

Селянам обещают интервенции и предлагают заняться логистикой

В ходе общения по видеомосту главы Минсельхоза РФ и фермеров страны были подняты важные для села проблемы

Рудольф ГРАШИН

Утилизация старой сельхозтехники, трудности со сбытом урожая, интервенции на зерновом рынке, строительство на селе жилья для молодых семей – вот лишь часть проблем, которые были подняты на видеоконференции министра сельского хозяйства РФ Елены Скрынник с фермерами страны, на которой присутствовал корреспондент «ОГ».

Как заметила Елена Скрынник, для неё это уже шестидесятая видеоконференция. В этот раз задать свои вопросы руководителю министерства страны по видеомосту могли фермеры Свердловской области и регионов Уральского федерального округа, в том числе и Свердловской области. В разговоре с федеральным аграрным министром они подняли немало актуальных для села проблем.

Так, псковчан волнует то, что остановился сбыт их овощной продукции. Урожай в этом году получился богатым, предложение овощной продукции на рынке велико, вдобавок идёт наплыв картофеля из Белоруссии. Псковские аграрии просили Елену Скрынник создать систему преференций для местных сельхозтоваропроизводителей при закупке продукции для социальной сферы.

Елена Скрынник предложила действовать в такой ситуации рыночным путём: создавать логистические центры. Она привела пример Астраханской области, где при поддержке федеральных властей такой логистический центр был построен. Крестьянские хозяйства сдают свою продукцию в этот центр, а тот её ре-



Дополнительная техника и дощатые фермы для многих фермерских хозяйств – реалии сегодняшнего дня. Будет завтра свет в конце тоннеля?

ализует торговым сетям. По словам министра, для мелких сельхозтоваропроизводителей такая система организации сбыта урожая очень удобна и выгодна. Аналогичная проблема со сбытом урожая стоит и перед курганскими аграриями. Вот только затоварены они не картошкой и овощами, а зерном. Курганская область собрала самый самый большой за последние двадцать лет урожай зерна – 2,6 миллиона тонн, а девять его некуда.

Елена Скрынник сообщила, что правительство страны решает эту проблему и в ближайшее время планирует провести государственные интервенции на рынке зерна. В этот раз проходить они будут точно, охватят регионы Урала

и Сибири, где проблема со сбытом зерна стоит очень остро. Интересно было узнать, как фермеры и то, будет ли в будущем году проводиться обещанная правительством утилизация сельхозтехники, по аналогии с той, что с успехом прошла недавно, охватив легкой транспорт. Глава Минсельхоза сообщила, что деньги на проведение утилизации сельхозтехники Росагролизинга выделены, а регионам уже сейчас надо формировать свои заявки.

Новый вопрос по сбыту урожая поднял один из фермеров Челябинской области, он предлагал ввести минимальные закупочные цены на зерно. По его словам, зерно у южноуральских крестьян покупают сегодня по три с половиной

рубля, намного ниже себестоимости.

—Государство же ограничило цены на вошку, установив минимальную продажную цену, давайте так же сделаем и по зерну! – предлагал он.

—Закрепить цены на зерно, по аналогии с минимальными ценами на вошку, не получится, – сказала Елена Скрынник.

Взамен министр посоветовала нашим соседям проработать механизм, по которому даже мелкие производители зерна могли бы участвовать в намеряющихся на Урале зерновых интервенциях.

В разговоре с Еленой Скрынник важные вопросы подняли и руководители крестьянско-фермерских хозяйств из Свердловской области. Например,

фермер из Богдановичского городского округа Иосиф Кузнецов предложил ту систему господдержки, которой пользуются селяне при строительстве животноводческих ферм, распространить на зерновые и овощные хранилища. База хранения сельхозпродукции в нашей области крайне устарела, да и самих складов не хватает. Строить самим большинству из фермеров не по карману. Нужна поддержка государства.

Елена Скрынник предложила руководителю минсельхоза Свердловской области Илье Бондареву, присутствовавшему на видеоконференции, для решения этой проблемы пойти по тому же пути, что проделали астраханцы, создавая при помощи федерального центра свой логистический центр, – надо придать проблеме статус значимой для региона.

—Мы финансируем многие экономически значимые для регионов программы. Если эта проблема будет признана на уровне вашего региона экономически значимой, то вы сможете рассчитывать на поддержку такой программы из федерального бюджета, – сказала она.

Важный, без преувеличения, для всех аграриев страны вопрос задал министру сельского хозяйства страны глава крестьянско-фермерского хозяйства «Братья Орловы» из Каменского городского округа Вениамин Орлов.

—Предусматривается ли в 2012 году выделение для сельхозтоваропроизводителей льготного ГСМ для проведения полевых работ? – спросил каменский фермер.

Ответ обнадежил. По словам Елены Скрынник, выделение в будущем году топлива на льготном ценном для селян предусмотрено. И регионам по-

ра формировать заявки. Правда, неизвестно ещё, насколько весомо будет такая льгота.

—Я не могу пока сказать, какой будет величина скидки на топливо, 10 процентов или 30 процентов, но то, что она будет – это точно, – сказала она.

Фермер из Режевского городского округа Александр Латников предложил увеличить выделение средств на строительство жилья на селе по программам для молодых семей и специалистов, а также расширить социальную норму жилья, по которой эта категория льготников может претендовать на бюджетные субсидии при оплате его стоимости.

—Наш район небольшой, и всё равно в очереди на получение жилья в сельской местности стоят 79 молодых семей и специалистов. За три года дома и квартиры обрели только 26 семей. Темпы строительства очень низкие. Надо увеличить вложения в эту сферу в разы, – считает он.

Елена Скрынник согласилась, что этот вопрос для будущего села очень важный. Но существенный рост финансирования жилищных программ, по её словам, возможен только с 2013 года. В федеральном бюджете на будущий год предусмотрено выделение 7,7 миллиарда рублей на строительство жилья, водоснабжения, газификацию села.

—Пусть это небольшой шаг вперёд, но и это уже хорошо. Хочу напомнить, что за период, когда начал реализовываться национальный приоритетный проект в сфере АПК, на селе было построено 14 миллионов квадратных метров жилья. Это – серьёзный показатель, таких темпов жилищного строительства наша деревня не видела давно, – подчеркнула Елена Скрынник.

Сколько стоит залезть в бутылочку?

Двадцать миллионов. При этом в Китае реализовать проект проще, чем в России

Елена АБРАМОВА

Отправляясь с малышом в дорогу, приходится брать с собой много разных вещей, в том числе банок с детским питанием и термос с тёплой водой. Предприниматель из Екатеринбурга Ольга Обшуркова придумала, как облегчить жизнь молодым родителям. Она изобрела мобильную молочную кухню, позволяющую за пару минут приготовить смесь в «полевых условиях». Получила патент и пытается превратить проект в реальность.

Неожиданная идея

—Однажды возле молочной кухни я наблюдала такую картину: ребёнок проснулся в коляске и плакал. Мама безуспешно пыталась накормить его из бутылочки. Было видно, что малышу не нравится холодная смесь. Тогда я подумала: «Вот бы кто-нибудь придумал мобильный нагреватель», – рассказывает Ольга.

Потом она вспомнила, что детское питание, приготовленное несколько часов назад, нагревать не рекомендуется: полезные вещества будут разрушены. Значит, нужна бутылочка с двумя отсеками, чтобы в один из них насыпать сухую молочную смесь, а в другой наливать воду. Бутылочка должна помещаться в термосумку с электронным нагревателем. Когда придёт время кормления, достаточно нажать кнопку на сумке, и вода подогреется до нужной температуры. После нажатия другой кнопки, на бутылочку, смесь попадёт в отсек с водой. Встряхнули, и обед для малыша готов. Такую мобильную кухню можно использовать не только в дороге, но и дома, допустим, по ночам, чтобы кормить ребёнка, не вставая с постели.

Когда Ольга всё это придумала, у неё была маленькая дочка, потом родился сын. Ей и себе хотелось облегчить жизнь с помощью собственного изобретения. Только в то время

она не знала, что дети растут быстрее, чем реализуются инновационные проекты.

Двенадцатая конструкция

Задача сконструировать бутылочку с кнопкой и герметичными отсеками, которую было бы легко разобрать, простерилизовать и собрать, оказалась непростой. —Старые конструкторы, которые в своё время занимались сложным проектированием, отказывались от такой работы. А молодые специалисты были готовы создать объёмную модель по предложенным им чертежам, но проектировать детали не брались, – вспоминает Ольга.

Поэтому ей самой пришлось заниматься проектированием, подготовкой конструкторской документации и построением объёмной модели бутылочки. Благо, по образованию она – инженер, правда, в области металлургии. На эту работу ушло много времени: конструкция, которая, наконец, понравилась Ольге, была 12-я по счёту. Но важно, что цель была достигнута, и сегодня у изобретателя есть уже прототип изделия.

Найти учёных, которые разработали бы электронную плату для термосумки, в Екатеринбурге не удалось. Тогда Ольга стала искать таких специалистов в научном центре Сибири – Томске. Предложенный там вариант нагревательного элемента её не устроил. Уникальную электронную плату с термодатчиком сконструировал старый знакомый, который ныне живёт в Москве и занимается проектированием лазерных систем.

До пресс-форм, как до Китая

Поскольку есть прототип, можно переходить к изготовлению пресс-форм – объёмных заготовок для выпуска всех элементов изделия.

—Я с удивлением узнала,

КОММЕНТАРИИ

Владимир МАЛИНКИН, директор бюро инвестиций и инноваций одного из некоммерческих объединений Среднего Урала:

—Любое изобретение легче внедрить в том случае, когда есть ощущение, что новинка необходима широкой аудитории. Зачастую инноваторы валяются в своём котле. Им кажется, что их изобретение будет востребовано на рынке. А инвесторы, просчитывая риски, делают выводы, что спрос на новый товар не будет, поэтому не спешат вкладывать деньги. Бывают и несвоевременные разработки или открытия, к примеру, такими оказались некоторые открытия Николая Теслы. Мой совет: следует серьёзно изучить потенциальный спрос на продукцию.

Максим ГОДОВЫХ, руководитель Инфраструктурного хаба Свердловской области:

—Действительно, несмотря на огромное количество инвестиционных и венчурных фондов, институтов развития, оказывающих поддержку инновационным проектам, получить реальные ресурсы непросто. Дело не только в недостаточной проработанности проектов. Предприниматели просто не мо-

гут разобраться во всех программах, тем более, что правила подачи заявок и рассмотрения проектов у всех организаций разные. Считаю, что выходом из этой ситуации стало бы наличие в каждом регионе единой структуры, которая работала бы по принципу единого окна и со всеми бизнес-проектами, и со всеми источниками поддержки. Именно в этом направлении мы планируем развивать деятельность Инфраструктурного хаба. Такая структура могла бы готовить заявки, устраивать презентационные сессии, привлекать в региональные проекты новые инвестиции.

Елена БЫКОВА, участковый педиатр Екатеринбургской городской клинической больницы № 16:

—На мой взгляд, мобильная молочная кухня будет не очень востребована. Как правило, ребёнка кормят до прогулки и после прогулки. Мама, которые отправляются с маленькими детьми куда-то на шесть и более часов, не так уж много. Для людей, которые едут с ребёнком на машине или в поезде, экономичней взять с собой банку со смесью и термос и приготовить детское питание в обычной бутылочке.

что в Екатеринбурге многие заводы даже для себя не делают пресс-формы, они заказывают их в Китае. И когда обращаются со своей просьбой, они предлагали выступить в качестве посредника: грамотно сформулировать техническое задание для китайцев, проверить качество и выдать мне конечное изделие. Отдельные предприятия, которые могут сделать заготовки, либо не берут сторонние заказы, либо не могут сориентировать меня ни по качеству, ни по срокам. Но если сейчас я приеду в Китай, у меня через полтора месяца будет комплект технической документации и ещё через три месяца – сами пресс-формы, – поясняет Ольга.

В процессе работы она выяснила ещё один любопытный факт. Оказывается, в нашей стране в настоящее время вообще не производится детские бутылочки, даже самые простые. То, что мы видим в аптеках – или чисто китайская продукция, или продукция, заказанная российскими и европейскими бизнесменами китайскими производителями. А значит, найти производственные площадки для выпуска про-

дукции Ольге будет нелегко. В Свердловской области достаточно цехов, где можно отливать детали из металла, но делать пластмассовые изделия негде.

—Можно обратиться с заказами в Санкт-Петербург или в Китай. Если производить у нас в стране, продукция будет дороже для потребителей, а если в Китае – возникнут дополнительные таможенные сложности. Конечно, мне хочется, чтобы на нашей продукции было написано: «Сделано в России», – заявляет Ольга.

В поисках инвестора

Между тем самой трудной задачей оказалось найти инвестора. Согласно первому бизнес-плану, составленному Ольгой, на реализацию проекта требовалось 20 миллионов рублей. Когда она поняла, что найти такие средства нереально, составила второй бизнес-план, и стала искать четыре миллиона.

Чтобы привлечь внимание к своему проекту, решила участвовать во всевозможных форумах и конкурсах инновато-

тит учиться, пора заниматься реальным делом. И участвовать в конкурсах больше не буду. Меня и мой проект уже достаточно хорошо знают в инновационной среде, да и круг российских инноваторов, судя по всему, не так широк. На всех мероприятиях – одни и те же лица. Моя задача сейчас – найти как можно быстрее инвестора и начать производство, – подчёркивает Ольга.

За время работы над проектом финансово её поддержал лишь Инфраструктурный хаб Свердловской области. Получить патент и изготовить прототип изделия удалось благодаря гранту Инфраструктурного хаба.

Год назад «Деловая Россия» проводила конкурс «Модернизация – 2010». Тогда проект «Мобильная молочная кухня» вошёл в тройку лучших российских проектов. После конкурса авторы наиболее интересных идей имели возможность рассказать о своих идеях в Калифорнии на Американско-российском деловом совете.

—Там было много интересных людей, в том числе Вексельберг и Шарценгер. А главное, мы имели возможность пообщаться с потенциальными американскими инвесторами. Только они начинают разговор с вопроса: «У вас есть американский патент?». И вообще, сложилось впечатление, что они побаиваются иметь дело с русскими. А вот в Финляндии, Черногории, Болгарии, напротив, большой интерес к российским изобретениям, – рассказывает моя собеседница.

Она понимает: нельзя ждать у моря погоды. Поэтому определила для себя временные рамки. Если за установленный период не удастся найти инвестора здесь, попытаться искать их в Европе. И уже подала заявку на получение единого европейского патента. При этом по-прежнему мечтает о том, чтобы на продукцию, которую она придумала, стоял знак «Сделано в России».

Позиция Минпромнауки по поводу уральских предприятий «Русала»

По мнению Александра Петрова, заместителя председателя правительства – министра промышленности и науки Свердловской области, регион обладает уникальным комплексом по производству алюминия со стабильно работающими предприятиями от Североуральска до Каменск-Уральского.

Однако переработка и производство алюминия осложнены тем, что на Урале отсутствует гидроэнергетика, и тарифы на электроэнергию для энергозатратного алюминиевого производства в регионе выше, чем в других субъектах Федерации.

«Я считаю, что руководству компании «Русал» необходимо заниматься развитием собственной энергетики, и правительство региона делало компании такие предложения. Напомним, что в Свердловской области действовала программа по развитию минерально-сырьевой базы, в том числе обеспечивающая меры поддержки производителям алюминия. При содействии областного правительства были решены вопросы с предоставлением «Русалу» земельных участков, на всех уровнях поддерживается вопрос строительства шахты Черемуховская-Глубокая. В тяжёлые кризисные времена, как и в многих других предприятиях области, на производствах «Русала» реализовывались областная программа по поддержке занятости. На мой взгляд, алюминиевым предприятиям «Русала» необходимо проводить коренную реконструкцию с внедрением новых технологий, в том числе с развитием более глубокого передела производства алюминиевой продукции. За счёт появления продукта с более высокой добавленной стоимостью компания могла бы развивать одну производственную площадку за счёт другой, компенсируя потери», – отметил министр.

Илья МАЛЬЦЕВ

Россия закончит год с профицитом

Профицит федерального бюджета РФ по итогам 2011 года составит 0,5 процента ВВП. Об этом сообщил исполняющий обязанности министра финансов РФ Антон Силуанов, выступая на заседании Совета Федерации.

Бюджеты регионов по итогам года также могут быть исполнены с профицитом. «Мы ожидали исполнения бюджетов субъектов РФ с дефицитом в размере порядка 46 миллиардов рублей. Текущая ситуация показывает, что субъекты в этом году будут более успешными с точки зрения исполнения бюджетов и получат дополнительные доходы по сравнению с их планами в размере порядка 210–220 миллиардов рублей», – пояснил А. Силуанов.

Елена АБРАМОВА

ИЗВЕЩЕНИЕ

о намерении выдела земельного участка и необходимости согласования проекта межевания земельного участка

Я, **Гарипова Разиля Гиливановна** (проживающая: 620017, г. Екатеринбург, пр. Космонавтов 38А к. 25), собственник земельной доли площадью 25 га (свидетельства о государственной регистрации права 66 АГ 556873 от 13.04.2009 г.; 66 АГ 431914 от 20.10.2008 г.; 66 АГ 497677 от 30.01.2009 г.; свидетельство на право собственности на землю серия РФ-ХИ № 0029987 от 15.11.1996 г., сообщаю участникам долевой собственности КСР «Байкиловское» о намерении выделить в натуре земельный участок площадью 25 га, расположенный в 3 км на север от д.Байкиво, Артинского района, Свердловской области из земельного участка с кадастровым номером 66:03:0601001:296, входящего в единое землепользование с кадастровым номером 66:03:00 00 000:29.

2. Исполнителем, подготовившим проект межевания земельного участка, является кадастровый инженер Шелочкина Нина Михайловна, почтовый адрес: 623340, Свердловская область, р.п. Арты, ул. Самолетная, д. 1, кв. 2, адрес электронной почты: nina-shelochkina@mail.ru, тел: 8 (34391) 2-32-04.

3. Ознакомиться с проектом межевания земельного участка и предоставить обоснованные возражения от собственников общей долевой собственности можно по адресу: Свердловская область, Артинский район, р.п. Арты, ул.Королева, д. 50, офис 3 в течение 30 дней со дня опубликования настоящего извещения.

ИЗВЕЩЕНИЕ

о намерении выдела земельных участков и необходимости согласования проекта межевания Межевой организацией ООО «Геокон» (620144, Свердловская обл., г. Екатеринбург, ул. Куйбышева, д. 55, оф. 423, ooo@geokon@mail.ru), т. 8 (343) 222-00-66. Выполняются работы по подготовке проекта межевания земельных участков, расположенные по адресу: Свердловская область, г. Екатеринбург, справа от автодороги Екатеринбург–Полесье близ с. Горный Цит, сформированных из земельного участка с номером 66:41:000000:673. Кадастровые работы проводятся в соответствии с требованиями п. 4-6 ст. 13435 ФЗ от 29.12.2010 года «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ в части совершенствования оборота земель с/х назначения».

Заказчиком кадастровых работ является Гагулина Татьяна Владимировна. Почтовый адрес и телефон заказчика работы: 620902, г. Екатеринбург, отд. Полеводство, ул. Животноводов, 4 «А», тел. 8-912-227-11-99.

Ознакомиться с проектом межевания, размерами земельных участков, местоположением границ образуемых участков и отразить обоснованные возражения по проекту межевания земельных участков после ознакомления с ним можно в течение 30 дней со дня выхода данного объявления по адресу: 620144, г. Екатеринбург, ул. Куйбышева, д. 55, оф. 423, ООО «Геокон», или по адресу заказчика: г. Екатеринбург, отд. Полеводство, ул. Животноводов, 4 «А».

ДЕПАРТАМЕНТ ПО НЕДРОПОЛЪЗОВАНИЮ ПО УРАЛЬСКОМУ ФЕДЕРАЛЬНОМУ ОКРУГУ (УРАЛНЕДРА) О Б Ъ Я В Л Я Е Т

Об итогах аукционов на право пользования участками недр с целью:

1) геологического изучения, разведки и добычи рудного золота на **Северо-Ковневском участке**, расположенном на территории Невьянского городского округа. Победителем аукциона признано ООО «Сибирско-Уральская золоторудная компания»;

2) геологического изучения, разведки и добычи россыпного золота **ручья Мотыля**, расположенном на территории Горноуральского городского округа. Аукцион признан несостоявшимся в связи с тем, что на участие в аукционе не было подано заявок;

3) геологического изучения, разведки и добычи россыпного золота **россыпей Беспаловка и Еремеевка**, расположенных на территории Ивдельского городского округа. Аукцион признан несостоявшимся в связи с тем, что на участие в аукционе не было подано заявок.