

	Сегодня	+ / -	Годовой max	Годовой min
Доллар	31.60	+0.11	34.03 (5 июня)	28.94 (28 марта)
Евро	40.21	-0.01	42.24 (5 июня)	38.41 (17 марта)

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю

Семилетка самозанятости

Возможен ли новый челночный бум в России?

Валентина СМЕРНОВА

Российская и региональные Торгово-промышленные палаты (ТПП) вместе с чиновниками начали поиск путей для двукратного увеличения к 2020 году доли малых предприятий и индивидуальных предпринимателей (ИП) в валовом внутреннем продукте (ВВП).

Свое дело — это надёжно

По данным европейского исследования «Отношение населения к индивидуальному предпринимательству, 2012», Россия из 16 западных стран в текущем развитии индивидуального предпринимательства не уступает только Дании. Что касается настроения россиян, то тут как будто глобального неприятия организационной самозанятости нет. Общий уровень одобрения респондентов всех 16 стран — 69, а среди россиян — 73 процента. И даже кризис наших соотечественников не пугает. Только 16 процентов из них — против 44 процентов иностранных граждан — считают, что нестабильность в экономике может быть препятствием для открытия своего дела.

Но при этом, если, к примеру, в США занимается индивидуальным предпринимательством с созданием юридического лица половина населения, производя 50–70 процентов ВВП, то в России в прошедшем году общее количество самозанятого населения составляло только 25 процентов. И, что особенно неутешительно, индивидуальных предпринимателей из этого числа было всего три процента. Доля малого бизнеса и ИП в производстве ВВП — 20 процентов. По прогнозу форсайт-исследования «Малый и средний бизнес 2020–2040», проведенного для Общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «Опора России», согласно тенденциям развития внешней и внутренней экономической ситуации, России необходимо достижение американских пропорций. Рост российской экономики в 2013 году, по расчетам Центра развития Высшей школы экономики, может замедлиться до двух процентов из-за дефицита инвестиций. Промышленное сворачивание инвестиционных вложений, не видя в них нужды при 30 процентах свободных мощностей. А для повышения социальных расходов во исполнение указов Президента России, как заявил министр экономического развития России Андрей Белоусов, нужны темпы роста не ниже, чем 4–4,5 процента.



Виталий Мельников (крайний слева) — Ричард Стевенсу (в центре) и Александру Борисову: «Начата в 2005 году финансовая поддержка малого предпринимательства не дотянула до запланированного объема»

Предприниматели предполагают, а власть располагает

В западных странах средний и малый бизнес — серьезный двигатель инновационного развития, а Россия отстает по объективным причинам. Об этом говорил председатель подкомитета по удаленной торговле комитета по развитию потребительского рынка ТПП России, генеральный директор ООО «Amway» Ричард Стевенс на конференции, состоявшейся недавно в Москве с участием предпринимателей и журналистов из регионов. Многие российские участники европейского исследования действительно заявили об опасениях относительно административных и налоговых барьеров, а также о недостаточной подготовке к открытию своего дела.

Мер поддержки инновационных компаний, по сообщению заместителя директора департамента развития малого и среднего предпринимательства Министерства экономического развития России Виталия Мельникова, около сорока. К примеру, начинающие предприниматели могут претендовать на грант в размере 300 тысяч рублей. Созданы микрофинансовые организации, дающие возможность получить займы на год в размере миллион рублей под пять процентов. Проработал два года — можешь получить еще материальную поддержку, размер которой зависит от количества занятых сотрудников. В регионах появились 104 бизнес-инкубатора для начинающих предпринимателей с льготной арендной платой за помещения и бухгалтерских услуг, консультациями по банковской сфере. Согласно принятым летом этого года по-

правкам в налоговое законодательство, индивидуальный предприниматель с числом работников менее 15 человек и объемом реализации меньше миллиона рублей в год с 1 января 2013 года может купить патент сразу на 47 видов деятельности, прибавив к этому перечню еще и свои. Максимальная цена такого патента даже в Москве не превышает 180 тысяч рублей. Причем приобрести его можно на срок от одного до двенадцати месяцев — в случае сезонности деятельности. Практикуются бесплатные обучающие программы.

— Но начата в 2005 году финансовая поддержка малого предпринимательства не дотянула до запланированного объема. Правда, в период последнего финансово-экономического кризиса она выросла в четыре раза. В прошлом году было определено в субъекты федерации 20,8 миллиарда рублей. И всё же мы даём гораздо меньше, чем малые предприятия и индивидуальные предприниматели платят в Пенсионный и социальные фонды, — признал Виталий Мельников. — Обсуждаются новые меры поддержки малого предпринимательства.

Нужно занимать прибыльные ниши

Это ситуация по данной проблеме в целом. А конкретно участников конференции, проходившей на площадке ТПП России, больше всего интересовала поддержка индивидуальных предпринимателей, ищущих свою нишу в торговле. Уже сегодня эта отрасль — лидер отечественной экономики, который кормит 18 процентов от всего занятого населения страны. В сфере торговли создано 2,5 хозяйственных субъекта, из

которых 70 процентов — ИП. И главная перспектива развития малого предпринимательства, как считают все выступившие на конференции, именно здесь. Причем, по мнению члена президиума правления ТПП РФ, председателя комитета по развитию потребительского рынка Александра Борисова, а также заведующей кафедрой стратегического маркетинга факультета менеджмента Высшей школы экономики, доктора экономических наук Ольги Третьяк и других специалистов, главный резерв — в развитии удаленной торговли. Этот термин объединяет продажи прямые и через каталоги, телемагазины и банкоматы, а также интернет-торговлю. Наша страна входит в десятку крупнейших мировых рынков прямых продаж мира, превосходя его объемами США, Японии, Китая. За пять последних лет в целом оборот прямых продаж в России вырос в три раза и составил в 2011 году около 500 миллиардов рублей.

И здесь впереди России всей оказалась Средняя Урал. Как рассказала «ОГ» представительница компании «Amway» на Среднем Урале Алия Масгутова, в нашем регионе рост удаленной торговли составил в прошедшем году 23, а за первое полугодие нынешнего — 27 процентов.

Причин для таких темпов развития несколько. Главная из них — взаимовыгодное сотрудничество крупного и малого бизнеса. В сегменте прямых продаж такие крупные компании, как «Avon», «Amway», «Orilame», «М-Видео», обладающие необходимыми ресурсами и компетенциями, инвестируют в создание отраслевой инфраструктуры — складов, распределительных центров, каналов доставки продукции. Эти вертикальные ин-



тегрированные компании, имеющие собственные предприятия, частично локализованные на территории России, развивают новые технологии производства и контроля качества продукции. А также создают силами членов Ассоциации прямых продаж единое информационное пространство. Последнее крайне важно для населения, действительно плохо осведомленного о возможностях этой формы малого предпринимательства. И особенно полезно для молодых в возрасте от 18 до 30 лет, стремящихся попасть в крупные компании и упускающих возможность понять, что они способны вести собственный бизнес. Достаточно убедительной такой случай, рассказанный Александром Борисовым. В 2005 году ученик одиннадцатого класса купил партию кабелей для соединения мобильного телефона с компьютером и начал продавать её через сайт. Сейчас у него 100 тысяч товарных позиций и 250 пунктов выдачи в разных городах России.

Малые предприятия и ИП, для открытия которых требуются в таких условиях минимальные финансовые вложения, выступают в этом тандеме в роли независимых распространителей продукции крупных предприятий. Это ключевое конкурентное преимущество сектора прямых продаж. Такой формой торговли в стране занято более четырех миллионов человек — третье место по числу дистрибуторов после Южной Кореи и США.

Профилактика социальной нестабильности

Вовлечение в малое и индивидуальное предпринимательство всё большего количества людей означает выравни-

вание социальной нестабильности, что крайне актуально в нынешний период вяло текущего мирового экономического кризиса. Эта тенденция должна поддерживаться властью, законодателями в интересах всего населения страны и особенно таких промышленных регионов, как Свердловская область.

По сравнению с прямыми продажами, к примеру, процесс формирования бизнес-модели интернет-торговли идёт медленнее. Возможно, необходимо разработать меры поддержки предпринимателям в этой сфере для преодоления технологической отсталости логистической инфраструктуры, проблемы доставки, неразвитости платёжных систем. Это вместе с низкими издержками входа на рынок, отсутствием лицензирования поможет привлечь сюда большее количество добросовестных игроков и оставить в прошлом настроенное отношение потребителей. Ведь сегодня в мире два миллиарда человек являются пользователями Интернета. А в России к 2013 году интернет-пользователей будет 90 миллионов.

Общей ключевой угрозой развития малых предприятий и ИП представители ТПП России и предприниматели в 2015 году считают предложение Министерства соцразвития России по реформированию тарифной политики для самозанятого населения. Намерение увеличить в 2015 году в три раза отчисления в Пенсионный фонд, по их мнению, способно привести к массовому уходу малого бизнеса в тень, отказу индивидуальных предпринимателей от регистрации и переходу их в статус «новых челонок».

О продаже государственной корпорацией «Агентство по страхованию вкладов» земельных участков в г. Березовском Свердловской области
Государственная корпорация «Агентство по страхованию вкладов» (далее — Агентство) предлагает всем заинтересованным лицам заключать договоры купли-продажи принадлежащих Агентству земельных участков в г. Березовском Свердловской области, а именно:

— четыре земельных участка в г. Березовском Свердловской области площадью 104 807 кв. м, 153 829 кв. м, 637 810 кв. м и 999 096 кв. м, категория земель — земли сельскохозяйственного назначения, вид разрешенного использования — «для сельскохозяйственного производства»;

— два земельных участка в г. Березовском Свердловской области площадью 587 181 кв. м и 813 657 кв. м, категория земель — земли населенных пунктов, вид разрешенного использования — «для сельскохозяйственного производства» на условиях, которые содержатся в проекте договора купли-продажи, размещенного на официальном сайте Агентства в сети Интернет (<http://www.asv.org.ru/>) в разделе «Оздоровление банков», подраздел «Продажа имущества».

Условиями указанного договора предусматривается оплата цены земельных участков единовременным платежом или в рассрочку на три года.

Цены и характеристики каждого из земельных участков размещены на официальном сайте Агентства в сети Интернет (<http://www.asv.org.ru/>) в разделе «Оздоровление банков», подраздел «Продажа имущества».

Для заключения договора купли-продажи необходимо представить в Агентство письменный ответ о полном и безоговорочном принятии предложения, содержащегося в настоящем извещении, о приобретении одного или нескольких указанных выше земельных участков (далее — Акцепт).

Акцепты принимаются до 18 декабря 2012 года (включительно) по адресу Агентства: 109420, г. Москва, Верхний Таганский тупик, д. 4.

К акцептам должны быть приложены документы, перечень которых содержится на официальном сайте Агентства в сети Интернет (<http://www.asv.org.ru/>) в разделе «Оздоровление банков», подраздел «Продажа имущества».

Договор купли-продажи земельного участка заключается с лицом, чей Акцепт о приобретении данного земельного участка поступил в Агентство раньше других и к Акцепту которого приложены все необходимые для заключения договора документы.

Счётчик для галочки

От некоторых приборов учёта жильцам пользы нет

Елена АБРАМОВА

Второй год жители Асбеста призывают управляющую компанию производить расчёты на основе показаний общедомового счётчика. Но УК начисляет плату по нормативу и не торопится делать перерасчёт.

В 2010 году в доме № 70 по улице Войкова в Асбесте проводился капитальный ремонт. В процессе его, как и требует Федеральный закон № 185, были установлены коллективные приборы учёта потребления энергоресурсов.

Жильцам, разумеется, хотелось как можно скорее платить за тепло по факту, а не по нормативу. Ведь самая большая сумма в коммунальных квитанциях, как известно, приходится на отопление.

— Наша управляющая компания (УК) «Жилсервис» подписала счётчик только в 2011 году. Но и после этого, нарушая установленные правила, продолжала начислять платежи по нормативам, — рассказала «ОГ» проживающая в этом доме член Общественной палаты города Асбеста Алёна Власова.

Возмущённые жильцы написали в УК запрос и получили неожиданный по содержанию ответ. В бумаге сообщалось, что установленный прибор учё-

та имеет особенность: он учитывает тепловую энергию, поставляемую не только для отопления и горячего водоснабжения (ГВС) данного дома, но и для подогрева воды в соседнем доме — по Ленинградскому № 9. В связи с этим нет возможности учитывать отдельно ресурсы для отопления и ГВС.

— Получается, что Ф3-185 был нарушен. Но ведь при капитальном ремонте использовались бюджетные деньги и деньги собственников квартир в том числе и для того, чтобы люди не переплачивали за энергоресурсы, — говорит Алёна Власова.

По её словам, жильцы дома сомневаются в том, что на основе показаний счётчика в УК не могут рассчитать, сколько гигакалорий использовалось на те и другие цели.

Но как «Жилсервис» рассчитывается с поставщиками ресурсов? За ответом на вопрос мы обратились к поставщикам — в теплоснабжающую компанию «Торэнерго».

— Счётчик в доме № 70 по улице Войкова зарегистрирован, согласно его показаниям мы и выставляем счёт ООО «Жилсервис», — пояснила инженер производственно-технического отдела МУП «Торэнерго» Наталья Ершова. — Почему с жильцов берут деньги по нормативу, я не знаю. Могу лишь отметить, что это типичная ситуация для

нашего города. Я и сама живу в доме, на который мы выставляем счёт по показаниям общедомового прибора учёта. Но в платёжке, которая мне приходит от той же УК «Жилсервис», указана сумма по нормативу. Поскольку работаю в энергоснабжающей организации, знаю, что разница между суммой, которую УК перечисляет энергетикам, и суммой, которую предъявляет жильцам, существенная. На каждую квартиру в течение года набегают суммы, равная примерно месячной квартплате.

Наталья Ершова рассказала, что уже обращалась с этим вопросом в местную администрацию, там обещали разобраться, но воз и ныне там. Поэтому она написала письмо в прокуратуру города Асбеста и ждёт ответа.

Между тем Алёна Власова, сделавшая этот шаг раньше, уже получила ответ.

— Из прокуратуры нам сообщили известную информацию о том, когда счётчик был установлен и принят на коммерческий учёт, — рассказывает она. — Затем повторили то же самое, что ответили в УК: счётчик — на два дома, так как в доме № 9 по улице Ленинградский нет подвального помещения. И вывод: начисление производится по нормативам, так как действующим законодательством в сфере жилищно-коммунального хозяйства порядок начисления

суммы оплаты за отопление в сложившейся ситуации не предусмотрен». Признаться, мы ожидали, что прокуратура проведёт объективное расследование с выездом специалистов на место, а не отделается отпиской. И уж если мы платим по нормативу, в конце года должна быть проведена корректировка.

Алёна Власова отмечает, что в формуле, по которой делается перерасчёт, ключевым является размер платы, определённый ресурсоснабжающей организацией. В Торэнерго пояснили, что есть возможность определить, сколько тепловой энергии на нужды отопления потребляет дом № 70 по улице Войкова. «Не раскрывая информацию о необходимости проведения корректировки и о цели получения избыточных платежей, УК нарушает Постановление Правительства РФ № 371 о стандартах раскрытия информации», — уточняет Власова.

В поисках справедливости асбестовцы уже отправили письмо в Государственную жилищную инспекцию Свердловской области, в Региональную энергетическую комиссию и генеральному прокурору РФ Юрию Чайке. А теперь готовят обращение к Владимиру Путину. Они уже не верят, что в своём городе смогут решить коммунальный вопрос.

Из областного бюджета поддержали более ста тысяч семей

За девять месяцев текущего года им было выделено в виде субсидий около одного миллиарда рублей на компенсацию расходов за коммунальные услуги.

Министр энергетики и ЖКХ Николай Смирнов напомнил, что данный вид субсидий предусматривается в бюджете региона ежегодно и служит одной из мер социальной поддержки граждан.

Право на получение компенсации имеют граждане, чьи расходы за коммунальные услуги составляют более 22 процентов от совокупного дохода семьи, а также малообеспеченные категории жителей, платежи которых превышают 12 процентов от их дохода.

Николай ПЛАВУНОВ

Лучшие токари Урала живут в Свердловской области

Рабочие из Свердловской области заняли первое место на конкурсе токарей Уральского федерального округа, который прошёл в конце прошлой недели в Магнитогорске, сообщает официальный сайт правительства области.

Конкурс проходил в рамках проекта «Славим человека труда!», на него собрались лучшие токари из Челябинской, Тюменской, Курганской, Свердловской областей и Ямало-Ненецкого автономного округа.

В командном зачёте свердловская команда заняла первое место, а в личном первенстве наш земляк, токарь екатеринбургского ОАО «Уралтрансмаш» Александр Сабитов, показал третий результат. Его опередили коллеги из Тюмени и города Трёхгорного Челябинской области.

Торжественное подведение итогов проекта «Славим человека труда!» по Уральскому федеральному округу состоится в конце ноября текущего года.

Алексей СУХАРЕВ

Темпы роста российской авторынка затормозились

В октябре 2012 года они снизились до пяти процентов.

Как пишет газета «Коммерсант», это худший показатель за последние 2,5 года. В январе-сентябре 2012 года ежемесячный рост авторынка РФ составлял в среднем 14 процентов к аналогичному периоду прошлого года.

В общей сложности в октябре в России было продано 253,7 тысячи новых легковых и легких коммерческих автомобилей. При этом было зафиксировано снижение объёмов продаж сразу у нескольких крупных автопроизводителей.

В частности, продажи Ford упали на 15 процентов по сравнению с октябрём 2011 года. Продажи Hyundai сократились на шесть процентов, Nissan — на девять процентов, Suzuki — на 26 процентов, Mazda — на 20 процентов, Daewoo — на десять процентов, Mitsubishi — на четыре процента.

Продажи «АвтоВАЗа», прежде не претерпевавшие существенных сокращений, в октябре 2012 года снизились почти по всем моделям концерна.

Предположительно снижение потребительского интереса к машинам связано с ожиданием новой волны финансово-экономического кризиса.

Елена АБРАМОВА

Евросоюз вынудил-таки Грецию затянуть пояс

Большинством голосов (153 из 300) члены парламента Греции приняли жесткие меры экономии на основе согласованного правительства с тройкой кредиторов срочного экономического плана на 2013–2016 годы.

За счёт повышения пенсионного возраста, сокращения зарплат и повышения налогов правительство Греции рассчитывает значительно сократить бюджетные расходы, сообщает «Газета.ру» со ссылкой на греческое агентство АННА.

Принятие данного документа означает, что Греция получит очередной транш в размере 31,5 миллиарда евро из второго пакета кредитной помощи объёмом 130 миллиардов евро со стороны ЕС, ЕЦБ и МВФ.

Без данных средств страна к 16 ноября осталась бы без наличности. Как предупредил премьер-министр Антонис Самарас, это грозит Греции полным экономическим и социальным крахом и обойдётся стране намного дороже, чем предлагаемые реформы.

Сергей ВЕРШИНИН

ООО «Ветта-Инвест» в соответствии со стандартами раскрытия информации опубликовало данные за отчётный период на официальном сайте организации <http://vetta-invest.ru>

«Показатели, подлежащие раскрытию в сфере горячего водоснабжения, в сфере теплоснабжения и оказания услуг по передаче тепловой энергии» УрТМСИ ФГБОУ ВПО «СибГУТИ» опубликованы на сайте института: <http://www.uisi.ru>