

Заграница нам поможет

В Свердловской области растёт количество иностранной рабочей силы

Рудольф ГРАШИН

Почти 79 процентов трудовых мигрантов, находящихся в Свердловской области, — выходцы из бывших республик Средней Азии. Таджикистан и Киргизия — первые в этом ряду. Однако наш рынок труда привлекает представителей и вовсе экзотических стран. Так, в коттеджах состоятельных уральцев работают уже десять филиппинцев. Нанимать их становится своеобразной модой. Филиппинки занимаются ведением домашнего хозяйства и присматривают за детьми.

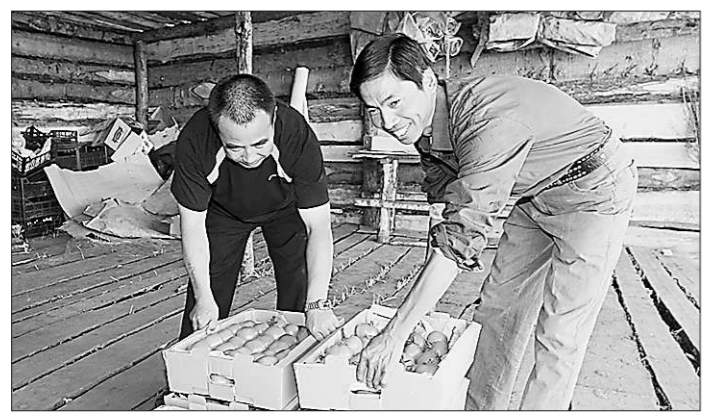
тривалась в сторону повышения и составила в итоге свыше 47 тысяч человек. На будущий год аналогичная квота составлена на 27931 рабочего. Её уменьшение Юрий Безбородов объяснил тем, что таковы оказались фактические заявки на иностранную рабочую силу предприятий; также снижение квоты он связал с необходимостью трудоустройства наших граждан. По словам заместителя начальника отдела внешней трудовой миграции областного управления ФМС Надежды Борисовой, в настоящее время в рамках новой концепции миграционной политики страны обсуждается вопрос об изменении механизма квотирования привлечения иностранной рабочей силы или даже отмене его. Юрий Безбородов заявил, что целесообразно было бы квотировать вообще отменить. Порой, как он считает, решение по найму рабочей силы предпринимателю приходится принимать оперативно, а квоты составляются на год вперёд и корректировка их весьма ограничена.

Также специалистами управления Федеральной миграционной службы РФ (УФМС) по Свердловской области были озвучены вчера на встрече журналистами и другие интересные данные. Например, на Среднем Урале поставлено на учёт свыше 250 тысяч иностранцев. И количество их растёт. Если в 2008 и 2009 годах, по словам заместителя начальника УФМС России по Свердловской области Юрия Безбородова, наблюдался спад потока иностранных граждан, прибывающих к нам, то в этом году на территорию региона прибыло 133 тысячи иностранцев, это на 29 процентов больше, чем год назад.

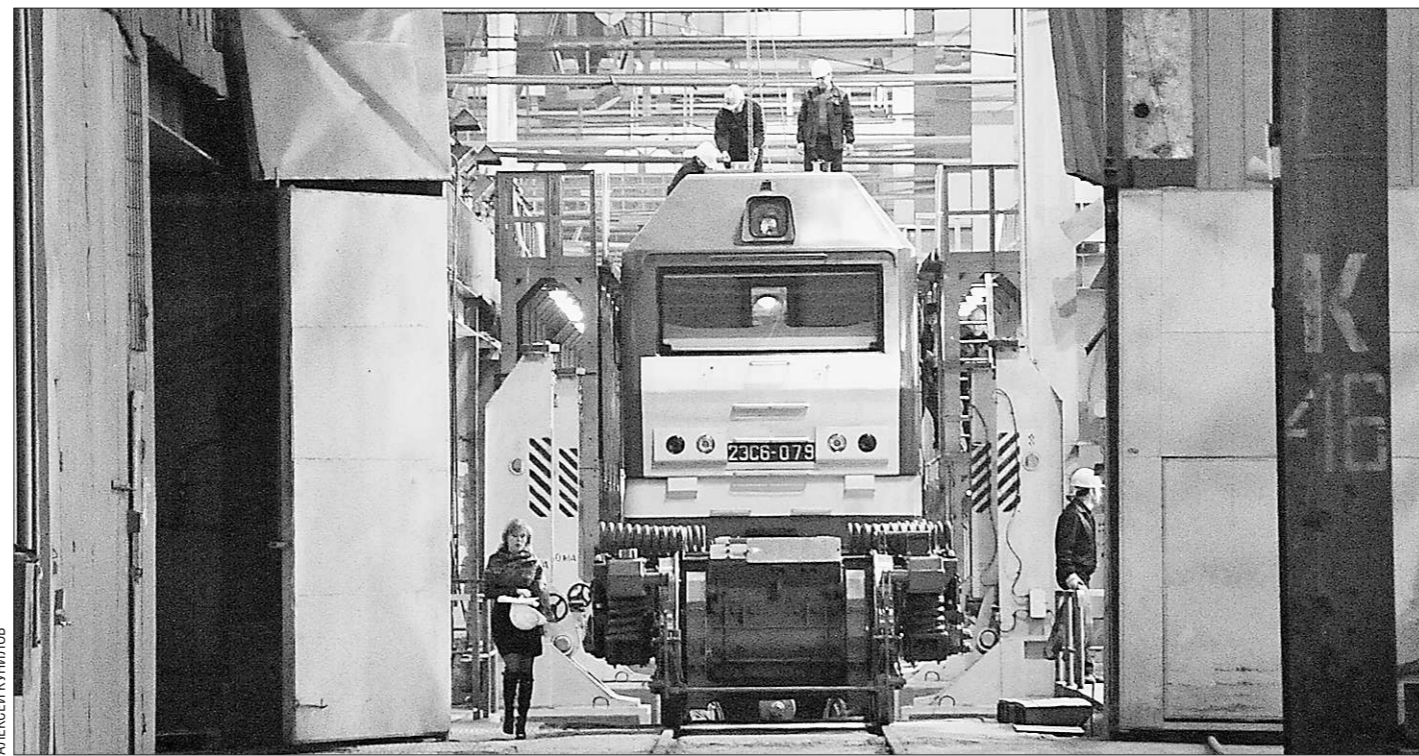
Целью их приезда почти в 60 процентах случаев значится работа по найму. Многие приезжают с частными целями, реже — с коммерческими. И лишь три процента иностранцев прибывают к нам в качестве туристов, столько же — следуют транзитом в другие регионы страны. Как видим, рынок труда Свердловской области очень популярен среди мигрантов. Здесь они ищут работу в основном на стройках, в сферах производства, торговли, сельского хозяйства, клининговых услуг.

Первоначальная квота нашей области на иностранных рабочих в этом году пересма-

говоря о проблеме нелегальных мигрантов — людей, занятых трудовой деятельностью без разрешительных документов, Юрий Безбородов отметил, что сегодня количество «нелегалов» идёт на спад. Использование труд таких рабочих сегодня невыгодно никому, нарваться на штраф могут как работодатель, так и нелегальный мигрант. Например, в результате проверок, проведённых миграционной службой совместно с другими ведомствами, в этом году 12 тысяч иностранных граждан, а также 91 руководитель предприятия и 16 юридических лиц были привлечены к административной ответственности. При этом самые крупные штрафы за использование труда мигрантов-нелегалов пришлось выплачивать предприятиям — до 400 тысяч рублей.



Три тысячи китайцев, по данным УФМС, заняты в сельском хозяйстве области, смогли в этом году завалить рынок дешёвыми огурцами и томатами



Менеджеры риска и прорыва

Их будут готовить специалисты от Президента РФ

Станислав СОЛОМАТОВ

Понятно, что в любую эпоху кадры решают всё, и в первую очередь — предпринимательские. Вот и сейчас курс, взятый Россией на модернизацию экономики и внедрение в неё инноваций, не будет выдержан, если не появятся достаточного количества предпринимателей, прежде всего инновационных.

Вопрос в том, что для России бизнес, тем более в сфере высоких технологий, — дело достаточно новое. Поэтому необходимо обобщить имеющийся опыт, учесть все те находки, которые уже накопили россияне в этой сфере. Но, пожалуй, ещё важнее — наладить обучение инновационному бизнесу, поставить эту учебу, так сказать, на поток. А для того чтобы её организовать, необходимо знать, чему учить людей.

Недавно в Екатеринбурге по приглашению Ассоциации выпускников Президентской программы Свердловской области побывал советник вице-президента фонда «Сколково», председатель консультативного совета «Управляющей компании № 1», которая разрабатывает кадровую политику для этого фонда, Сергей Чернышёв.

Опыт по подготовке кадров у него уникальный — весной этого года С. Чернышёв участвовал в отборе слушателей в Открытый университет «Сколково», а затем налаживал их обучение. Занимался и подготовкой персонала для фармацевтического кластера фонда «Сколково». И нельзя не отметить оригинальность его

взглядов на подготовку бизнесменов.

Существует широко распространённое мнение о том, что предпринимателей, да ещё инновационных, в России следует учить по уникальным технологиям. И это мнение довольно обоснованно, потому как в российском бизнесе нестандартная ситуация — дело обычное. Но у московского гостя совсем другой подход.

«Я думаю, что технология обучения должна быть не уникальной, а стандартной, — говорит С. Чернышёв. — Правда, слово «стандарт» у нас имеет уничижительный характер! А стандарт обучения должен, во-первых, отвечать, по возможности, некоторым международным требованиям. Во-вторых, ему нужно соответствовать российским условиям. В-третьих, он обязан давать человеку возможность стремительного карьерного роста».

Для подтверждения своей точки зрения московский специалист ссылается на китайскую легенду. Согласно ей одного человека долго учили уникальной технологии — борьбе с драконом. Но за всю свою жизнь этот человек дракона так и не встретил.

По словам С. Чернышёва, предпринимателю надо готовить согласно триаде — образовывать, обучать и воспитывать. При этом очень важно, чтобы обучаемый принимал активное участие в реальных делах:

«Подбирается амбициозный молодой человек (юноша или девушка), который действительно хочет стать управленцем. Выбирается сильный, реальный (без дураков) про-

ект. Подбирается нормальный и вменяемый руководитель, которому нужны «подмастерья». А потом применяются технологии, в которых главным является стажировка молодого человека. А дальше на этот костяк «навинчивается» всё остальное».

Московский гость сообщил, что он и его коллеги по работе в Сколково хотели бы создать в стране сеть региональных центров по подготовке кадров. И Свердловская область должна стать одним из первых регионов, где такой центр организуют. «Мы прекрасно знаем, какой ваша область развитый регион и какая у него мощь. Таких продвинутых областей немного в нашей стране», — пояснил Сергей Чернышёв.

Кроме того, по его словам, у Свердловской области есть и такое преимущество, как сетевое сообщество, которое поддерживает проект, — Ассоциация выпускников Президентской программы.

Честно говоря, не со всеми положениями концепции С. Чернышёва специалисты в Свердловской области согласились. К примеру, серьёзная дискуссия с московским гостем развернулась в весьма авторитетной в России Бизнес-школе Уральского федерального университета. Это образовательное учреждение только по Президентской программе обучает руководителей уже пятнадцать лет.

Заместитель директора этой школы, руководитель Президентской программы УрФУ Лариса Малышева высказала, к примеру, такое возражение: «Я не согласна с Сергеем Борисовичем в том, что мы должны готовить одних толь-

ко предпринимателей. Свердловская область — старопромышленный регион, и у нас работает масса крупных предприятий. Поэтому мы обязаны учить и таких специалистов, которые «завалют» промышленность проектами по модернизации оборудования, внедрению новых форм управления».

В чём сошлись московский гость и уральцы, так это в том, что следует обучать предпринимателей, вовлекая их в реализацию конкретных проектов. Это самый быстрый и эффективный метод. Именно так и происходит обучение по Президентской программе в УрФУ.

Судя по дискуссии в Бизнес-школе УрФУ, складывается впечатление, что учить предпринимательству можно с помощью самых разных методов. Одни преподаватели считают, что надо сначала научить людей определённым алгоритмам решения предпринимательских задач. Бизнесмены должны их хорошо знать и варьировать применение. Другие же думают, что стандарты нужны, но в то же время требуются и нестандартные методы решения бизнес-задач.

Подвёл итог дискуссии с московским специалистом председатель Ассоциации выпускников Президентской программы области Даниил Мазуровский. Он отметил, в частности, что с отдалёнными высказываниями С. Чернышёва можно поспорить. И без изменений («один в один») его технология обучения, конечно, внедрять не будет, потребуются её корректировка, адаптация к местным условиям.

Промышленные отвалы пошли в дело

В поселке Двуреченск Сысертского района запустили первую очередь «Ключевской обогатительной фабрики»

«Фабрика займется переработкой отвалов Ключевского завода ферросплавов. 70 лет завод складировал шлаки на территории производственной площадки. Их объем оценивается в 2,5 миллиона тонн. Между тем отвалы содержат минимум 30 шлаковых соединений, которые могут использоваться для нужд промышленности», — пояснил заместитель председателя правительства Свердловской области — министр промышленности и науки Свердловской области Александр Петров.

Фабрика решает задачу сохранения невозобновляемых природных ресурсов. «Переработка отвалов промышленных предприятий позволяет сохранить сырьевую базу полезных ископаемых региона и является примером рационального использования ресурсов. Кроме того, с пуском фабрики развивается областная экономика: с выходом предприятия на проектную мощность в поселке возникнет дополнительно 130 рабочих мест, а объем заработной платы на фабрике уже сейчас составляет 20 тысяч рублей», — рассказал Петров.

Продукция фабрики найдет применение в металлургии, в производстве огнеупоров, цемента, жаростойких бетонов и будет востребована как на внутреннем, так и на зарубежных рынках.

Владислав ВОЛКОВ

РЖД начали интернет-продажи билетов на международные поезда

Как сообщает ИТАР-ТАСС, речь идет о поездах «Москва-Ницца», «Москва-Берлин-Париж», «Калининград-Берлин», «Москва-Прага» и «Саратов-Берлин», включая беспересадочные вагоны из Новосибирска, Омска, Екатеринбург-Челябинска, Уфы и Адлера.

«Продажа проездных документов через Интернет будет осуществляться не ранее чем за 60 суток до отправления поезда для индивидуальных пассажиров по полному и детскому тарифам в направлении «туда» и «обратно», — пояснил в компании РЖД.

Билеты, оплаченные через Интернет, должны быть оформлены установленным порядком на территории России в любой международной кассе в любое время до отправления поезда или в течение 12 часов после отправления поезда со станции посадки пассажира.

«Билеты, оплаченные через Интернет и не оформленные в течение 12 часов после отправления поезда со станции посадки пассажира, являются недействительными и распечатываются в пунктах продаж установленного порядка», — отметили в компании.

Анатолий ЧЕРНОВ

Цены на гречку снова растут

С начала декабря оптовые цены на гречку в европейской части страны выросли на 920 рублей за тонну, составив 28 тысяч рублей, — сообщает агентство «Агрофакт» со ссылкой на генерального директора компании «Прозерно» Владимира Петриченко.

Спровоцировало рост цен на любимую крупку россиян неожиданное для многих оптовиков повышение отпускных цен в Алтайском крае — крупнейшем производителе гречихи. Алтайские сельхозтоваропроизводители подняли свои цены на эту крупку за последние две недели почти на 40 процентов.

Многие аналитики считают, что рост цен носит спекулятивный характер: ведь крупы намолочено больше, чем требуется. Так, сбор гречихи в России составил в этом году рекордные 818,8 тысячи тонн против 372 тысяч в засушливом 2010 году и 564 тысяч тонн в благоприятном для аграриев 2009 году. Потребность же страны, с учётом семян, составляет 650-700 тысяч тонн.

Рудольф ГРАШИН

Договор об основании Apple продали за 1.6 млн долларов

Учредительные документы компании «Эппл» (Apple) были проданы за 1,6 миллиона долларов на аукционе Сотбис в Нью-Йорке, сообщает агентство Франс Пресс.

Финальная цена лота в десять раз превзошла его предварительную оценку. В состав лота входит соглашение о партнерстве с целью создания компании «Эппл» подписанное 21-летним Стивом Джобсом, 25-летним Стивом Возняком и 41-летним Рональдом Уэйном 1 апреля 1976 года. Этот день считается официальным днем рождения Apple.

Уэйн покинул компанию спустя 11 дней после подписания соглашения, продав свою долю Джобсу и Возняку всего за 800 долларов. Исходя из текущей капитализации «Эппл», доля Уэйна в компании сейчас стоила бы около двух миллиардов долларов.

Владислав ВОЛКОВ

Энергия воды, ветра и солнца

Почему в Европе солнечные батареи на крышах или ветроустановки вдоль дорог — привычная картина, а у нас экзотика?

Татьяна БУРДАКОВА

Непрерывный рост тарифов на тепло и электричество с каждым годом повышает популярность идеи автономных мини-электростанций.

По мнению министра энергетики и жилищно-коммунального хозяйства Свердловской области Николая Смирнова, малые генерирующие мощности могут принести пользу в отдалённых деревнях, но подходить к этому вопросу нужно с большой осторожностью.

— Малая генерация ни в какой мере не должна замещать объекты большой энергетики, однако она может динамично решать задачи энергообеспечения отдалённых территорий или каких-либо локальных объектов, — считает он. — В то же время нам нужно избегать ситуаций, когда объекты малой генерации возникают стихийно, и потом приходится ломать голову над тем, как не нанести ущерб надёжности большой энергосистемы.

Как выяснилось на областной конференции «Проблемы и перспективы развития распределённой энергетики», сегодня учёные предлагают уральцам выбирать между несколькими видами

малой генерации. Речь идёт о мини-ГЭС, ветровых электростанциях, солнечных батареях и различных видах установок, работающих на газе. Есть ещё различные экологичные предложения, например, идея строительства небольших подземных атомных электростанций, сконструированных на основе реакторов для атомных ледоколов.

Поскольку более полугода на Среднем Урале длится холодная зима с очень коротким световым днём, о солнечных батареях на крышах домов у нас всерьёз задумываться, пожалуй, рискованно. По словам начальника департамента экономики и тарифов Межрегиональной распределительной сетевой компании Урала Ильи Шевелева, в Германии очень популярны ветропарки. Там на некоторых территориях ветроустановки дают до пятидесяти процентов потребляемой электроэнергии.

Правда, наибольшую отдачу такое оборудование даёт на морском побережье. Для Среднего Урала этот вариант не подходит, поскольку от ближайшего моря наш регион отделяют тысячи километров. В Екатеринбурге нормальной считается скорость ветра, равная четырём метрам в секунду. До десяти метров в секунду она увели-

чивается только на горных вершинах северных районов Свердловской области. Следовательно, только там и имеет смысл размещать ветроустановки, что весьма проблематично.

Иное дело — минигидроэлектростанции. По Среднему Уралу протекают восемнадцать тысяч больших и малых рек. До 1949 года на территории Свердловской области существовало 173 мини-ГЭС плотинного типа. По мере развития большой энергетики их закрыли. Но в 2008 году на Кислёвском гидроузле в окрестностях Серова вновь запустили мини-ГЭС. Это доказывает, что в некоторых случаях, особенно когда речь идёт об отдалённых населённых пунктах, вода может оказаться весьма эффективным источником электроэнергии. По оценкам экспертов, на территории Свердловской области для установки малых гидроэлектростанций подходят пятнадцать водных объектов в двенадцати муниципальных образованиях.

Однако сейчас на Среднем Урале мини-ГЭС явно проигрывают позиции микротурбинным и газопоршневым установкам, работающим на газе. Дело в том, что из-за низких цен на «голубое топливо» такое оборудование



12 процентов энергии в Потсдаме дают солнечные батареи, а у нас есть только красивые макеты

окупается примерно за тричетыре года.

— В частности, объекты малой генерации с использованием газа уже смонтированы в Екатеринбурге и Богдановиче, — пояснил Николай Смирнов. — Они одновременно вырабатывают и тепловую, и электрическую энергию. Я думаю, что именно у таких небольших объектов есть будущее, но в то же время мы должны понимать, что в полном объёме задачу обеспечения населения надёжным энергоснабжением мож-

расположенных поблизости зданиях, причём чаще всего происходит это более рационально, чем тогда, когда речь идёт о большой энергетике. Кроме того, малые объекты обеспечивают лёгкую адаптацию энергосистемы под нужды потребителя. Ведь строить они намного быстрее крупных электростанций. О цене тоже не стоит забывать. Когда речь идёт о популярных сейчас микротурбинных установках, работающих на природном газе, один киловатт обходится намного дешевле, чем при покупке энергии обычным путём.

Всё это хорошо, но при использовании любых автономных установок надёжность электроснабжения снижается. Любая техника может в любой момент сломаться. Когда речь идёт об единственном источнике тепла и электричества в отдалённой деревне, это чревато серьёзными проблемами. Кроме того, увеличение количества малых электростанций потребует от очень большого числа людей владения специальными «энергетическими» знаниями. Мини-ГЭС или газовая установка в случае аварии несут большую опасность, следовательно, эксплуатировать их могут только обученные специалисты.

К несомненным достоинствам всевозможных мини-электростанций эксперты относят отсутствие потерь при транспортировке энергии. От тех же газовых установок всё получаемое тепло и электричество обычно расходуется в

Организатор торгов — Конкурсный управляющий ООО «Град-Регион»
(620000, г. Екатеринбург, а/я 518; тел. (343) 266-26-32; e-mail: torgi-66@yandex.ru)
С О Б Щ А Е Т :
Повторные торги по продаже имущества от «23» сентября 2011 г. не состоялись по причине отсутствия заявок от претендентов на участие в торгах.