ВАЛЮТА (по курсу ЦБ России)

	Сегодня	+ / -	Годовой max	Годовой min
Доллар	32.21	-0.41	34.03 (5 июня)	28.94 (28 марта)
Евро	39.60	-0.03	42.24 (5 июня)	38.41 (17 марта)

+/- – рост / падение по отношению к предыдущему показателю

Окно возможностей

Полтора десятилетия назад в России началась уникальная программа подготовки руководителей

Виктор КОЧКИН

Начало Президентской Программе было положено в июне 1997 года в Денвере на саммите руководителей ведущих мировых держав, в котором Россия впервые участвовала в качестве полноправного члена «восьмёрки».

Новые управленцы: истоки

Страна остро нуждалась в новых руководителях и новых управленческих технологиях. При этом Россия приятно удивила зарубежных партнёров: она не просила денег, она просила поделиться знаниями и информацией в рамках стажировок, организуемых в ведущих мировых компаниях. В результате обращения Ельцина содействие Программе оказали 14 государств. Дело пошло. На сегодняшний день для реализации Программы задействована эффективная инфраструктура: 77 региональных комиссий при высших исполнительных органах государственной власти субъектов Российской Федерации, 26 региональных ресурсных центров, конкурсные комиссии. В реализации российского этапа подготовки принимают участие 102 лучших, отобранных на конкурсной основе, образовательных учреждения.

Новые управленцы: программа, цена вопроса

В рамках Президентской Программы молодые руководители, направленные преимущественно предприятиями реального сектора экономики и отобранные на конкурсной основе, проходят подготовку в течение одного учебного года в аккредитованных российских образовательных учреждениях по основным экономическим специальностям: «Менеджмент», «Маркетинг», «Финансы и кредит». Программа является исключительной ещё и потому, что обучение для её участников является практически бесплатным. Финансирование Программы осуществляется за счёт федерального бюджета, бюджета регионов, а также за счёт направляющих предприятий. Пропорция такая: 33 – федеральные деньги, 33 – региональные и 34 процента даёт предприятие. Обучение по программе А стоит 100000 рублей (550 часов занятий для ТОПов и собственников бизнесов, с разработкой проектов), по программе В – 60000 рублей (для среднего звена и руководителей малого и среднего бизнеса) и есть 120-часовая программа по имени Q для предпринимателей за 20000 рублей.

От участника нужны светлая голова, большое желание и трудолюбие. Зарубежная стажировка оплачивается странами – участниками Программы. (Причём, как говорят эксперты, по опыту выпускников прошлого года, каждый евро, вложенный в организацию стажировки и работы на конкретных фирмах и организациях, принёс принимающей стороне до десяти евро прибыли).

Отбор кандидатов включает несколько этапов: подача, приём документов, прохождение конкурсных испытаний (включая тестирование по иностранному языку и информационным технологиям, презентацию проекта и эссе, собеседование с экспертами Конкурсной комиссии).

Новые управленцы: уральские кадры

Свердловская область участвует в реализации проекта с 1998 года. За это время профессиональную переподготовку прошли почти две тысячи руководителей уральских предприятий. За рубежом стажировались 578 специалистов. Партнёрами выступили Германия, Великобритания, Япония, Франция, Нидерланды, США, Италия, Финляндия, Канада, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Австрия, Польша. Более чем на 30 предприятиях Свердловской области в рамках Программы подготовлены целые управленческие команды.

Координирующую роль в этой работе выполняет Свердловское региональное отделение комиссии по организации подготовки управленческих кадров. Оперативную деятельность в комиссии осуществляет министерство международных и внешнеэкономических связей Свердловской области.

Подсчитав эффект от проектов выпускников 2010 года (вложив полтора миллиона областных денег, получили больше десяти миллионов), сделали соответствующие выводы.

Поэтому в 2011 году по инициативе Комиссии областного правительства была подана заявка на увеличение для Свердловской области квоты, ежегодно выделяемой регионам федеральным правительством на подготовку кадров. Таким образом, количество слушателей к сегодняшнему дню увеличилось с 99 до 155 человек. Из 77 российских регионов мы занимаем седьмое место по количеству мест на подготовку специалистов.

Кстати, не стоит связывать слово «менеджер» исключительно с бизнесом. Например, в рамках программы прошли подготовку уже более трёх десятков руководителей предприятий социальной сферы. Менеджеры от образования, культуры, здравоохранения теперь обладают современными знаниями в сфере управления бизнес-процессами, управления финансами и проектами, владеют навыками анализа и разработки стратегии развития своей организации.

По мнению министра международных и внешнеэкономических связей Свердловской области Александра Харлова, этот образовательный проект представляет уникальный пример государственно-частного партнёрства. Обучение специалистов в рамках Президентской Программы позволяет при небольших затратах добиваться наилучших показателей. Например, по имеющейся в министерстве статистике, выпускниками только прошлого года было привлечено инвестиций на сумму более 90 миллионов рублей и создано 360 новых рабочих мест.

Партнёрами программы являются ведущие уральские вузы – УрФУ им. Бориса Ельцина и УрГЭУ.

МНЕНИЯ

Лариса МАЛЫШЕВА, руководитель Президентской Программы УрФУ, к.э.н.

–Каждый, кто приходит на Программу, наверное, хочет чего-то своего и возьмёт от неё то, что сможет. Кто-то придумывает проекты и реализует, и это то, ради чего хочется учиться. Придумывать, получать ресурсы, контакты, знания, получать удовольствие от жизни. Делать добро людям, развивать своё предприятие, свой регион, оказывать максимальную пользу, быть полезным другим и найти что-то новое для себя.

Кирилл ЗБЫКОВСКИЙ, выпускник 2010-го:

–Я признателен Президентской Программе за три бесценных дара: разумных учителей, креативных друзей и умные книги, которые мне удалось прочитать за время учебы.

Игорь ЧЕРНЯЕВ, зав.отделом Минздравсоцразвития России:

–Вы приходите сюда со своим управляемым хаосом, так называемым жизненным и практическим опытом, с бесценными крупинками ваших проб и ошибок. И здесь, с помощью преподавателей и очень опытных наставников, это всё превращается в сплав, вы получаете метод, который потрясающе хорошо работает в сегодняшних экономических условиях. Это похоже на магию, хотя на самом деле это является технологией в самом лучшем её проявлении.

Даниил МАЗУРОВСКИЙ, председатель Ассоциации выпускников Президентской Программы Свердловской области:

–Говоря о Программе, я бы сравнил её с окном в другой мир. Мир более красочный, более интересный и насыщенный событиями. Каждый может к нему подойти и даже подходит. Но почему-то не каждый его открывает и уж далеко не каждый заходит в этот другой мир. Не бойтесь подойти к этому окну, открыть его и зайти в другой мир.

АРХИВ

Не нужно думать, что налоговая играет с нами, как кошка с мышкой. Просто в прошлом году у нас были налоговые каникулы. А сейчас они кончились

Пакетное предложение

1

Максим АБЗАРОВ, заместитель начальника отдела налогообложения физических лиц УФНС.

–Родители подарили мне квартиру. Являюсь ли я плательщиком налога на имущество?

–Договор дарения зарегистрирован в органах Росреестра?

–Да, я – собственник.

–Значит, вы должны платить налог на имущество, поскольку плательщиками налога на имущество являются владельцы имущества.

–Продан автомобиль по договору купли-продажи, была договоренность с покупателем о снятии им автомобиля с регистрационного учета. Мне пришло уведомление об уплате транспортного налога, должен ли я платить?

–В случае продажи автомобиля собственником по договору купли-продажи без снятия с регистрационного учета в органах ГИБДД плательщиком транспортного налога является человек, на которого зарегистрирован автомобиль.

–С августа месяца я стану пенсионером. Как мне воспользоваться своим правом на получение льготы по уплате имущественных налогов?

–До 1 марта следующего года вы должны представить в инспекции по месту нахождения объектов налогообложения (земельные участки, объекты недвижимости, транспорт) заявления о предоставлении льготы и копии документов, на основании которых будет предоставлено на льготы, в вашем случае копию пенсионного удостоверения.

–У меня в собственности несколько квартир. Это как-то влияет на исчисление налога на имущество?

–В соответствии с Законом РФ от 09.12.1991 N 2003-1 «О налогах на имущество физических лиц» и решениями органов представительной власти муниципалитетов налог на имущество физических лиц исчисляется с совокупной стоимости объектов недвижимости. То есть если у человека в собственности три квартиры на территории одного муниципального образования, то для расчёта налога на имущество физических лиц принимается их суммарная инвентаризационная стоимость. Чем выше суммарная инвентаризационная стоимость, тем выше ставка данного налога.

–На основании чего рассчитывается земельный налог под многоквартирным домом? Возможна ли передача уплаты налога ТСЖ?

–На основании сведений, полученных из Росреестра о стоимости земельного участка и органов местного самоуправления о долях собственников имущества в имуществе многоквартирного дома. Поскольку уведомление формируется на каждое физическое лицо в отдельности, налог должен быть уплачен человеком самостоятельно, то есть передача уплаты земельного налога ТСЖ не предусмотрена.

–Имеют ли пенсионеры право на льготу по уплате земельного налога?

–Кроме льгот, установленных федеральным законодательством, льготы по земельному налогу могут быть предоставлены органами местного самоуправления. Информацию о решениях муниципальных образований Свердловской области можно найти в системе Консультант-Плюс либо на сайте Управления ФНС России по Свердловской области (www.r66.nalog.ru) в разделе «Физическим лицам» / «Земельный налог».

–Имеются случаи, когда приватизация земельного участка под многоквартирным домом произведена, но уведомления об уплате земельного налога к собственникам не приходят? Почему?

–Пока сведения о долях собственников в имуществе дома из органов местного самоуправления не поступят в налоговые органы, налог не может быть посчитан.

Тут и журналисту «ОГ» удается прорваться и вставить сразу несколько вопросов:

–Моему коллеге (живет в Ленинском районе Екатеринбурга) в начале июля пришло уведомление. Там был налог на транспортное средство, а вот на саму квартиру, где он живет, которой владеет и по которому адресу и пришло уведомление налога, нет. Что ему теперь делать? А мне пришел налог на земельный участок за 2012 год, причем сумма почему-то указывалась три раза. А до какого срока должны быть разосланы уведомления?

Максим Абзаров переводит дух и терпеливо и по порядку объясняет:

– К уведомлению приложено заявление для обратной связи. Необходимо его заполнить, указав, какое конкретно имущество отсутствует в уведомлении. Заявление передается в ИФНС по месту нахождения имущества.

Вам тоже необходимо заполнить заявление, ошибки произошли в результате программного сбоя, по заявлению инспекция сделает перерасчет.

Уведомления должны быть направлены до 15 сентября (за 30 дней до уплаты) либо, если направление происходит в результате перерасчета, срок уплаты может быть изменен, но не ранее 1 ноября 2012 года.

Просматривая вопросы «горячей линии», прихожу к выводу, что вопросов, касающихся самого нововведения «три в одном», в общем-то и нет. Граждане просто удачно воспользовались представившейся возможностью оперативно получить профессиональную консультацию по своим налоговым «заморочкам» . И, кстати, активно пользуются обратной связью с налоговиками с помощью присланных ими «корешков». Не хочу сказать, что прямо мешками приходят письма с указаниями ошибок и требованиями внести верные данные. Это было бы большим преувеличением. Наверное.

СПРАВКА «ОГ»

УФНС по Свердловской области направлено уже свыше 1миллиона 800 тысяч уведомлений на суммы:

-транспортный налог – более 2 миллиардов 100 миллионов рублей;

-земельный налог – 638 миллионов рублей;

-налог на имущество физических лиц – 1миллиард 222 миллиона рублей.

По большинству налоговых уведомлений срок уплаты установлен 1 ноября сего года.

Земельный и имущественный налоги идут в местные бюджеты, транспортный зачисляется в региональный.

Кому выгоден полис?

Систему ДМС надо выстраивать в соответствии с реалиями

Станислав СОЛОМАТОВ

Существует устоявшееся мнение, что приобретение годового полиса добровольного медицинского страхования (ДМС) обойдётся дешевле, нежели самому и за наличные оплачивать услуги лечебного учреждения. И потому, к примеру, в Екатеринбурге в рекламных проспектах медицинских страховщиков это один из основных доводов в пользу выбора системы ДМС. Но, как показали недавно проведённые исследования, это вроде бы бесспорное утверждение не оказывается таковым на деле. Так что давайте разбираться.

Лукавые цифры

Напомним, что система обязательного медицинского страхования (ОМС) обеспечивает всех граждан Российской Федерации одинаковым набором базовых медицинских услуг. Но очень часто оказывается, что пациенту недостаточно возможностей ОМС. И тогда на помощь приходит система ДМС, обладатель полиса которой может получить дополнительное и нужное ему лечение с применением высокотехнологичного оборудования и индивидуальным подходом.

Плюс к этому страховщики упирают на то, что предприятия, заключившие договоры ДМС в пользу своих работников, а также членов их семей, имеют право на затраты по такому страхованию в пределах шести процентов от фонда оплаты труда (ФОТ) относить на себестоимость продукции (услуг). И это, как утверждается, даёт экономию средств до 20 процентов по сравнению с прямой оплатой медицинских услуг лечебным учреждениям. Потому страховщики советуют хозяйствующим субъектам все расходы предприятия на медицинские цели – материальную помощь на лечение и лекарства, оплату санаторно-курортных карт, содержание профилакториев и других медицинских подразделений, находящихся на балансе предприятия, – проводить через договоры ДМС.

Это, видимо, наиболее выгодно «Газпрому», «Почте России» и другим компаниям, где работает несколько тысяч человек. Да к тому же у каждой такой крупной корпорации почти всегда есть своя страховая компания, и порой не одна. И на деле идет перекладывание денег из одного кармана в другой.

Две трети россиян платят деньги за лечение

Тогда как руководители компаний, где работает 100-200 человек, часто не видят для себя ощутимых плюсов от участия в добровольном медицинском страховании. Более того, кое-кто из них воспринимает это в качестве дополнительной финансовой нагрузки. Хотя работники компаний ценят такую страховку как хорошую добавку к социальному пакету. Не нравится отдельным менеджерам ДМС ещё и потому, что структура ценообразования здесь не всегда прозрачна и не устоялась.

В то же время социологические опросы показывают, что всё больше людей пользуются услугами платной медицины. И сегодня 67 процентов россиян утверждают, что за последний год платили деньги за лечение. Причем оплата чаще всего происходила в наличной форме. Хотя и совокупная доля пользователей медицинских страховок, как корпоративных, так и личных, тоже достаточно заметна, но всё таки не столь велика – всего 15 процентов.

На первое место по востребованности, как и следовало ожидать, выбилась платная стоматология. Второе же место заняли гинекологи с их платными услугами, чего раньше не было. И очень мало пока желающих давать деньги психотерапевтам.

Идти от жизни

Найдено объяснение и роста количества тех, кто оплачивает услуги собственными деньгами и не прибегает к помощи системы ДМС. Просто, несмотря на все утверждения страховщиков, платить деньги напрямую лечебному учреждению оказывается дешевле. Средняя сумма, которую за год человек тратит на услуги платной медицины, как подсчитано, составляет 8,7 тыс. рублей. Тогда как стоимость полиса ДМС обычно начинается от 15 - 18 тысяч. На практике же его реальная средняя цена в районе 25 тыс. рублей. Но это только если не учитывать услуги зубного врача. Включение же в полис стоматологии увеличивает его стоимость на 5-6 тысяч.

В итоге платное лечение, по подсчётам ряда экспертов, для отдельных категорий населения оказывается по крайней мере в два раза дешевле, чем годовой полис ДМС. Да ещё в этой системе действует странный принцип: «Здоровый платит за больного».

Так, может, пора уже идти от жизни и выстраивать систему медицинского страхования, сообразуясь с реалиями?

КОММЕНТАРИИ

Максим СТАРОДУБЦЕВ, президент ассоциации региональных медицинских страховщиков «Территория»:

–К сожалению, та ситуация, что сложилась с организацией добровольного медицинского страхования в России, очень печальна. В первую очередь потому, что «успех» страховщиков в продаже своих полисов ДМС обусловлен не столько какими-либо их заслугами, сколько бедственным положением обычной медицины, в том числе той, что финансируется через систему государственного ОМС (обязательного медицинского страхования). Таким образом налицо конфликт интересов: чем хуже оказывается бесплатная медицинская помощь — тем больше спрос на платную (к которой можно отнести и ДМС). Более того, этот конфликт не разрешен и на законодательном уровне, так как компаниям, которые занимаются ОМС и обязаны следить за качеством медицинских услуг, оказываемых бесплатно, оставили возможность получать прибыль от добровольного страхования.

Игорь ЛЕОНТЬЕВ, генеральный директор страховой медицинской компании «УГМК-Медицина»:

– Что касается соотношения средних затрат на услуги платной медицины и полис ДМС, то здесь надо учитывать возрастные особенности людей. Потребление медицинских услуг различается у мужчин и у женщин, а также зависит от возраста человека. Если анализировать статистику не в целом, а по половозрастным группам, то станет очевидным, что дети в возрасте до 5 лет и люди старше 40 лет являются более активными потребителями медицинских услуг. Соответственно для них полисы ДМС могут быть более экономически привлекательными, нежели для лиц моложе 40 лет, для которых «разовая» оплата медицинских услуг, возможно, обойдется дешевле.

Так что при выборе: платная медицина или полис ДМС – не может быть однозначного вердикта. Все зависит от конкретных обстоятельств.

Мечта бюджетников о коттедже может стать ближе

В ближайшее время должна ускориться реализация проекта по строительству микрорайона «Истокский» в пригороде Екатеринбурга, поддержать его намерено правительство области. Микрорайон должен стать самым крупным проектом по возведению недорогого малоэтажного жилья в столице Урала.

В «Истокском» предполагается построить 3,8 миллиона квадратных метров жилья, 13 школ, 28 детских садов, медицинский центр, спортивный комплекс с ипподромом и развлекательные центры.

Одним из составляющих «Истокского» является проект строительства коттеджного посёлка «Южный», который осуществляет ОАО «Центр малоэтажного строительства», дочерняя компания ОАО «Корпорация развития Среднего Урала». На сегодня построены дома первой очереди. Пока работы приостановлены до решения проблем финансирования. Нерешёнными остаются вопросы прокладки коммуникаций к домам и газификация микрорайона. Цена вопроса – 256 миллионов рублей. Если будет подписано соглашение с правительством Свердловской области по финансированию из бюджета этих работ, то стоимость квадратного метра в «Южном» составит не более 30 тысяч рублей.

–Вопрос стоимости квадратного метра – принципиальный, – сказал на выездном совещании председатель правительства Свердловской области Денис Паслер. –Четыре миллиона квадратных метров жилья с полностью созданной инфраструктурой по цене, доступной для основной массы людей, это то, что необходимо Екатеринбургу сегодня. Мы будем планировать повторное совещание, чтобы детально решить вопрос по «Истокскому» и по «Южному» с перспективой подписания соглашения.

Проект по производству уральской индюшатины будут двигать сообща

В Невьянске при реализации проекта по строительству первой очереди индюшачьей птицефабрики будет создано 1300 рабочих мест, сообщается на сайте правительства области.

Трёхстороннее соглашение о реализации инвестиционного проекта по выращиванию индейки и переработке мяса птицы подписали председатель правительства Денис Паслер, глава Невьянского городского округа Евгений Каюмов и генеральный директор ЗАО «Невьянская птицефабрика» Роман Воробьёв.

Инвестор, ЗАО «Невьянская птицефабрика», вложит в строительство 2,5 миллиарда рублей. Планируется, что ещё один качественный местный продукт, индюшатина, появится на прилавках магазинов области уже в 2013 году.

Кредитки множат задолженность населения банкам

По итогам первого полугодия объём задолженности по кредитным картам, выпущенным российскими банками, превысил полтриллиона рублей. Долг составил 500,3 миллиарда рублей, увеличившись с начала года на 36 процентов, сообщают Ведомости.

Между тем банки продолжают активно продвигать этот продукт, раздавая кредитки своим клиентам, иногда в подарок к уже взятому кредиту. Это провоцирует людей легкомысленно относиться к обслуживанию нового долга. Потери от невозврата денег банкиры с лихвой компенсируют высокими процентами по этому виду кредитования, о чём, порой, заёмщики и не догадываются. В прошлом году рынок кредитных карт вырос на 61,6 процента. Показатели двух кварталов этого года свидетельствуют о том, что в 2012 году прошлогодний показатель роста будет превышен.

Лидерство на рынке кредитных карт сохраняет Сбербанк. Доля отечественного банковского гиганта на рынке кредитных карт выросла по итогам второго квартала до 19,8 процента, а ссудная задолженность по ним превысила 100 миллиардов рублей. То есть пятая часть всей задолженности по кредиткам приходится на крупнейший госбанк страны.

Также увеличивают свою долю в этом сегменте кредитования ТКС-банк, Связной-банк и Альфа-банк. А вот былой лидер по раздаче кредиток, банк «Русский стандарт», предпочитает сокращать свою долю в этом деле.

Глава ЦБ назвал главных виновников оттока капитала из страны

По словам главы российского ЦБ Сергея Игнатьева, значительная часть оттока капитала из России, зафиксированного в 2011 году, пришлась на банковский сектор, сообщает агентство Лента ру.

Из более чем 80 миллиардов долларов, «уплывших» из страны в прошлом году, по подсчётам главы Центробанка, 23 миллиарда пришлось на финансовый сектор. Из них 11 миллиардов долларов были выведены дочерними предприятиями иностранных банков для пополнения своих фондов в развитых странах, охваченных долговым кризисом.

По словам Сергея Игнатьева, отток капитала является одной из важных проблем российской экономики. Чистый отток капитала из России, причём в больших объёмах, продолжается уже несколько лет. По официальным данным ЦБ, в 2011 году из России «утекло» 84,2 миллиарда долларов, в два с половиной раза больше, чем годом ранее. За первую половину 2012 года отток составил 42,5 миллиарда долларов.

Стоит отметить, что не первый раз главными виновниками утечки капитала из страны называют банки. При этом российские власти принципиально никаких ограничений на передвижение капитала во время кризиса не вводили и не вводят.

Подборку подготовил Рудольф ГРАШИН