

## Пряник по-министерски

Это вносит серьезный элемент стабильности для спокойного, поступательного развития. Тут важно, что крестьянин теперь уверен и знает – поддержка будет, государство его производство не бросит в случае каких-то трудностей, можно планировать развитие на два-три года вперед.

**– Почему мы в области не можем поставить себе задачу полного самообеспечения продовольствием?**

– Давайте ставить реальные цели (министр мягко приземлил мой продовольственный идеализм, наверное, министром по должности мечтать не положено). Не надо забывать, что сельское хозяйство все же не основная отрасль экономики в Свердловской области. Есть доктрина, там цели для страны в целом, есть субъекты РФ, где потребляют гораздо меньше, чем производится, поэтому в задачи российского Минсельхоза входит составление так называемых продовольственных балансов, чтобы регионы развивали сельхозпроизводство скоординированно и чтобы не было где-то густо, где-то пусто. Не надо идеализировать ситуацию и питать иллюзии, что мы можем, к примеру, по продовольственному зерну себя полностью обеспечить. Ну, не житница мы, а традиционно зернозавозящий регион. Что касается мяса, задача поднять самообеспечение с 51 до 70 процентов, к этому показателю и идем, 75-80 процентов у нас уже есть по птице. Мы не закроем себя по говядине в ближайшее время (это вообще общероссийская проблема), у нас в области молочное направление. Есть, конечно, программы по муселированию, по поддержке местного животноводства, племенной работы, есть дотации на содержание и закупку скота, это планомерная, комплексная работа, которая даст отдачу, но маховик надо раскрутить, на моментальный эффект рассчитывать пока не стоит.

**– У нас так много направлений поддержки сельского хозяйства, может, навалиться всем миром на одну проблему, сконцентрировать на ней все усилия – решить, а потом на другую переключиться?**

– Сколько людей хочет помочь мне правильно потратить деньги... (Бондарев пригубил чай, скрывая насмешливую улыбку). У нас существует 15 направлений государственной и областной поддержки. Вы считаете, это много? Мы участвуем во всех федеральных программах, которые есть, для того чтобы как можно больше денег привлечь на село и довести их до товаропроизводителя. В 2010-м из федерального бюджета получили 919 миллионов, в 2011-м уже миллиард и двести четыре миллиона рублей. Регионально значимые проекты – это дальнейшая поддержка молочной программы, мелиорация, свиноводство, по зернофуражному комплексу в ближайшее время надеемся решить вопрос с поддержкой, мясное животноводство. А программа по овоцеводству закрытого грунта не нужна сейчас? Мы в девяностые годы потеряли до 95 процентов теплиц. Ну, и фер-



Российский министр сельского хозяйства Елена Скрынник в прошлом году осталась довольна ходом заготовки кормов в области. Илья Бондарев (слева) предьявил в качестве иллюстрации к докладу рекордный урожай люцерны на полях агрофирмы «Патруши»

мерские программы – семейные животноводческие фермы и начинающий фермер. Если раньше по ним субъект давал 25 процентов компенсации, а федерация снижала на один процент стоимость кредита, то на сегодня будет 30 процентов со стороны субъекта, 30 процентов со стороны федерации и только 40 процентов денег самого фермера. Из всех российских регионов Москва отобрала всего двадцать субъектов, и мы там, в этой программе, будем участвовать.

Перед нами стоят две важные задачи – развивать социальную сферу села: строить дороги, детские сады, обеспечивать жильем на селе молодого специалиста, помочь местному муниципалитету с газификацией, с сельским клубом, стадионом, а также сделать привлекательным для инвесторов аграрный бизнес, это тот, который вкладывается в рамках нормальных сроков окупаемости. Вопрос производства – это вопрос инвестора, который будет им заниматься, а мы в любом случае поможем ему с продвижением проектов, чтобы не буксовали, поможем утрясти вопросы с газовиками, с энергетиками по дополнительным мощностям. Жить и развиваться должны и маленькие и большие агропредприятия и крестьянские хозяйства, те же фермеры имеют доступ ко всем видам поддержки, и она, как правило, носит заявительный характер. Да нам и ФАС не разрешит давать кому-либо специальные преференции, мы поддерживаем направления.

### Пряник

**– Илья Эдуардович, в свое время классик сказал – «Не смеет командовать середняком». Много с той поры воды утекло... Какие же сейчас, в рыночной экономике, есть механизмы управления отраслью, вы же не можете напрямую распоряжаться кому сколько и когда сеять и что разводить-выращивать?**

– Мы руководствуемся в своих действиях государственной программой и программой

социально-экономического развития Свердловской области. В этих документах прописаны параметры, которых мы должны достичь. Исходя из этого мы и строим нашу политику и в любом случае строим ее на основе принципа, а не кнута. Наш пряник – это поддержка, которую мы оказываем аграриям. И что сказать, что в прошлом году она выросла больше чем на 40 процентов по сравнению с 2010 годом. У нас в области есть хороший, давно существующий механизм – девять союзов сельхозпроизводителей по направлениям. Мы обсуждаем с ними виды поддержки, разрабатываем программы с учетом их предложений, проводим необходимые консультации.

**– А вы даете хозяйствам и фермерам рекомендации, чем выгоднее заниматься, что будет более, а что менее перспективно?**

– Знаете, мы проводим довольно много мероприятий с сельхозтоваропроизводителями – это и конференции, и учебные курсы, и совещания, на которых, безусловно, мы рекомендуем то, что делаем. Это в конце концов одна из наших задач. Другое дело, что сегодня нет такой установки – если ты не следуешь нашим рекомендациям, то и никакой поддержки не получишь. Потому что виды поддержки четко структурированы и прописаны: 9 видов поддержки федеральной и 6 видов областной. Хочешь участвовать в программах – пожалуйста, участвуй. Единственно, что мы делаем сейчас – это прописываем в постановлениях то, что мы технические субсидии будем выдавать тем, кто не уменьшил объем пахотных земель. Это важный момент, потому что извините, ребята, мы будем вам помогать, но вы тоже обеспечивайте определенный уровень. Это и есть механизмы управления – регулирование.

### Рисковое дело

**– Любый бизнес не обходится без риска, тем более аграрный, где многое зависит от погоды. Как сделать его более устойчивым?**

– Да, есть проблемы. Совсем недавно мы провели собрание глав крестьянских хозяйств. Я там выступал и старался донести до коллег одну простую вещь: чтобы фермерское хозяйство было рентабельным, необходима диверсификация производства. Надо уходить от монопроизводства. К растениеводству, чем у нас занимается большинство фермеров, надо добавлять еще и животноводство. Тогда уже получаешь несколько продуктов (как минимум, молоко и мясо), увеличиваешь добавленную стоимость, уменьшаются риски, связанные с погодными условиями, с ценовой конъюнктурой. Как результат – более устойчивое хозяйство. А еще при высокой рентабельности необходимо определенные вложения «заморозить», создать запас прочности, на это, конечно, уходит часть дохода. Потому что есть правило: каждое хозяйство должно иметь полугодовой запас кормов. Вот была у нас ситуация с засухой, так губернатор поставил задачу – в первую очередь восстанавливать запасы кормов. С задачей справились, заготовили 29 центнеров кормовых единиц на одну условную голову скота. Даже если с погодой не повезет – корма в Свердловской области есть. Наши хозяйства умеют грамотно организовать заготовку и хранение.



Когда был трудный период, мы помогли кормами всем соседям – челябинцам, башкирам...  
**– Что значит помогли, даром?**

– Ну конечно (пояснился Бондарев моей наивности), продали! Им важна была сама возможность, где купить.

### СПОК и кулак

– Если мы посмотрим на мировой опыт развития сельского хозяйства, то увидим, что оно развивается по двум направлениям: крупные агрохолдинги и кооперация. Для того, чтобы фермеры были конкурентоспособны, мы, по поручению губернатора Александра Сергеевича Мишарина, включаем раздел по кооперации в программу «Уральская деревня». Но тут надо четко понимать, что задача министерства не создать СПОК (сельскохозяйственный потребительский кооператив), а создать условия для того, чтобы хозяйства объединялись в кооперативы. К сожалению, у многих хозяйственников ментальность такая... кулацкая: вот у меня есть мое и больше ничего не нужно. Хотя очевидно, что только объединившись можно минимизировать затраты, построить более эффективное производство. Например, сейчас мы с кооперативами (которые уже есть) обсуждаем проект строительства завода по сортировке и хранению семян. Также готовим предложения по созданию на базе Ирбитского молочного завода мощной кооперации. Причем не путем искусственного объединения, а через конкурс между СПОками Свердловской области. Будет составлен пул условий и будет предложено:

«коллекты, объединитесь сами, кто лучше всех объединится, тот и станет управлять данным имуществом либо на основе договора доверительного управления, либо на основе договора аренды». Так мы сделаем мощный толчок в самоорганизации людей и получим устойчивый СПОК, глобальный в масштабах области. Поскольку СПОКи не облагаются НДС, то появится возможность более конкурентно участвовать во всевозможных конкурсах и тендерах на государственные закупки. А создание конкурентной среды для меня один из основных приоритетов. На самом деле в Свердловской области уникальная ситуация – соседние регионы имеют по одному-два молзавода, а у нас 30 молзаводов и 20 цехов. Сама жизнь заставляет людей конкурировать и держать цены. Также дело обстоит у нас в мясной переработке и хлебопечении. Производители соревнуются между собой, а в итоге выигрывают жители Свердловской области.

У нас динамично развивающееся сельское хозяйство, мы среди тех двадцати субъектов России, кто добился прироста молока в прошлом году. Может показаться, что 3,4 процента – цифра небольшая, но надо учитывать, что в среднем по стране всего 0,9 процента прироста. Мы восьмью по производству молока. Вот наш рейтинг (разыскивает в документах нужные странички), у нас есть и старопромышленный регион, сельское хозяйство дает 3,5 процента ВРП (валового регионального продукта).

Погрузившись в созерцание графиков и диаграмм, чуть не забываю задать вопрос, который вообще-то планировался первым в интервью:

**– А какие виды на урожай сегодня, как зиму пережили?**

(Бондарев не стал избирать везучего провидца, но ответил четко и по возможности определенно).

– Об этом говорить еще рано, мало ли, что по календарю весна завтра наступит. Реально оценить, как озимые пережили зимний период, можно будет не раньше конца марта – начала апреля и то предварительно. Специалисты возьмут пробы почвы вместе с растениями и пронаблюдает за их ростом в лабораторных условиях.

Путаться рано, но тревога есть, особенно по травам второго года, которые у нас составляют основу кормопроизводства.



ИСТОЧНИК: министерство сельского хозяйства и продовольствия Свердловской области

## Судьба близнецов

Думаю, в этом случае дело пойдет быстрее, – сказала депетчер компании «Факториал ЕК» Полина Чегесова.

Между тем, судебная тяжба началась ещё в 2009 году, когда компания «Факториал» обратилась с иском к ответчику «Факториалу-ЕК». Истец просил запретить ответчику использовать в своем фирменном наименовании словесный товарный знак «Факториал». Суд удовлетворил это требование. После этого во многих СМИ по ошибке или по недоразумению информация была подана так: «Факториал ЕК», расположенный на Хохрякова, 31, выиграл судебный процесс, именно поэтому «Факториал-ЕК» был вынужден сменить название. На самом деле право на товарный знак отставала не Екатеринбургская компания-конкурент, а челябинский «Факториал» – завод-изготовитель домофонного оборудования.

«Факториал ЕК» вряд ли бы выступил с подобной инициа-

тивной, так как хронологически позже получил такое название и позже начал заниматься обслуживанием домофонов.

ООО «Факториал-ЕК» было образовано 23 апреля 2009 года, что подтверждает Свидетельство о государственной регистрации юридического лица в Федеральной налоговой службе. Свидетельство мне показала заместитель директора компании Елена Коростелёва.

– В августе 2010 года мы внесли изменения в устав, после чего организация стала называться ООО «Уральская домофонная компания», сокращённо «УДК», – сказала она.

Компания «Факториал ЕК» на рынке услуг по установке и обслуживанию домофонных систем появилась 7 мая 2009 года, а на Хохрякова, 31 переехала 3 июня 2009 года. Соответствующие сведения внесены в Единый государственный реестр юридических лиц. В этом же реестре есть данные о том, что прежде эта фирма называлась «Риони» и находилась по адресу: улица Сыромо-

лотова, 14. Подтверждением является и тот факт, что «Риони» и «Факториал ЕК» имеют одни и те же ИНН и ОГРН – номера, которые присваиваются раз и навсегда и не меняются, куда бы организация ни переезжала и как бы ни переименовывалась.

Из этого следует, что жильцы, которым домофоны установили до весны 2009 года, могли заключить договора только с ООО «Факториал-Е» или ООО «Факториал-Сервис», правопреемником которых называет себя компания «Факториал-ЕК», переименованная позже в «УДК».

Но и близнец «Факториал ЕК» начал распространять расчётные книжки, а также сведения о себе как об единственном исполнителе услуг среди клиентов, заключивших в своё время договора с крупнейшими в Екатеринбурге домофонными компаниями «Факториал-Е» и «Факториал-Сервис», охватывающими по непроверенным данным около трети жителей города.

В июле 2010 года Управление Федеральной антимонопольной службы по Свердловской области установило, что ООО «Факториал ЕК» не имело права выставлять счета абонентам указанных выше компаний на оплату услуг от своего имени, а также распространять ложные сведения о себе. «Действия ООО «Факториал ЕК» противоречат законодательству, ...подрывают доверие клиентов к его конкурентам, направлены на незаконное присвоение себе абонентов иных лиц», – говорится в решении ФАС.

За недобросовестную конкуренцию в октябре 2010 года по решению Арбитражного суда Свердловской области «Факториал ЕК» был оштрафован на 150 тысяч рублей.

Штрафник пытался обжаловать решение, но безуспешно.

– Рынок в Екатеринбурге большой. Строится новые дома и целые микрорайоны, можно же заключать договоры с их жильцами. Зачем пытаться отговаривать клиентов, которые обслужива-

ются другой компанией? – говорит Елена Коростелёва.

По её словам, пока шли судебные разбирательства, «УДК» продолжала обслуживать дома, но счета за услуги не выставляла. А теперь посчитала, что сколько должен. Тем, кто платил «Факториалу ЕК», сотрудники компании рекомендуют написать заявление о возврате денег.

Однако и «Факториал ЕК» также ремонтировал домофоны по первому зову клиентов.

Правозащитники советуют потребителям как можно быстрее разобраться, с какой компанией они заключили договоры, при этом ориентироваться не на адрес, который может меняться, а на другие реквизиты.

– Платить надо в соответствии с договором. Если на месте фирмы А появилась фирма Б, надо попросить документы, подтверждающие, что вторая фирма является законным правопреемником первой. Взыскивать задолженность по оплате может только лицо, которое оказывало услуги. Оказание услуг

должно производиться на основании заключенного договора, – говорит председатель Общества защиты прав потребителей Свердловской области Алексей Зубакин.

Потребители же считают, что компания должна выяснять отношения без их участия.

– У нас подъезды закрываются, домофоны работают. За эти услуги мы регулярно платим. Но если оказалось, что платим «чужой» компании, пусть наша «родная» судится с «чужой» как юридическое лицо с юридическим лицом и возвращает свои деньги, – считают читатели нашей газеты.

И они правы уже потому, что они – потребители. Если им не комфортно иметь дело с какой-то фирмой, они могут смело перейти под опеку другой, которая будет рада новым клиентам. В Екатеринбурге работает не один десяток компаний, занимающихся установкой и обслуживанием домофонных систем.

## Свердловский конкурс станет всероссийским

Порядка пяти миллионов рублей выделят из регионального бюджета на проведение в 2012 году областного конкурса «Славим человека труда».

Основная цель этого проекта – повышение престижа рабочих специальностей, создание условий для подготовки квалифицированных рабочих кадров.

– В этом году конкурс станет более масштабным, он будет проводиться, как минимум, по 17 номинациям. Составятся будут не только представители разных отраслей промышленности, но и работники ЖКХ, сельского хозяйства, здравоохранения и ряда других сфер, – отметил первый заместитель председателя правительства, министр промышленности и науки Свердловской области Александр Петров.

По его словам, сегодня промышленные предприятия Среднего Урала испытывают кадровый голод. Не хватает станочников, машинистов кранов, электрогазосварщиков, электриков, монтажников. Конкурс должен способствовать популяризации этих профессий, повысить их привлекательности в глазах молодежи.

Напомним, что первый конкурс, состоявшийся в прошлом году и получивший общественный резонанс. В финале участвовали более 120 предприятий, в нем вышли более 3,5 тысячи человек.

– Лучшее по профессии выявлялись на внутривзводских состязаниях, затем победители отставали честь своих предприятий на областном уровне. Среди участников были и мастера, отработавшие у станка более 40 лет, и молодые рабочие, имеющие третий или четвертый разряд. На финальное мероприятие конкурсанты приехали семьями, в сопровождении групп поддержки, – рассказала первый заместитель руководителя Свердловского регионального отделения Всероссийского Совета местного самоуправления, руководитель рабочей группы проектов «Славим человека труда» Жанна Рыбева.

Она подчеркнула, что в этом году проект вышел за рамки Свердловской области, он получил поддержку в рамках Уральского федерального округа. Более того, по нашему примеру теперь будет проводиться всероссийский конкурс «Лучший по профессии».

Елена АБРАМОВА

## Кольцово меняет поставщика топлива

ОАО «ТНК-ВР Холдинг» покупает топливозаправочный комплекс аэропорта Кольцово. На состоявшемся заседании совета директоров компании была одобрена сделка по покупке 100 процентов ЗАО «Топливозаправочная компания Кольцово» за 30 миллионов долларов, а также 100 процентов ОАО «ТЭК Актив» за 70 миллионов долларов. Таким образом контроль над структурами, принадлежащими ранее компании Виктор Вексельберг «Ренова», перешел к ТНК-ВР, отмечает ПРАЙМ.

ОАО «ТНК-ВР Холдинг» – зарегистрированное и действующее в России открытое акционерное общество, является владельцем большей части активов ТНК-ВР в России.

Для потребителей в этой сделке интерес представляет то, будут ли меняться цены на авиабилеты. Напомним, в 2011 году в аэропорту Кольцово цены на керосин поднимались пять раз – в мае, августе, сентябре, октябре. Последнее повышение произошло с 14 ноября. Таким образом, цена на авиакеросин к концу года достигла 31,15 тысячи рублей за тонну. Повышение цен всегда было вызвано решением поставщика – топливозаправочной компании Кольцово, «дочки» аэропорта.

Мария ВИКТОРОВА

Информация, подлежащая раскрытию в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 30.12.2009 г. № 1140 «Об утверждении стандартов раскрытия информации организациями коммунального комплекса и субъектами естественных монополий, осуществляющими деятельность в сфере оказания услуг по передаче тепловой энергии» и Постановлением Правительства РФ от 21.01.2004 года № 24 «Об утверждении стандартов раскрытия информации субъектами оптового и розничных рынков электрической энергии» о тарифах на услуги, основных потребительских характеристиках оказываемых услуг, о порядке и условиях технологического присоединения к сетям и иная информация о деятельности ГУП СО «Облкомунэнерго», подлежащая раскрытию в соответствии с названными Постановлениями и стандартами раскрытия информации, размещена на официальном сайте предприятия в сети Интернет – [www.odup.ru](http://www.odup.ru).

### ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЮ (РОСНЕДРА) О Б Ъ Я В Л Я Е Т

Об итогах аукционов на право пользования участками недр с целью:

- 1) геологического изучения, разведки и добычи рудного золота на Старо-Кривчанском участке в Свердловской области. Победителем аукциона признано ОАО «Уралцветмет».
- 2) разведки и добычи россыпного золота россыпи Тагильской в Свердловской области. Аукцион признан несостоявшимся в связи с тем, что к участию в аукционе не допущены все заявители.

### ДЕПАРТАМЕНТ ПО НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЮ ПО УРАЛЬСКОМУ ФЕДЕРАЛЬНОМУ ОКРУГУ (УРАЛНЕДРА) О Б Ъ Я В Л Я Е Т

Об итогах аукциона на право пользования участками недр с целью:

- 1) геологического изучения, разведки и добычи минеральных подземных вод для целей промышленного розлива на Камышловском участке, расположенном на территории Камышловского городского округа. Аукцион признан несостоявшимся в связи с тем, на участие в аукционе не было подано заявок;
- 2) геологического изучения, разведки и добычи минеральных подземных вод для целей промышленного розлива на Южно-Камышловском участке, расположенном на территории Камышловского городского округа. Победителем аукциона признано ООО «Рускамень».

В связи с утерей считать недействительными 19 квитанций ООО СГ «АСКО» АК № 159669-159687.