

Станок – двигатель прогресса

Модернизация промышленности невозможна без подъёма отечественного станкостроения

Рудольф ГРАШИН

Площадка Иннопрома стала вчера местом проведения выездного совещания Минпромторга РФ, участие в котором приняли руководители предприятий оборонно-промышленного комплекса (ОПК) и машиностроения, занятых производством металлообрабатывающего оборудования. Речь шла о техническом перевооружении промышленности с использованием металлообрабатывающих станков отечественного производства.

Основная цель проведения встречи – познакомить представителей ведущих предприятий ОПК с имеющимися разработками в станкостроительной отрасли.

«Уже около семи миллиардов рублей из федерального бюджета было потрачено на разработки, профинансировано около ста тем, из которых две трети – разработка и получение конкретного продукта – станка. Результаты этих вложений уже демонстрируются, но главным судьей будете вы, если эти станки не пойдут в продажу, значит, мы делаем что-то не так», – сказал первый заместитель министра промышленности и торговли РФ Глеб Никитин.

Он подчеркнул, что Свердловская область является одним из немногих регионов страны, в которых реализуется проект создания станкостроительного кластера.

Как подчеркнул вице-премьер правительства Свердловской области Александр Петров, внимание руководства региона к этой проблематике неслучайно: Свердловская область входит в пятёрку самых промышленно развитых регионов страны, только за послед-

ний год объём промпроизводства достиг 1,5 триллиона рублей.

– Наиболее развиты у нас металлургическая отрасль и машиностроение, поэтому руководство области приняло решение развивать станкостроительную отрасль, – сказал Александр Петров.

По словам Глеба Никитина, федеральное министерство делает ставку на перевод в страну технологий, и «отвёрточная сборка» в этой ситуации – не выход. Нужно оценить потребности машиностроительного комплекса и, ориентируясь на них, подготовить инвестиционные проекты, в которых была бы реализована максимально быстрая и максимально глубокая локализация производства станочного оборудования.

– Стоит задача модернизировать высокотехнологичные отрасли, которые призваны в дальнейшем стать локомотивами экономики: авиастроение и судостроение, энергетическое, атомное, машиностроение. Данная задача не может быть реализована в отрыве от решения задачи развития отечественного станкостроения. Текущие потребности модернизации экономики пока реализуются за счёт импортных поставок, оникратно превосходят объём внутреннего производства, но такая стратегическая зависимость от импорта станкостроительной продукции в перспективе неприемлема, – заявил заместитель директора департамента металлургии и тяжёлого машиностроения Минпромторга РФ Александр Тарасов.

По его оценкам, рынок станкостроения ожидает серьёзный рост за счёт вливания в экономику страны в ближайшие годы порядка ста миллиардов рублей.



Погода для оптимистов

Инвестиционный климат регионов глазами иностранцев

Виктор КОЧКИН

Зарубежные компании, которые не работают в нашей стране, представляют Россию в нескольких стереотипах: Достоевский, Толстой, громадные территории и ресурсы. Те, кто уже познакомился с реалиями нашего инвестиционного климата, имеют более конкретные представления и впечатления.

Интересным в этой связи получилось обсуждение данной проблемы на «круглом столе» «Инвестиционный климат российских регионов глазами иностранных инвесторов», прошедшем вчера в рамках Иннопрома-2013. В начале дискуссии приняли участие исследователи за 2012 год, как раз посвящённые этому вопросу. Двести иностранных инвесторов открыто рассказали о своих победах и поражениях на российском рынке, о том, что их волнует и тревожит, каким опытом они готовы поделиться.

Куда и почему идут зару-

бежные бизнесмены открывать свои бизнесы?

Идут туда, где региональные власти готовы их встретить, не просто декларировать своё инвест-гостеприимство, но и держать в готовности инфраструктуру, которая обеспечит процесс эффективного оборота вложенных иностранцем денег.

«Одна из главных проблем – это время, необходимое для получения всех разрешений на строительство, причем в случае каких-либо изменений процесс приходится начинать заново. В результате на всё требуется как минимум вдвое больше времени, чем на Западе, что заметно сказывается на доходности инвестиций», – говорит иностранец.

Кстати, 70 процентов заходящих в регионы инвесторов в первую очередь стараются получить информацию из первых уст, то есть идут сразу к губернаторам или «главным министрам». В надежде получить достоверные сведения о регионе, о правилах поведения в бизнес-среде, о местных законах. И тут «невозможно второй

раз произвести первое впечатление».

Александр Шохин, президент РСПП (Российского союза промышленников и предпринимателей) отметил, что некоторые руководители регионов воспринимают инвестора как «дойную корову», выжимая из него средства за социалку и требуя: «построй садик, построй дорогу, отремонтируй школу».

Такие регионы просто, видимо, ещё не понимают, что инвестор – это клиент, а не кошелек на ножках. Они исповедуют прием: ну пусть он придет, построй свой бизнес у нас, а потом уже куда не денется. Они даже не понимают, что у бизнесов могут быть принципиально разные проблемы.

Для компаний потребительского рынка это в первую очередь проблема затратных процедур, снижающих и без того невысокую прибыльность, характерную для этой сферы. А для компаний, работающих в сфере промышленного производства, выделяют

проблемы, связанные с отсутствием прозрачности процедур согласования и предоставления поддержки при реализации масштабных проектов, что затрудняет планирование доходности инвестиций.

Дитрих Мёллер, президент «Сименс» в России и Центральной Азии, тоже посетовал на административные барьеры, налоговое и таможенное законодательство, несовершенство судебной системы. Добавил еще парочку факторов, которые беспокоят «Сименс» в последнее время: «Стало не так просто найти хороший персонал. Причём на любом уровне – рабочих, инженеров, управленцев среднего звена, топ-менеджеров. И зарплата, она в России растет очень динамично, и это, конечно, хорошо. Но она растет быстрее, чем производительность труда».

Впрочем, господин Мёллер уверяет, что условия работы для иностранных инвесторов улучшаются, и добавил: «Если работаешь в России – надо быть оптимистом».

Исследования показали, что коррупция является причиной отказа каждого седьмого инвестиционного проекта. Но, как сказали участники «круглого стола», «на коррупцию очень удобно списывать свои управленческие решения и неудачи».

Доля уральских предприятий на рынке не соответствует их возможностям

Эксперты и аналитики в области промышленной политики в ходе дискуссии на Иннопроме-2013 обсудили тему «Возможности новой технологической волны: новые рынки для индустрии».

Серьёзное давление со стороны зарубежных конкурентов испытывает машиностроительная отрасль.

– При создании новых высокопроизводительных рабочих мест и, соответственно, необходимости сбыта большего объёма совокупного выпуска промышленной продукции, оно может ещё усилиться, – отметил министр промышленности и науки Свердловской области Владислав Пинаев.

По мнению директора аналитического центра «Эксперт-Урал» Дмитрия Толмачёва, намечено 16 крупных сегментов рынков продукции, которые могут осваивать местные производители. К примеру, рынок абразивных материалов в Свердловской области составляет порядка 140 миллионов долларов. При этом на него попадает только 20 процентов продукции местных производителей, остальное завозится из-за пределов области.

Валентина СМЕРНОВА

Присоединять к электросетям станут быстрее

На международной выставке «Иннопром-2013» между правительством Свердловской области, ОАО «ИРСК Урала» и филиалом ОАО «СО ЭЭС» – Свердловское РДУ (Региональное диспетчерское управление энергосистемы Свердловской области) подписано Соглашение о сотрудничестве в сфере технологического присоединения к электрическим сетям.

Одна из основных задач стратегического взаимодействия подписанного документа – повышение доступности электросетевой инфраструктуры Свердловской области для организаций малого и среднего бизнеса, населения.

По новому документу предельные сроки этапов техприсоединения будут значительно сокращены. Минимизация периода подготовки договоров технологического присоединения для потребителей «Свердловэнерго» произойдёт за счёт сокращения сроков оформления технических условий и времени, необходимого на их согласование с Системным оператором. В итоге, при сокращении всех этапов заключения договора технологического присоединения подключение клиентов к сетям компании будет происходить в среднем на 1,5 месяца раньше.

Виктор КОЧКИН

«Рефтинская» инвестирует в производство

В рамках проходящей в Екатеринбург международной промышленной выставки, птицефабрика «Рефтинская» подписала крупные контракты на поставку оборудования.

ОАО «Птицефабрика «Рефтинская» планирует сделать очередные вложения в развитие производства. Руководство предприятия подписало соглашения о намерениях на поставку оборудования с немецкой компанией Hartmann, а также на строительство паровой котельной с ЗАО «ЗаводБМКЭнергоЛидер».

По условиям соглашения немецкая компания поставит на «Рефтинскую» ключевое оборудование для содержания бройлеров в корпусах, линию для утилизации боенских отходов птицы. Ориентировочная сумма контрактов составит полтора миллиона и 3,8 миллиона евро соответственно. На территории птицефабрики должна быть построена блочно-модульная паровая котельная. Стоимость работ составит 81,7 миллиона рублей.

Рудольф ГРАШИН

«Уралвагонзавод» создал тепловоз для... автотрасс

Научно-производственная корпорация «Уралвагонзавод» (УВЗ) не только выступила официальным партнёром Иннопрома-2013, но и подготовила для международной промышленной выставки самую большую экспозицию.

Это предприятие также единственное, представившее в закрытом павильоне выставки натурный образец продукции. Его экспозиция – это два больших стенда по единой теме: «Корпорация УВЗ – глобальный взгляд на инфраструктуру». Один с помощью видеороликов, информационных буклетов знакомит с разнообразной гражданской продукцией всех подразделений завода, а также проектом их инфраструктуры будущего. На втором размещено инновационное изделие – многофункциональное транспортное средство ТМВ-2. Эта мощная машина – альтернатива маневренного тепловоза, но способна передвигаться как по рельсам, так и по автотрассе. По заявлению руководителей научно-производственной корпорации «УВЗ», уже идут её продажи.

Валентина СМЕРНОВА



Такой тепловоз в считанные минуты переоборудуется в колёсный тягач



Этот 30-тонный белорусский гигант нужен на российских горнодобывающих предприятиях

Минские алмазы в краю самоцветов

Урал развивает сотрудничество с Белоруссией

Андрей ДУНЯШИН

Беларусь – стратегический партнёр Российской Федерации. Братские государства традиционно сотрудничают в самых разных сферах. Беларусь уже второй раз участвует в выставке «Иннопром». Для уральцев это особо значимый факт, поскольку Свердловская область давно имеет прочные экономические связи с белорусскими партнёрами. В прошлом году товарооборот между нашим регионом и республикой вырос на 24 процента и перевалил за 530 миллионов долларов. О дальнейшем развитии нашего взаимовыгодного сотрудничества – беседа с руководителем отделения посольства Республики Беларусь в Екатеринбурге Виктором Поляниным.



Виктор Полянин

бывающий комплекс в России, я уверен, не обходится без карьерных самосвалов «БелАЗ». В этом году мы расширили экспозицию и показываем интересные разработки специалистов Национальной академии наук, научных центров. Хочу подчеркнуть, что в Иннопроме участвуют не только организации из столицы, но также из различных регионов республики.

– Можно ли говорить о конкретных результатах выставки, которые выражаются в конкретных проектах, соглашениях, совместных интересных идеях?

– Безусловно. Подписано соглашение между администрацией свободной экономической зоны «Томель-Ратон» и руководством Уральской торгово-промышленной палаты о взаимодействии. Уверен, это перспективная площадка для осуществления многих со-

вместных проектов. Она интересна с точки зрения привлечения инвестиций.

Кстати, побывавший на выставке председатель правительства области Денис Паслер заинтересован технологическим упрочнением различного инструмента, разработанной белорусскими учёными. Думаю, это ещё одна область сотрудничества.

Заключён контракт на поставку искусственных изумрудов и алмазов для нужд Уральской горно-геологической академии. Для нас это особенно важно: искусственные камни из Белоруссии будут использоваться в регионе, издавна славящемся благородными металлами и дорогими самоцветами.

– Кстати, знаю, что вузы братской республики также нашли здесь партнёров.

– На Иннопроме-2013 представлены семь белорусских университетов. Полоцкий, один из старейших в Европе – он открыт в 1582 году – подписал соглашение о совместных разработках с Институтом электрофизики УРО РАН. Кстати, замечу, что представители древнего Полоцка уже приезжали в Екатеринбург, и тогда стали складываться отношения между двумя городами.

Чтобы было чем торговать

Предпринимательское сообщество Свердловской области подписало меморандум о консолидации

Валентина СМЕРНОВА

Вчера на Иннопроме-2013 подписан Меморандум о консолидации региональных отделений, филиалов и представительств общероссийских некоммерческих предпринимательских организаций в Свердловской области.

Где брать или как готовить рабочие кадры? Почему малые предприятия, производящие ту или иную продукцию, оказались в неравных условиях ведения бизнеса по сравнению с торговыми?

Чтобы наметить пути решения этих вопросов обсуждаемых без особого результата проблем, и объединяются Свердловской областью Союз промышленников и предпринимателей (СОСПП), «Опора России» и «Деловая Россия», Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов, Ассоциация производителей и потребителей природных строительных материалов «Недра» в УрФО, Свердловская ассоциация выпускников Президентской программы подготовки управленческих кадров – всего десять организаций, представляющих и защищающих интересы уральских бизнесменов.

– Есть много застарелых проблем, – рассказывает генеральный директор группы компаний «ТрансСиб-Урал» Сергей Мазуркевич, на днях возглавивший комитет СОСПП по развитию малого и среднего бизнеса. Основная из них – нехватка кадров. У кого-то дефицит топ-менеджеров, у кого-то дефицит водителей, у кого-то дефицит людей, получающих высшее образование, то и многие из них не работают по специальности. Все хотят быть менеджерами. Но для управления тем или иным процес-

сом нужно, чтобы кто-то его конкретно осуществлял.

Предприниматели, каждый по-своему, пытаются самостоятельно выходить из положения. К примеру, возглавляемая Сергеем Мазуркевичем группа компаний подписала договор с Высшей школой экономики и менеджмента УрФУ. Специалисты-производственники проведут в её аудитории ряд лекций с аудиторией студентов, которые проявят интерес к специфике именно этой организации. Крупные предприятия начали строить свои учебные комбинаты и готовить рабочие кадры. А вот средним самим сложно справиться с такой задачей, малым же – и вовсе не под силу.

Эта проблема обостряющаяся проблема – не единственная, мешающая развитию среднего и малого предпринимательства. После вступления в ВТО, к примеру, стало ясно, что Россия в целом и Средний Урал в частности, существенно проигрывают восточноевропейским компаниям в логистике. И даже – такой бывшей союзной республике, как Казахстан.

Ещё один больной для малого бизнеса вопрос, который может решиться только федеральными законодателями, – неравная финансовая нагрузка на тех, кто торгует и производит. Первые пользуются упрощённой системой налогообложения, облегчая себе налоговый и бухгалтерский учёт. А тем, кто занимается производством и, значит, несёт большую финансовую нагрузку, как правило, вменяется общая система налогообложения.

– Возможно, это и послужило основной причиной того, что 80 процентов наших малых предприятий заняты в сфере торговли и услуг. Ведь, скажем, парикмахеру проще купить патент и

КСТАТИ

Президент РСПП Александр ШОХИН за «круглым столом», состоявшем на выставке «Иннопром-2013», предложил промышленникам и предпринимателям ввести собственную систему оценки профессиональных кадров.

– Действительно, система подготовки кадров расходится с требованиями рынка. Нормы допуска должны стать жёстче. В ближайшее время объединением работодателей было бы неплохо выработать некую технологию подтверждения соответствия качества профессионального образования своим потребностям. Это подстегнёт вузы и среднеобразовательные учебные заведения лучше работать с рынком, а не готовить специалистов в никуда.

работать на дому, чем вкладываться в производство, отвечать за социальное благополучие своих работников, – считает Сергей Мазуркевич. – Если ситуация не изменится, наша страна рискует остаться при крупных промышленных предприятиях и средних, торговых. Малые формы предпринимательства могут исчезнуть совсем.

Для того чтобы этого не случилось, некоммерческие предпринимательские организации консолидируются на следующих принципах – равноправие, прозрачность своей деятельности, коллективное обсуждение всех проблем, избежание некорректной публичной полемики.

– Все мы, их руководители, поняли, что дальше откладывать объединение нельзя – разобщённость в деле защиты предпринимателей не даёт желаемых результатов. В то же время сообщество разработало конкретное направление деятельности для каждой организации. Таким образом избежим ненужной конкуренции в разработке решения того или иного вопроса, – объяснил свой интерес к меморандуму руководитель областного отделения общественной организации «Деловая Россия» Леонид Гункевич.