-продажи не будет заключён по вине победителя (единственного участника), задаток ему не возвращается.

Сведения об аукционе изложены в аукционной документации. Аукционную документацию можно получить в секретариате аукционной комиссии по адресу: г. Екатеринбург, ул. Малышева, 101-107 или на официальном сайте (www.torgi.gov.ru). Телефон для справок: 8 (343) 374-22-18, Департамент.

О продаже государственной корпорацией

«Агентство по страхованию вкладов» доли в уставном капитале ООО «Мультиплекс» в размере 100 %

Государственная корпорация «Агентство по страхованию вкладов» (далее — Агентство) предлагает всем заинтересованным лицам делать оферты о заключении договора купли-продажи доли в уставном капитале ООО «Мультиплекс» (ОГРН 1106674021519; ИНН 6674368176, место нахождения: 620076, Свердловская область, г. Екатеринбург, ул. Бисертская, д. 1) в размере 100 % (далее — Актив).

Срок действия предложения Агентства делать оферты о заключении договора купли-продажи Актива (далее — Оферты) — до 17 часов 00 минут (время московское) 07 ноября 2013 года (включительно).

Оферты должны быть направлены по адресу Агентства: 109420, г. Москва, Верхний Таганский тупик, д. 4.

Оферты, полученные Агентством позднее указанного срока, рассматриваться не будут.

Начальная (минимальная) цена Актива — 62 500 000,00 рублей.

Способ оплаты цены Актива — денежными средствами в рублях Российской Федерации на счет Агентства.

Обязательным условием подачи Оферты является внесение на счёт Агентства гарантийного взноса в размере 6 000 000 рублей.

Срок оплаты цены Актива — полная оплата в течение пяти рабочих дней с даты заключения договора купли-продажи Актива либо оплата в рассрочку не более чем на 3 года со дня заключения договора купли-продажи Актива.

К Офертам должны быть приложены документы, перечень которых содержится на официальном сайте Агентства в сети Интернет (<http://www.asv.org.ru/>) в разделе «Продажа имущества» в подразделе «Продажа имущества в рамках процедур оздоровления». По указанному адресу содержится также дополнительная информация о реализации Актива.

В случае если в Агентство поступит несколько Оферт с одинаково выгодными условиями, лучшей будет признана Оферта, которая поступила в Агентство первой из Оферт, содержащих наиболее выгодные условия.