



Нашли себя в бизнесе

Школьники открывают своё дело и раскручивают его через Интернет

Вопрос, как подзаработать денег, очень актуален для молодёжи. Особенно если ты школьник или студент. На бирже труда тебе могут помочь найти работу, но где гарантии, что она тебе понравится? Есть выход – попробовать заработать на своём хобби. В наше время многие пытаются продать через Интернет продукт своего творчества – фотографии, рисунки, сувениры... И кому-то это действительно удаётся.



Юлия Ильина, 16 лет, фотографирует:

–Однажды на день рождения мне подарили зеркальный фотоаппарат. Какое-то время он лежал без дела, но потом я начала экспериментировать с фотографией, снимала тематические фотосессии. Так я втянулась в это дело, захотелось совершенствовать своё мастерство. Для этого нужно было соответствующее оборудование. Именно тогда у меня появилась идея делать платные съёмки, чтобы заработать нужную сумму. Небольшая прибыль начала появляться чуть больше года назад, и сейчас она всё растёт. Главный плюс моей работы – я беру столько заказов, сколько хочу, сама составляю своё расписание. Желающих на самом деле очень много. Съёмка стоит около четырёх тысяч рублей, из них тысяча рублей – визажисту, тысяча – на аренду студии и две тысячи – за мою работу.

В будущем я бы хотела стать fashion-фотографом, поэтому больше всего люблю портретные съёмки с девушками модельной внешности или просто с красивыми девушками. Но тех, кто мне просто нравится, я фотографирую бесплатно, ради удовольствия.



Игорь Кузнецов, 17 лет, рисует:

–Я никогда не посещал художественные школы или какие-нибудь кружки, но у меня всегда был интерес к искусству и просто к рисованию. Обычно я публикую



Фотография Юлии Ильиной



Кукла Екатерины Шаповой

свои новые работы на собственной странице во «ВКонтакте». Как-то раз мне написала девушка с просьбой нарисовать портрет её любимого человека по фотографии. Так я и начал рисовать на заказ. Мне было очень приятно, что о моих работах стали отзываться положительно. Цены на рисунок иногда доходят до 300 рублей, но всё зависит от формата бумаги и сложности работы. Я считаю, что практически из любого хобби можно получить не только личную пользу для души, но и материальную выгоду тоже. Так почему бы не совмещать приятное с полезным?



Анна Синельщикова, 16 лет, делает сувениры:

–Я творческий человек с самого детства. Всегда любила что-то делать своими руками, придумывать поделки, ходить на мастер-классы. Со временем у меня накопилось много разных вещей, сделанных своими руками, начиная от открыток и заканчивая обложками для паспортов. Однажды моя близкая подруга увидела всю эту гору и предложила организовать свою группу на сайте «ВКонтакте» для продажи всего этого добра за символические суммы. Сначала я не поверила, что кто-то захочет покупать самодельные подарки, но она мне показала похожие группы в том же «ВКонтакте», где люди вполне успешно продавали hand-made товары. Так я и загорелась идеей продавать свои изделия.

Мои клиенты в основном – друзья и их знакомые. Также бывают заказы из других городов. На самом деле на таких мелочах, как открытки, много не заработаешь, но неко-



Открытка Анны Синельщиковой



Рисунок Игоря Кузнецова

торый доход всё же есть. В среднем за месяц у меня накапливается по десять заказов, немного больше – по праздникам. Также бывают заказы по определённому эскизу, но стоят они примерно столько же, как и готовые открытки – от 100 до 200 рублей. В общей сложности за месяц я зарабатываю от 1500 рублей. Думаю, я не перестану заниматься hand-made, так как для меня это настоящая отдушина и способ реализовать свои творческие идеи. Ну и, конечно, доход, даже такой небольшой, никогда не будет лишним.



Екатерина Шапова, 17 лет, изготавливает авторские куклы:

–Когда-то в детстве я ходила в кружок авторской куклы, где мы учились делать кукол из разных материалов – папье-маше, бумаги, проволоки... Однажды знакомая моей подруги захотела приобрести такую куклу для своей коллекции. Так я и начала продавать свои работы. Оказалось, что многим нравятся авторские куклы – для одних покупателей они стали дополнением к домашнему интерьеру, для других – оригинальным подарком на праздник, а для истинных ценителей – пополнением коллекции. На мои работы нет постоянного спроса, но всё-таки я получаю некоторый доход – одна кукла стоит от 300 рублей и больше, в зависимости от сложности работы и используемых материалов. Сейчас я делаю куклы просто в свободное время для продажи или в качестве подарков для друзей. Многие из них даже говорят, что ждут от меня именно такого подарка.

Алёна Погирницкая, 17 лет



В правительстве Свердловской области каждый год действует программа временного трудоустройства несовершеннолетних. В этом году работу на свободное время получают более 37 тысяч подростков

Вопрос читателям:
А как вы заработали свои первые деньги?



Свои первые деньги будущий миллиардер Билл Гейтс, основатель компании «Майкрософт», заработал в 12 лет – он придумал программу для составления расписаний в школе. За неё он получил 4200 долларов

Мнение эксперта



Екатерина Шихова, основатель клуба редких вещей «Дефицит»:

–Зарабатывать деньги со школы – это очень полезно. Ты вырабатываешь в себе чувство ответственности и другие качества, которые помогут тебе в будущем. В школьные годы все ещё раздолбаи, никто ничего не хочет делать, привыкли, что за них всё решают. А ты делаешь что-то своё, действуешь на результат, культивируешь в себе лучшие черты предпринимателя.

Я сама начала зарабатывать деньги со школы. Писала материалы в несколько газет, за что получала небольшую копеечку. Стояла в торговых центрах и зазывала людей покупать «Бонакву», расклеивала объявления для агентства недвижимости. Пару раз писала сочинения за деньги. Потом я работала копирайтером в рекламном агентстве, а уже собственным бизнесом начала заниматься после окончания вуза. Мы с друзьями искали дизайнеров и брали у них вещи на реализацию. Наш клуб редких вещей «Дефицит» существует и успешно развивается уже четыре с половиной года.