

## Крестьянский вопрос

Губернатор вник в заботы фермеров — те увидели в этом хороший знак

Рудольф ГРАШИН

Делегаты от союза фермеров Свердловской области, перед тем, как отправиться на съезд Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России (АККОР) в Москву, встретились с губернатором Александром Мишариным. Встреча в резиденции главы области состоялась в минувший вторник.

Это уже второй за последние полгода разговор губернатора с главами крестьянских (фермерских) хозяйств. Первая встреча состоялась 6 сентября. Такой регулярный график общения главы региона с фермерами весьма обнадеживает последних. Они надеются, что таким образом смогут лучше донести до власти своё видение проблем, стоящих в аграрном секторе.

Фермерство сегодня действительно набирает вес. В том числе ширится его участие в сельхозпроизводстве. В минувшем году на долю крестьянских хозяйств пришлось 43 процента собранного в области картофеля, 38 процентов овощей, 15 процентов зерна, семь процентов молока.

— В целом хочу поблагодарить вас за проделанную работу в прошлом году. Выполнение программы заслуживает хорошей оценки, достигнуты достойные результаты, — сказал по этому поводу Александр Мишарин.

Губернатор также обратил внимание своих собеседников на то, что удельный вес мяса, производимого фермерскими хозяйствами, составляет всего два процента от валового производства этой продукции в области, что явно недостаточно. Тем более, что

для стимулирования производства животноводческой продукции у нас действует ряд программ. Так, в рамках федеральной программы по поддержке региональных значимых проектов выделяются субсидии на строительство семейных ферм, открыто прямое финансирование начинающим фермерам. Помимо субсидирования производства молока, весомая поддержка предусмотрена для тех, кто хочет заниматься мясным скотоводством.

Каждый из фермеров постарался задать главе области свой вопрос.

— На встрече с губернатором мы зримо увидели, что он в курсе наших проблем и у него есть стремление их решать, — делится впечатлениями от общения с главой региона председатель некоммерческого партнёрства «Союз крестьянских (фермерских) хозяйств Сверд-

ловской области» Андрей Савченко.

На встрече он обратился к Александру Мишаринову с просьбой поддержать селян в вопросе изменения Лесного кодекса. Соответствующие поправки уже лежат в Государственной Думе. Проблема в том, что с принятием Лесного кодекса у селян появились проблемы с доступом в лес, с заготовкой дров. Раньше существовали, так называемые, сельские леса. Сейчас, чтобы напилить дрова, заготовить лес для ремонта коровников, надо через конкурс брать делянку. Это крестьянину не по силам.

Губернатор подчеркнул, что такие поправки должны работать в первую очередь в интересах самих фермеров, давать им возможность развиваться.

— Вернуться к этому вопросу и направить свои предложения по совершен-

ствованию законодательной базы можно. Но необходимо, чтобы новая норма работала в интересах малых форм хозяйствования на селе, — подчеркнул губернатор.

Глава фермерского хозяйства из Тугулымского городского округа Клавдия Чусовитина подняла проблему недостатка залоговой базы для кредитования крупных проектов, таких как строительство ферм. Если сложности при оформлении разрешений на возведение жилья или производственных объектов на землях сельхозназначения. Александр Мишарин согласился, что эти вопросы требуют решения. В свою очередь он указал на проблему эффективного использования земли. Наведение порядка в этом вопросе позволит решить и другие: увеличить ту же залоговую базу, получить дополнитель-



Рудольф ГРАШИН

ные земли для сельхозпроизводства.

— Нам важно было донести до губернатора свою позицию. И то, что нас услышали, вникли в наши беды, для нас, я считаю, хороший знак, — сказал об итогах встречи Андрей Савченко.

**Фермерские хозяйства особенно преуспели в картофелеводстве. На их долю приходится 43 процента картофеля, выращиваемого в области**

## Уральские работодатели повышают заявку на рабочие руки

Более 300 работодателей Свердловской области попросили увеличить квоты на привлечение иностранной рабочей силы в 2012 году.

В настоящее время на портале «Миграционный комплекс» зарегистрировано 315 заявок на увеличение квот на 2012 год и 292 заявки на привлечение иностранных работников в 2013 году.

«Мы уже подготовили рабочие места, где человек будет консультировать работодателей, как подать или скорректировать заявку. Проблема не в том, что работодатели не могут корректно заполнить форму, чаще всего мы сталкиваемся с тем, что работодатели, оформляя заявку, просят предоставить в полтора раза больше квот, чем это им реально нужно. Мы, в частности, объясняем, что этого делать не нужно, так как, если заявка не будет выбрана полностью, в следующий раз квота может быть срезана. У многих наших работодателей еще присутствует определенный испуг, что им не хватит квот, но, если все оформлено корректно, никаких проблем не возникнет», — отметил исполняющий обязанности Свердловского областного миграционного центра Сергей Перевалов.

На 2012 год было выделено 27 тысяч 981 квота, в феврале эта цифра будет увеличена в соответствии с поступившими заявками.

Заявки на корректировку квот будут приниматься в течение всего года, квоты будут корректироваться по мере необходимости.

Марина КРОПОВА

## Рейтинг инвестиционной привлекательности МО формируется в Свердловской области

По поручению губернатора Александра Мишарина министерство инвестиций и развития Свердловской области начало формировать рейтинг инвестиционной привлекательности муниципальных образований региона.

За основу решено взять разрабатываемые инвестиционные паспорта территорий, включающие социально-демографический, экономический, ресурсный, инфраструктурный, инвестиционный и иные критерии.

Создание инвестиционных паспортов позволит дать объективную комплексную оценку условий и возможностей ведения инвестиционной и предпринимательской деятельности на территории каждого муниципального образования области. Это, в свою очередь, поможет городам и районам подыскать инвестора, а предпринимателям оценить свои шансы на успешное вложение средств в экономику Среднего Урала.

В настоящее время 55 из 75 муниципальных образований региона уже предоставили информацию в форме инвестиционного паспорта.

Виктор ВЛАДИМИРОВ

## Прибыль крестьянских хозяйств не должна облагаться налогом и в будущем

Депутаты фракции «Единая Россия» завершают подготовку ряда поправок в налоговое законодательство.

Речь идет в первую очередь о продлении срока действия налоговой ставки в размере 0 процентов по налогу на прибыль для сельхозтоваропроизводителей. Об этом 8 февраля в рамках правительственного часа по итогам выступления Министра сельского хозяйства Российской Федерации Е.Б. Скрынник сообщил председатель комитета Госдумы по аграрным вопросам Николай Панков. По мнению депутатов, необходимо также продлить льготы по освобождению от уплаты НДС при ввозе племенного скота, семени и эмбрионов племенных животных, освободить фермеров от налога на доходы, получаемые в виде субсидий на развитие своего хозяйства. Обращаясь к министру сельского хозяйства, председатель профильного думского комитета сказал, что необходимо ускорить процесс согласования актуальных законопроектов с другими ведомствами.

Анатолий ЧЕРНОВ

## Крупные госконтракты могут попасть под контроль государства

При участии в контрактах стоимостью свыше 50 миллионов рублей поставщиков могут обязать раскрывать своих бенефициаров.

Как сообщает «РБК daily», такое предложение сейчас готовится в Министерстве экономического развития (МЭР) России. Если правило будет введено, то под контроль попадет более половины всех госконтрактов. В МЭР не опасаются, что это слугнет поставщиков. «Если не хочешь быть прозрачным - не работай с государством», — говорят в министерстве.

«В объемном выражении контракты от 50 миллионов рублей (по крайней мере, на электронных торговых площадках) составляют более 70 процентов. В эту категорию попадает значительная часть госрасходов в сфере госзакупок», — говорит заместитель гендиректора Единой электронной торговой площадки Андрей Черногоров. По его словам, именно на этих торгах наблюдается самая значительная конкуренция. «Мы делали свой анализ, и оказалось, что самая значительная конкуренция наблюдается на торгах от 50 до 100 миллионов рублей, причем с повышением объема лота она лишь возрастает (вплоть до 500 миллионов рублей). Так что в целом эта мера призвана защитить интересы государства. Не думаю, что она может привести к срыву торгов. Напротив, отсеется мнимая конкуренция - когда на торги выходят компании-однодневки», — отмечает А. Черногоров.

Сергей ЖУРАВЛЁВ

## «Город будет жить лучше»

Уральская энергосберегающая компания: проблемы и решения

В УЭСК трудятся 560 человек, их зарплата с начала работы предприятия выросла на 90 процентов. «Мы знаем свою работу, хотим работать и стараемся выполнять свою работу качественно» — таков лозунг компании. Может, немного пафосно звучит, зато искренне.

«Мы покупаем газ, воду, электроэнергию, химические реагенты — и из всего этого делаем продукт, своеобразный «суп», который называется «тепловая энергия», — с такого интересного образа началась наша беседа с техническим директором ОП Североуральское ООО «Уральская энергосберегающая компания» Евгением Сергеевичем ВОЛКОВЫМ.

Волков — коренной североуралец, внук известного в городе композитора и поэта, учителя Анатолия Ивановича Волкова. Евгению Сергеевичу — 37 лет. Имеет высшее техническое образование: окончил УГТУ-УПИ, теплотехнический факультет, кафедра промышленной теплотехники, по специальности инженер. Как говорится, где родился, там и пригодился: Евгений вернулся в Североуральск и с редкой для нашего специфического города профессией пошёл работать в МПО «Соцэнерго». В ведении Соцэнерго тогда находилось всё городское коммунальное хозяйство. Карьерный рост молодой человек начал со слесаря. Два года трудился в этой должности, поэтому своё дело изучал не только по вузовским учебникам. В апреле 1998-го ему предложили должность начальника участка теплоснабжения (тепловые сети), и в подчинении у Евгения оказалась уже не 12, а 60 человек. Участок он возглавлял до октября 2001 года. «Все 334 километра сетей были моими, все 18 теплопунктов с насосами и прочим оборудованием.

Изучил все городские сети, что называется, на собственной шкуре, все колодцы обследовал, — рассказывает Евгений Сергеевич. — На авариях стоял. Помню, одной зимой все люди Новый год отмечали, а я 3 января 18 часов аварию ликвидировал». В 2003 году его перевели на должность главного специалиста: стал заниматься проектами, вопросами по теплотехнике. С этой должности в ноябре 2004-го был переведён на должность заместителя главного инженера ООО «РТК», а через полтора года — на должность главного инженера предприятия. С августа 2008 года Евгений Волков — технический директор ОП Североуральское «УЭСК». Так, за 12 лет человек прошёл путь от мастера до руководителя высшего звена.

— О себе трудно говорить. Пусть лучше другие говорят, — считает Евгений Сергеевич. — А вот о коллективе сказать надо. Я здесь 16 лет работаю и знаю многих из тех, кто стоял у истоков муниципальной энергетики. Много создано этими



Евгений Волков

### ДЛЯ СПРАВКИ

Компания «УЭСК» была создана в 2007 году группой предпринимателей из Екатеринбурга. В том же году УЭСК начала свою работу в Североуральске, ей в наследство досталось, мягко говоря, не очень хорошее городское коммунальное хозяйство. Головной офис компании находится в Екатеринбурге. У неё есть обособленные подразделения — ОП — в Каменске-Уральском и Североуральске.

людьми. У компании есть свой костяк. Текучесть кадров — такого понятия в УЭСК нет. Коллектив хороший, сплочённый, людям нравится работать.

— Евгений Сергеевич, чем руководствуется ваша компания?

— Честность в работе и жёсткая финансовая политика — вот главный принцип нашей компании. У нас основной поставщик — Уралсвергаз, перед которым УЭСК практически не имеет задолженности, в отличие от других муниципальных образований. Наша компания имеет звание лучшего налогоплательщика. Мы НДФЛ платим в Североуральск, и то, что налоги идут в город, — это добровольное решение руководства УЭСК.

— Расскажите о своём хозяйстве.

— Одних только тепловых сетей мы обслуживаем более 300 километров, более 200 километров — водопроводных и 120 — канализационных. Такая протяжённость сетей для небольшого Североуральска является уникальной, но со знаком «минус», потому что, если брать во внимание разбросанность нашего города, отдалённость посёлков, шахт, становится понятным, какой протяжённости нужны коммуникации и в каком состоянии их надо поддерживать. У нас очень большой процент теплофикации частного сектора — и в городе, и в посёлках. Для частного сектора теплофикация — это и благо, и ком проблем: ведь всё делалось самими жителями. Это разные вещи — муниципальный сектор и частный. Вопрос в сложности управления. Решить проблему старыми, дедовскими методами не получается — необходимо газифицировать посёлки. Таких городов, как наш, с такой разветвлённой сетью коммуникаций, очень мало — вот в чём его уникальность.

порядок иной: мы работаем на государственных тарифах, которые очень жёстко регулируются правительством. Это один фактор. Другой фактор — это доступность теплотехники для населения. У чиновников тариф — установить такие тарифы, чтобы они были доступны потребителям. Но никто не знает, как это сделать. Если говорить о тарифе как о панacea в сфере ЖКХ — это абсурд. Это болезнь всей России: нормативы устанавливаются одни, а возможности — другие, их никто не учитывает. Думаю, что всё проще. Чтобы иметь эту положительную динамику, чтобы было развитие отрасли, нужно привлекать деньги из бюджетов всех уровней. Как? Только под хороший проект. Надо убедить чиновников, что это нужно. Вот наша проблема — мы до сих пор живём за счёт тарифов, а так как нерадивая часть жителей не платит управляющей компании, а те, в свою очередь, не платят нам — ремонт теплосетей превращается в ничто.

Тем не менее, думаю, положительная динамика всё же есть: мы уперлись рогом и пытаемся сделать свою работу лучше. Мы планируем не останавливаться ни на минуту в восстановлении теплоизоляции сетей. Главный бич — это теплопотери, без них невозможно доставить теплотехнику до потребителя, но другой вопрос — можно

ли их снизить до минимума? Да. Для этого мы ежегодно восстанавливаем теплоизоляцию на участках от 4 до 5 километров, полностью заменяя старую новой. Правда, и здесь есть потери: «раздевают» трубы сборщиками цветмета. Но мы стремимся решать нашу главную проблему. То же с водопроводами, их протяжённость немалая, они проложены в земле, и также есть потери — потери воды. Как мы справляемся с потерями воды? Мы ставим полиэтиленовые трубы. Эту современную и эффективную технологию применяем в Водоканале и решаем проблему с трубами на много лет вперёд. Хотя, конечно, есть участки, где приходится работать на стальных трубах.

Не забываем об энергосбережении. Есть конкретный пример: мы установили частотное регулирование на трёх объектах Водоканала — на двух канализационных станциях и на станции 3-го подъёма СВДУ (подача воды в город). С помощью этой технологии мы, во-первых, экономим энергию, во-вторых, значительно снижаем затраты на ремонт оборудования, оно работает очень плавно, и объект работает как часы. На реализацию этого проекта нам выделило средства руководство, оно к нашим проектам отнеслось с пониманием. Проесть деньги проще всего, а вложить их



Галина СИДОРЧЕНКО