

Будем летать самолётами...не Аэрофлота!

Для этого придётся начинать с нуля

Тамара ВЕЛИКОВА

Вчера правительство Свердловской области, ООО «УГМК-Холдинг» и ОАО «Аэропорт Уктус» подписали соглашение, которое предусматривает развитие аэродромного комплекса «малого» аэропорта области.

В подписании соглашения приняли участие врио губернатора Свердловской области Анатолий Гредин, генеральный директор УГМК-Холдинга Андрей Козицын и генеральный директор аэропорта Уктус Алексей Соболев. Как известно, Уктус — важный элемент транспортной инфраструктуры области. Когда-то он был и пассажирским аэропортом для малой авиации, сегодня отсюда выполняются рейсы в основном в интересах центра медицины катастроф, МЧС, областного департамента лесного хозяйства. Здесь же базируется парк воздушных судов деловой авиации.

Имущественный комплекс аэродрома Уктус, который управляется ОАО «Второе Свердловское предприятие», — это федеральная собственность. Достаточно долго средства на его реконструкцию не выделялись. Всё поизносилось, предприятие убыточно. Сейчас оно находится в стадии конкурсного производства.

По поручению губернатора Александра Мишарина для сохранения малой авиации на Среднем Урале и было принято решение о создании акционерного общества, которое будет управлять аэродромным комплексом, а также о привлечении стратегического инвестора. Потому и создали ОАО «Аэропорт Уктус» и подписали вчера трёхстороннее соглашение — хороший пример государственно-частного партнёрства.

По нему, в частности, доля участия Свердловской области во вновь созданном акционерном обществе составит 75 процентов, УГМК-Холдинга — 25 процентов. В проекте областного бюджета на 2012 год заложена сумма в 200 миллионов рублей, которые хотят направить в уставный капитал «Аэропорта Уктус». Инвестиции пойдут на выкуп находящегося в конкурсном производстве имущества ОАО «Второе Свердловское предприятие» и приобретение авиа-

техники. УГМК-Холдинг собирается внести в уставный капитал имущественный комплекс на территории аэропорта Уктус (он его уже выкупил), в который входит 22 объекта стоимостью 150 миллионов рублей.

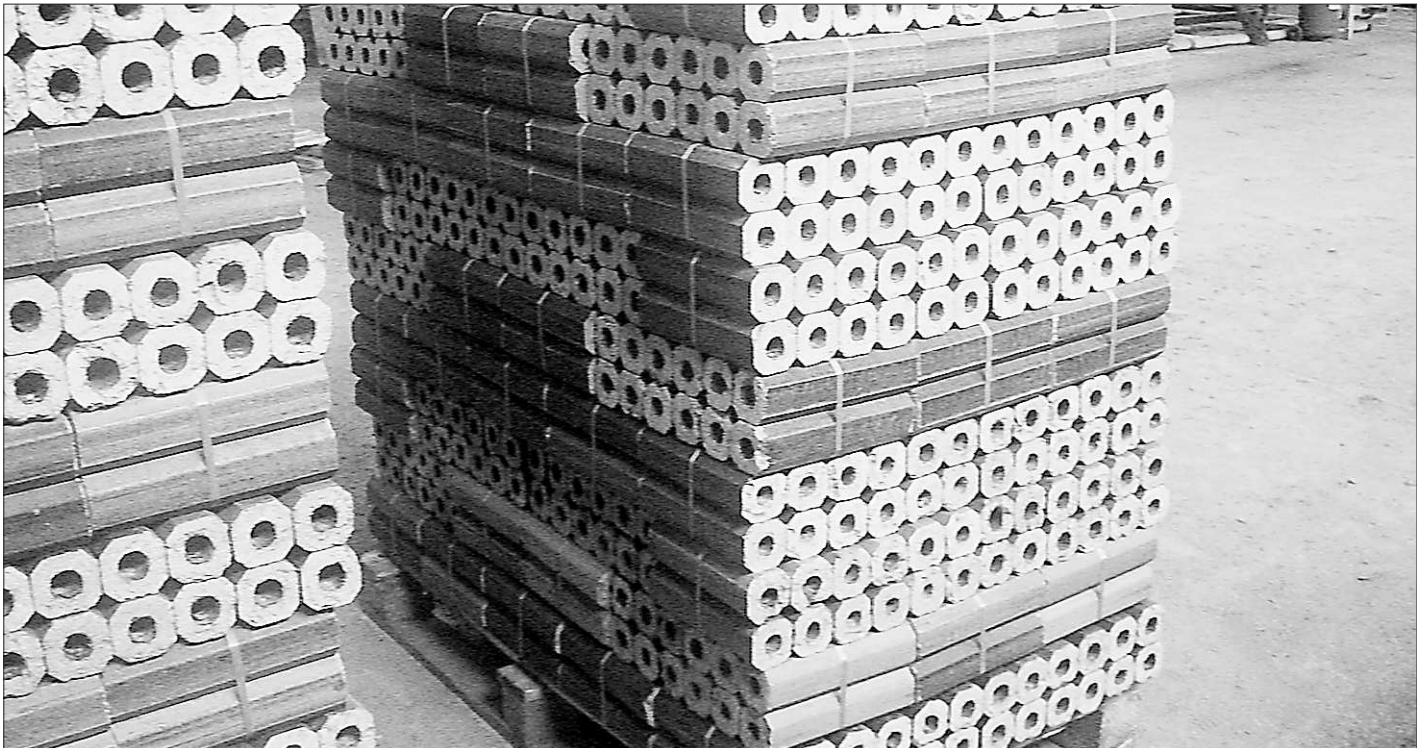
Кроме того, в рамках соглашения холдинг обеспечивает взлётно-посадочные площадки в Екатеринбурге, Серове, Ивделе и посёлке Сосьва мобильными топливозаправщиками общей стоимостью 25 миллионов рублей.

Во время короткого брифинга торопыги-журналисты спрашивали, куда и как скоро будут летать из Уктуса пассажиры, а не только пожарные, врачи, почтовики. Но участники соглашения чуть остудили их пыл, сказав, что всемо своё время: создадут акционерное общество, сформируют уставный капитал, разберутся со взлётной полосой (часть её — в федеральной собственности), обновят навигационные устройства, наберут и обучат кадры, приобретут самолёты и вертолёты. А.Соболев: «Аэропорт начинает работу с чистого листа. Только сертификация его по действующим нормативным актам займёт не меньше полугода».

«Для того, чтобы развивать пассажирскую авиацию, надо сначала изучить спрос на такие полёты среди населения, — пояснил А.Гредин. — Маркетинговая служба всё просчитает. Если пассажир будет мобильный, мы рассмотрим и это направление. В своё время в области было 33 площадки для авиации, с развитием дорожной сети такое их количество просто не нужно. Когда аэропорт начнёт работать, возможно, появятся другие коммерческие функции, например, обслуживание газопроводов, развитие малой авиации — связь Екатеринбургa с городами в радиусе 600 километров, в том числе и в других регионах».

И хотя такие полёты — не ближайшая перспектива, первый тост с традиционным в таких случаях шампанским прозвучал из уст А.Гредина и А.Козицына (друг другу): «Будем летать самолётами... не Аэрофлота!». Как пояснил гендиректор холдинга, 19-местные мобильные чешские воздушные суда для таких полётов — в самый раз.

Редактор страницы: Виктор Кочкин
Тел: +7 (343) 262-54-85
E-mail: kochkin@oblgazeta.ru



Анатолий ГУЩИН

Кого греет лесная энергетика?

Некоторые лесопромышленные предприятия Среднего Урала можно смело рассматривать как часть регионального топливно-энергетического комплекса

Анатолий ГУЩИН

На Верхнетуринском предприятии ООО «Туралес» приступили к выпуску доселе невиданной тут продукции — евродров. Для этого здесь построили новый цех, в котором установили современное оборудование. Частично — отечественное, частично — импортное.

Кстати, предназначено оно не только для выпуска евродров, но и пеллетов (древесных гранул).

Эта топливная продукция в последнее время завоевывает все большую популярность. Правда, на Западе она уже давно в ходу. Теперь вот становится востребованной и у нас. А предприятие «Туралес» стало в области первым, сделавшим ставку в своём развитии на эту продукцию.

Правда, не только на эту. Большое значение придают здесь также и производству древесного угля.

Как известно, раньше на Урале углехложение было развито. В большом количестве выпускали древесный уголь для нужд металлургии и в советское время. Но в начале перестройки всё изменилось. Его производство сократилось в десятки и даже сотни раз. Потребовались годы, чтобы осознать эту ошибку. Прежде всего, конечно, самой металлургической промышленностью. Ведь выплавка высококачественной стали практически невозможна без использования древесного угля.

Директор предприятия Сергей Козыменко рассказывает: «Для нас самая большая проблема — отходы производ-

ства. В год мы перерабатываем 120 тысяч кубометров древесины. Из них более 30 процентов получают отходы. Куда их девать? Конечно, часть пускаем на обычные дрова. Но продать их с выгодой сложно. Да и не нужно столько дров местному населению. Однако и терпеть убытки из-за этого тоже не хочется. Именно это обстоятельство и натолкнуло на мысль: а не заняться ли комплексной переработкой? Почему на Западе могут, а мы нет? Тем более сырьё завалялось, а интерес к пеллетам и евродровам на рынке явно нарастает. Да и к древесному уголю — тоже».

По словам Сергея Козыменко, со временем можно организовать ещё и выпуск активированного угля. Но пока это — только идея.

Продукцией, получаемой из отходов, потребители отапливают тысячи домов. В этом смысле «Туралес» ничем не хуже, чем ТЭЦ. Евродрова и пеллеты особенно начали пользоваться спросом у владельцев коттеджей. Они долго горят и имеют высокую теплоотдачу, почти такую же, как каменный уголь. При этом намного экологичней. От них нет грязи, едкого чёрного дыма. Они не дают такого количества золы.

Что характерно, все производственные корпуса в «Туралес» уже давно отапливаются отходами лесопиления. Тепло идёт на сушильные камеры. Более того, при желании местных владельцев предприятие могло бы наладить продажу тепла и для жилого сектора, для многоквартирных домов. По предварительным прикидкам, оно могло бы стать даже дешевле, чем то, которое сейчас полу-

чают от котельных, отапливаемых каменным углём.

— Несколько лет назад в области обсуждалась идея о принятии программы «Лесная энергетика», — говорит известный лесопромышленник, ныне — ректор Уральского государственного лесотехнического университета Андрей Мехренцев. — К сожалению, дальше идеи дело не пошло. Однако основную мысль этой программы руководителя наших лесопромышленных предприятий усвоили. И буквально все у себя на производстве лесную энергетику теперь используют сполна. То есть отапливают её полностью. Некоторые всерьёз предлагают отапливать и жилой сектор. Но муниципальные власти на это упорно не идут.

К сожалению, это так. В Туринске Василий Курмачёв, руководитель местного леспрохоза, кстати, некогда одного из лучших в области, уже не первый год предлагает тепло от своей котельной для муниципальных домов. При этом по более низкой цене. Но увы. И это несмотря на то, что свой леспрохозовский посёлок, а это десятки двухэтажных домов, В. Курмачёв отапливает. И все знают, что за отопление жители посёлка платят значительно меньше, чем в самом Туринске. Но все равно этот пример руководство города не замечает.

По словам В. Курмачёва, его предприятие могло бы отапливать почти половину жилого фонда Туринска. Экономия бюджетных средств на каменном угле могла бы составить десятки миллионов рублей в год.

Почему же отказываются власти от услуг В. Курмачёва?

Вопрос непростой. Он не раз обсуждался на заседаниях Уральского союза лесопромышленников. В итоге всё сводилось к тому, что нужна целевая областная программа, которая бы дала толчок к решению проблемы. Дело в том, что у муниципальных котельных сейчас другой интерес. Поэтому не хотят они брать пример с предприятий ЛПК. Основная причина — это может привести к потере так называемых «угольных денег». Их на нужды муниципальных котельных выделяют из бюджета. И за них всегда идёт настоящая борьба. В чём тут интерес, наверное, понятно. Есть и другой момент. Чтобы лесная энергетика грела всех, в том числе глав городов и районов, необходимо изменить механизм выделения средств. В настоящее время система такая: если то или иное МО снизит расходы на отопление, то на следующий год финансирование ему тоже снизят. Соответственно, на ту сумму, на которую произошло снижение. Получается, стимула нет. Чем больше ты сэкономишь, тем меньше потом получишь. Это и сдерживает развитие лесной энергетики.

И тем не менее процесс развивается.Хоть и стихийно. Многие деревоперерабатывающие предприятия сегодня превращаются в крупных поставщиков различных топливных ресурсов. Их выпуск в масштабах области уже составляет сотни тысяч тонн (их учитывают не в кубометрах, а тоннах). Чем не конкуренция каменному углю? Беда лишь в том, что этого не замечают...

Облигации Свердловской области пользуются повышенным спросом

Министерство финансов Свердловской области успешно разместило государственные облигации Свердловской области в объеме 3 миллиарда рублей сроком на 5 лет.

Размещение облигаций состоялось на Московской межбанковской валютной бирже 13 декабря. Генеральным агентом по организации облигационного займа 2011 года, отобранным по конкурсу, стал АКБ «РОСБАНК», который осуществлял сбор ofert с 29 ноября по 8 декабря 2011 года.

Спрос на государственные облигации Свердловской области превысил предложение в два раза и составил 6,1 миллиарда рублей. Это позволило установить ставку первого купонного процента (расходы на обслуживание займа в процентах) не более 9,27 процента годовых. Для сравнения, в декабре этого года аналогичные займы трех субъектов РФ размещены под более дорогую ставку: выплат по первому купонному периоду — до 10 процентов годовых. Среди покупателей государственных облигаций Свердловской области — крупнейшие финансовые, страховые и инвестиционные компании страны. По мнению аналитиков, облигации Свердловской области сегодня очень привлекательны для инвесторов, так как ее рейтинг отличается высокой надежностью, а Свердловская область демонстрирует хорошую платежеспособность.

Уточним, что ставки купонов облигаций Свердловской области (то есть выплаты по ним) будут поступательно снижаться.

Мероприятия по организации облигационного займа 2011 года заняли полгода. Отметим, что предыдущий опыт размещения облигаций был в Свердловской области в 1996-1999 годах.

Кстати, Минфином РФ зарегистрированы 25 субъектов РФ и муниципалитетов, которые в 2011 году планировали разместить свои облигации, однако это удалось сделать лишь 9 субъектам, включая Свердловскую область.

Как пояснил министр финансов Свердловской области Константин Колтонок: «Основная цель размещения облигаций Свердловской области — погашение дефицита областного бюджета. Сегодня уровень долговой нагрузки Свердловской области незначителен. Исходя из размера государственного долга Свердловской области на 1 декабря текущего года он составляет 10 процентов к доходам областного бюджета. Это один из самых низких показателей в РФ».

Арина БАТУРИНА

Долю в «Европе» продали за 186 миллионов рублей

Доля Свердловской области в размере 1/7 в праве общей долевой собственности на здание торгового центра «Европа» продана на аукционе за 186 100 102 рубля 18 копеек. В открытом аукционе приняли участие два потенциальных покупателя — ЗАО «УРАЛСТРОЙ-1» и ЗАО «Торговый дом «Солнышко». Победителем торгов стало ЗАО «УРАЛСТРОЙ-1».

Объект обременен охранным обязательством по недвижимому объекту культурного наследия (памятнику истории и культуры) областного значения. Условия охрannого обязательства являются существенными условиями договора купли-продажи, заключаемого с победителем аукциона.

Собственник ТЦ «Европа» обязан обеспечить сохранность объектов культурного наследия областного значения «Уличный фасад дома купца А.Д. Красильникова (купцов Жиряковых)», «Уличный фасад дома купца М. Коробкова (купцов Дмитриевых)», «Уличный фасад торгового дома купца А.Н. Захо» и несет ответственность за неизменность внешнего облика и интерьеров памятника в соответствии с особенностями памятника.

Владислав ВОЛКОВ

На российском рынке труда хорошая динамика

Показатели российского рынка труда в конце 2011-го вышли на докризисный уровень, утверждают в Минздравсоцразвития РФ. На начало декабря, по данным министерства, 1,22 миллиона россиян стоят на учете в службе занятости.

По данным министерства, «общая численность безработных к октябрю 2011 года достигла докризисного уровня — 4,6 миллиона человек, или 6 процентов от численности экономически активного населения». В кризисном феврале 2009 года без работы оставалось 7,1 миллиона россиян, или соответственно 9,4 процента трудоспособных граждан.

«С ноября 2010 по ноябрь 2011 года число официально зарегистрированных безработных снизилось на 300 тысяч человек», — сообщает пресс-служба Минздравсоцразвития. Ещё более показательным в ведомстве Голковой считают снижение числа работников, переводившихся в кризис в так называемый режим неполной занятости: если в декабре 2009-го их численность превышала 1,67 миллиона, то ровно три года спустя таких работников — лишь около 196,5 тысяч.

Улучшение ситуации Минздравсоцразвития связывает как с улучшением общеэкономической ситуации, так и с «реализацией дополнительных мероприятий региональных программ, введенных в 2009 году и продолжающихся в 2011-м». В частности эти программы включали в себя организацию общественных и временных работ, опережающее профобучение, адресную поддержку оставшихся без работы.

Владислав ВОЛКОВ

Они нам нужны

Заграничных сварщиков и электриков ограничения больше не касаются

Виктор БАРАНОВ

Минздравсоцразвития РФ подготовило изменения в перечень профессий иностранных граждан, на которых не распространяются квоты.

Список специалистов, которым разрешается работать в нашей стране без ограничений, расширяется за счёт инженеров по сварке, электриков, проектированию, а также техников по бурению, наладке и испытаниям, технологов. К слову, в 2011 году, по данным Федеральной миграционной службы на 1 октября, в Россию въехало 17 303 человека — представителей профессий, на которые квоты не распространяются. В целом же с вводимыми дополнениями перечень на 2012 год будет включать 41 профессию.

Урал зовёт мастеров

И эта хорошая новость для Свердловской области, которая испытывает острую нехватку высококвалифицированной рабочей силы. К примеру, в текущем году на Среднем Урале не заполнено свыше тысячи таких вакансий. И этот дефицит будет только нарастать из-за увеличения количества реализуемых в нашем регионе высокотехнологичных проектов. Так, буквально на днях подписаны документы с японцами и нача-

ле строительство в Екатеринбурге со следующего года самого современного станкоинструментального завода. И для заполнения создаваемых там 600 рабочих мест потребуются очень подготовленные кадры.

Как подчеркнул и.о. губернатора Свердловской области Анатолий Гредин, новое предприятие есть отражение политики, направленной на развитие высокотехнологичных производств с высокой добавочной стоимостью продукции. Также он напомнил о заключении договора о строительстве нового завода на территории Каменска-Уральского, осуществляется модернизация ОАО «Уралмашзавод». Результатом же должно стать восстановление станкостроительной базы, которая раньше в регионе была. А это без высококлассных специалистов, в том числе и привлекаемых из-за рубежа, невозможно.

И хоть в учебных заведениях приступили к подготовке работников по востребованным профессиям, но, согласитесь, уйдёт время, пока они станут специалистами. Тогда как уже сейчас нужны профессионалы высокого уровня, к примеру, для особой экономической зоны «Титановая долина». Самый свежий проект, который намечен там к реализации в ближайшее время, это завод по выпуску электрооборудования.

Не будем также забывать,

что очень скоро будет снято ограничение на участие зарубежных инвесторов в капитал малых и средних предприятий. На последние же возлагаются серьезные надежды по генерированию и внедрению инноваций. И одной из проблем, связанных с выполнением этой роли, является как раз нехватка профессионалов. Что теперь может решаться за счёт привлечения кадров извне. Тем более в условиях, когда иностранцы смогут становиться контрольными акционерами предприятий малого и среднего бизнеса. Что важно для Свердловской области с её нацеленностью на инновации и модернизацию.

Зарубежный авторитет как конкурентное преимущество

Кстати, приглашают иностранцев не только потому, что у нас нет специалистов нужного уровня. Иной раз это делается ещё и для того, чтобы привлечь побольше внимания к проекту. А иногда, чтобы увеличить конкурентные преимущества. В какой-то степени это относится, например, к приглашению главного архитектора Барселоны Хосе Асесильо для участия в разработке проекта развития Екатеринбургa.

Это нужно для составле-

нию в столице Урала международной универсальной выставки ЕХРО-2020. Ведь испанский архитектор занимался проектом развития Барселоны в рамках подготовки к проведению Олимпиады, и в результате в городе поменялась вся инфраструктура: он стал гораздо удобнее и для горожан, и для туристов. И завоеванный Асесильо высокий авторитет в мире может стать весомым аргументом для тех, кто будет делать выбор места для устройства очередной всемирной выставки.

Что шутт экспаты — сленговое выражение для иностранных специалистов — в стране далёкой, в каких отраслях их больше всего?

Экспаты на пороге

Как показывают социологические исследования, для 70 процентов иностранцев главным побудительным стимулом работать в нашей стране является высокая зарплата. По данным Росстата, в прошлом году разница между инфляцией и средним ростом зарплат в России не превысила 4 процента, тогда как в Индии разница между инфляцией и вознаграждением составила 150-200 процентов, а в Китае — 300-400 процентов. Российские управленцы в прошлом году оказались на четвертом месте по доходам после своих коллег из Саудовской Аравии, ОАЭ и Гон-

конга. А заработки менеджеров крупных российских компаний за год выросли на 60 процентов.

На втором месте — для 58 процентов — приезд в Россию — это возможность быстрого карьерного роста. Наше государство оказалось на третьем месте после Китая и Индии среди стран, куда предпочитают направляться европейцы и американцы для ускоренного продвижения по карьерной лестнице. Что подтверждается, в том числе, и отношением к ошибкам и недостаткам «вайягов» у российских руководителей, которое является более лояльным. Если про отечественного специалиста скажут: «Он провалил проект», то иностранца обычно оценят иначе: «Мы просто не сумели понять и адаптировать его методы работы к нашим условиям». И даже после явного провала многие из них без труда находят другое место работы в крупных российских компаниях.

Лишь четверть — 24 процента — влетет в Россию хорошая репутация компаний, а 18 процентов едут к нам по личным убеждениям. Важнейшими же условиями для работы в России 70 процентов иностранцев считают комфортабельное проживание и высокие стандарты жизни (57 процентов), возможность изучать язык (51 процент), порядок налогообложения (43 процента), бла-

гоприятную социальную среду (42 процента) и транспортное сообщение (37 процентов).

В настоящий момент иностранцев больше всего — 30-40 процентов — в финансовом и юридическом секторах российской экономики, меньше — на рынке потребительских товаров, телекоммуникационных услуг и розничной торговли (примерно по 10 процентов). В стратегических же отраслях они достаточно редки. «В России существует традиционное восприятие экспатов, во-первых, как лучших профессионалов и, во-вторых, как носителей полезной для компании культуры, — замечает известный эксперт в данной сфере Павел Безручко. — Кроме этого, наличие в компании менеджера-иностранца по-прежнему считается «престижным».

Хотя тут есть свои особенности: экспаты медлительнее, чем их российские коллеги, но зато более scrupulous. В то же время они не всегда обладают достаточными знаниями специфики российского рынка, требовний нормативной базы. Поэтому зарубежных специалист нуждается в российском коллеге.

В любом случае экспаты уже являются реальностью на нашем рынке труда и с этим следует считаться.

