

# Рыба и удочка для выхода из бедности

Топ-5 вопросов о социальных контрактах, которые помогают свердловчанам заработать

В 2021 году резко выросло число тех, кто получает финансовую помощь по социальным контрактам. Причина – изменение условий и размера выплат, на которые могут претендовать заявители. Закрывают социальные контракты стало проще и выгоднее. «Облазета» собрала ответы на самые важные вопросы по социальным контрактам, которые помогут понять, кто может рассчитывать на такую помощь и что для этого нужно.

## Что такое социальный контракт?

Это договор (соглашение) о взаимных обязательствах между получателем адресной социальной помощи и органом социальной защиты населения по месту жительства гражданина. В соответствии с ним орган соцзащиты населения обязуется оказать гражданину государственную социальную помощь, а гражданин – реализовать мероприятия, предусмотренные в договоре.

Условием заключения социального контракта с гражданами является наличие у них по не зависящим от них причинам среднедушевого дохода ниже величины прожиточного минимума, установленного в соответствующем субъекте Российской Федерации. То есть социальные контракты стимулируют граждан на преодоление трудной жизненной ситуации.

## Кто может рассчитывать на соцконтракт?

В прошлом году в Свердловской области было заключено 18 социальных контрактов, что никак не отражало действительных потребностей уральцев в такой поддержке. В этом году произошло увеличение в сотни раз: по данным министерства социальной политики Свердловской области, с начала этого года в управление социальной политики в разных муниципальных образованиях обратилось 5 456 человек. Из них 3 297 заявителям такая помощь назначена, но полностью процедуру заключения соцконтрактов прошли ещё не все.

– Помощь на основании соцконтракта предусматривается законодательством Свердловской области с 2013 года, – рассказала «Облазете» начальник отдела обеспечения и контроля социальных выплат министерства социальной политики Свердловской области **Эльза Андреева**. – На тот момент она осуществлялась для достаточно ограниченного круга лиц

## Для заключения социального контракта необходимы

- **Заявление**, в котором указываются в том числе сведения о членах семьи, об их доходах за последние три месяца, о представленных членам семьи любого вида социальной помощи за последние три месяца.
- **Паспорт заявителя.**
- **Письменное согласие на заключение контракта** от всех совершеннолетних членов семьи.

Подать документы на заключение социального контракта можно лично в управлении социальной политики или в отделении МФЦ по месту жительства.

– малоимущим семьям, имеющим пять и более детей в возрасте до 18 лет, и малоимущим одиноко проживающим гражданам, которые осуществляют уход за нетрудоспособными людьми, детьми-инвалидами, инвалидами с детства I группы. В 2021 году круг потенциальных заявителей максимально расширен. Фактически каждая малоимущая семья и малоимущий одиноко проживающий гражданин могут получить эту меру соцподдержки.

## Откуда деньги?

Принцип финансирования программы социальных контрактов изменился. Если на первом этапе внедрения социального контракта она реализовывалась за счёт регионов, то уже в 2020 году на эти цели были предусмотрены средства федерального бюджета, и в 21 субъекте России стартовал пилотный проект, который показал свою эффективность.

С 2021 года этот опыт перенесли на всю страну: на предстоящие три года из федерального бюджета на эти цели выделено почти 100 миллиардов рублей. В Свердловской области реализация этой программы также осуществляется с учётом софинансирования из средств федерального бюджета. В нынешнем году на это предусмотрено потратить 239,3 мил-

лиона рублей. Как сообщили в министерстве социальной политики Свердловской области, уже осуществлены выплаты на 129,65 миллиона рублей.

## Какие есть виды выплат?

Если раньше по социальному контракту предоставлялась только единовременная выплата в размере 30 тысяч рублей, то теперь в зависимости от направления деятельности она может быть как ежемесячной, так и единовременной. То есть, образно говоря, это и рыба, и удочка. И всё зависит от того, что человек выберет.

● **Самое простое – ежемесячные выплаты.** Их можно получать «на реализацию мероприятий по поиску работы, а также на осуществление иных мероприятий, направленных на преодоление гражданином трудной жизненной ситуации». Размер такой выплаты составляет 11 966 рублей ежемесячно, что соответствует величине прожиточного минимума для трудоспособного населения в Свердловской области. Такой контракт заключают сроком от трёх до шести месяцев. Ежемесячные выплаты можно потратить на приобретение товаров первой необходимости, а

## Учёба – плюсом

В рамках мероприятий по поиску работы, осуществлению индивидуальной предпринимательской деятельности или ведения личного подсобного хозяйства можно получить выплату до 30 тысяч рублей на оплату курса обучения.

На эти деньги можно овладеть новой профессией, повысить квалификацию. Эта сумма будет выплачена сверх уже предусмотренных социальных контрактом денег.

## Если условия не соблюдаются – деньги придётся вернуть

Например, выплату, полученную на осуществление индивидуальной предпринимательской деятельности, придётся возратить в случае прекращения предпринимательской деятельности по собственной инициативе в период действия социального контракта.

В том случае управление социальной политики готовит отчёт об оценке эффективности реализации социального контракта в течение четырёх месяцев после его окончания, а также на протяжении 12 месяцев осуществляет мониторинг с целью проверки факта осуществления гражданином предпринимательской деятельности.

также на лечение, услуги дошкольного и школьного образования.

● **Соцконтракт с теми, кто ищет работу**, заключается на девять месяцев. Но это не значит, что всё это время люди будут получать ежемесячные выплаты. Гарантировано гражданам, заключившим соцконтракт на время поиска работы, получить первую из выплат. А вот три другие – после заключения трудового договора и только в период действия социального контракта. Это призвано стимулировать малоимущих к поиску работы.

● **Более кардинально может помочь преодолеть трудную ситуацию единовременная выплата на ведение личного подсобного хозяйства (до 100 тысяч рублей) или на осуществление предпринимательской деятельности (до 250 тысяч рублей), в том числе в качестве самозанятого.**

## На что можно потратить средства?

– Что касается единовременной выплаты на развитие предпринимательской деятельности, то её размер сейчас весьма солидный – до 250 тысяч рублей. На эти деньги можно организовать, или, по край-

ней мере, начать организацию своего дела, – считает Эльза Андреева.

На что разрешается тратить полученные от государства 250 тысяч рублей? Как пояснили в региональном министерстве соцполитики, до 5 процентов суммы, выплаченной гражданину, может быть направлено на компенсацию расходов, связанных с постановкой на учёт в качестве индивидуального предпринимателя или налогоплательщика налога на профессиональный доход, 15 процентов – на аренду помещений. Оставшаяся часть или вся сумма может быть израсходована на приобретение основных средств или материально-технических запасов.

Чаще всего социальные контракты по индивидуальной предпринимательской деятельности реализуют в следующих сферах:

- **Услуги:** массаж, фотография, парикмахерские и маникюрные услуги, автосервис, грузо- и пассажироперевозки, ассенизационные услуги.
- **Производство:** изготовление сувениров, игрушек, мебельные, шейные и гончарные мастерские, птицефермы, кофейни, кондитерские.

## КОММЕНТАРИЙ

**Светлана КОЧЕГАРОВА**, главный специалист обеспечения социальной поддержки управления социальной политики №8 по городу Камышлову, Камышловскому и Пышминскому районам:

– В нынешнем году у нас заключено 18 социальных контрактов на развитие предпринимательской деятельности, включая деятельность в качестве самозанятого. Сферы претенденты выбрали разные: изготовление мебели, ремонт автомобилей, ремонт квартир. Дела у большинства контрактников – индивидуальных предпринимателей или самозанятых идут успешно. К примеру, одна молодая женщина, открывшая салон красоты, создаёт несколько филиалов – её услуги оказались востребованы.

Интерес к соцконтрактам у населения огромный, раньше такого не было. Востребованными являются и соцконтракты на поиск работы и на преодоление сложной жизненной ситуации. В первом случае мы сотрудничаем со службой трудоустройства: пособие выплачиваем в течение месяца, пока человек ищет работу, и ещё три месяца, когда он её найдёт. Во втором... Расскажу на конкретном примере. Есть у нас многодетная семья, которая живёт в доме с печным отоплением. Выделенные им по программе социальной адаптации деньги они тратили, как это положено, на покупку одежды, обуви, лекарств, школьных принадлежностей, а за счёт сэкономленных собственных средств сделали ремонт.

Сельские жители заключают договор, чтобы купить, допустим, корову, птицу, растения, корма. Одна семья собралась строить ферму для разведения индюшек.

**Большее всего обращений поступило в управление социальной политики:**

**535 человек** – в Орджоникидзевском районе Екатеринбурга и городах Верхняя Пышма и Среднеуральск (№ 23);

**399 человек** – в Туринском, Тавдинском городских округах, Таборинском районе (№ 7);

**382 человека** – в Первоуральск, Ревда и Шапинском ГО (№ 5)



Соцконтракт позволил Ольге Нурмухаметовой реализовать свою мечту – работать среди цветов

## Дело не для безразличных

Отработав 22 года на Крайнем Севере, Николай Дубровин вернулся на малую родину – в посёлок Калина Камышловского муниципального района, и понял, что здешние зарплаты его не устраивают. Социальный контракт дал шанс наладить своё дело и обеспечить достаток семье.

По данным министерства социальной политики Свердловской области, на 18 октября 2021 года в регионе заключено

**3 069**  
соцконтрактов:

по мероприятию на поиск работы – **1 219;**

на осуществление индивидуальной предпринимательской деятельности (в том числе самозанятого) – **281;**

на иные мероприятия по преодолению трудной жизненной ситуации – **1 567;**

на ведение личного подсобного хозяйства – **2.**

– По специальности я водитель, профессия и диктовала выбор сферы деятельности, – рассказывает Николай. – На грузоперевозках конкуренция жёсткая, поэтому я решил стать ассенизатором. На эту работу мало кто рвётся, видимо, брезгуют. В мае зарегистрировался как индивидуальный предприниматель, получил патент.

Выделенных по соцконтракту 250 тысяч рублей на покупку спецмашины не хватало, пришлось вложить собственные средства. Но Николай Дубровин об этом не жалеет. Заказов у него пока не так много, как хотелось бы, но их число по-

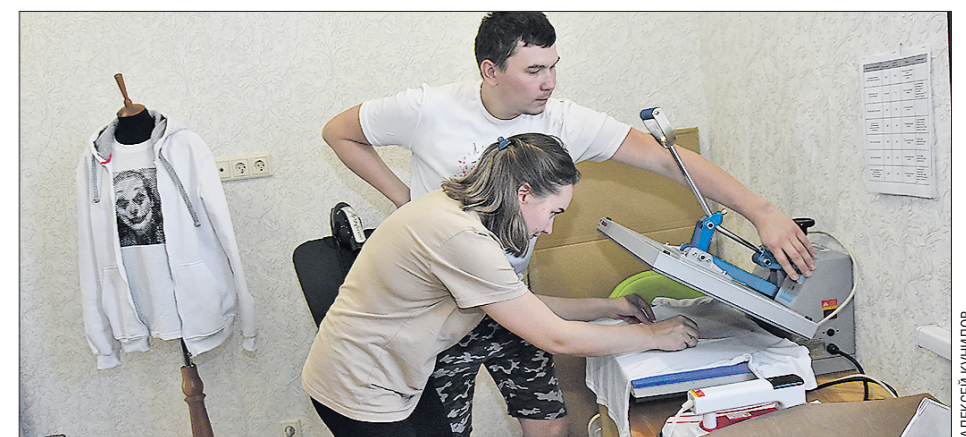


Николай Дубровин выбрал дело не для чистоплюев, но без его услуг людям не обойтись

стоянно растёт, появились постоянные клиенты в самых разных населённых пунктах Камышловского района, которые предпочитают иметь дело именно с ним.

– С доходами пока не жирно, – говорит Николай. – Но потихоньку прибывают, и с теми мизерными зарплатами, что предлагают в Камышлове, конечно, не сравнить. В семье моё желание стать предпринимателем поначалу восприняли без энтузиазма, всё-таки это дело рискованное. Но сейчас вроде довольны, поддерживают.

Единственное, что напугало, по словам Николая Дубровина, – постоянный рост цен. Заметно подорожали запчасти, газ, на котором работает его автомобиль. А ведь ещё приходится платить налоги – 40 тысяч рублей в год и «Водоканал» – по 25 рублей за кубометр нечистот. Хорошо, что государство помогает людям наладить своё дело, но было бы ещё лучше, если бы оно научилось сдерживать цены.



Одно из комнат в своём доме Деревягины обустроили под офис, где создают свои изделия

## Принт на любой вкус

Индивидуальные предприниматели **Марина и Денис Деревягины** из Екатеринбурга раскладывают перед нами свою продукцию: футболки с рисунками и термонаклейки. Их бизнесу всего четыре месяца, но знаний и опыта в новом деле уже достаточно. Трудно поверить, что ещё в прошлом году они не имели возможности купить принтер для печати наклеек за 30 000 рублей, а сегодня у них – набор профессионального оборудования и далекоидущие планы.

Пандемия, переезд в другой город, отсутствие работы и даже декретных выплат – в такой ситуации оказалась многодетная семья Деревягиных в середине 2020 года. После возвращения из Оренбурга в Екатеринбург Денис не мог найти достойную работу, а предпринятие, где раньше была трудоустроена Марина, признали банкротом, и декретные она не получала. В их семье три ребёнка, поэтому пособия от министерства соцполитики оказались очень кстати.

– Я изучал, какие доплаты есть малоимущим многодетным семьям, оформил документы в соцзащите и наткнулся на информацию о социаль-

ных контрактах, – говорит Денис Деревягин. – Мы поняли, что подходим по всем параметрам, но пока идеи для бизнеса не было. Хотели технику для обработки полей закупить или швейную мастерскую открыть, – продолжает Марина. – Но все эти идеи очень дорогостоящие – в первое время будут одни вложения и никакого дохода. И вдруг пришла идея заниматься наклейками и принтами для одежды.

Изучив информацию в Интернете, Деревягины быстро поняли, что эта сфера практически свободна от конкуренции. На рынке представлены некачественные товары, а большинство термотрансферных наклеек сводятся к сувенирной продукции: они теряют презентабельный вид после пары стирок.

Несколько месяцев супруги собирали документы и продумывали бизнес-план. В мае Марина успешно защитила проект и уже 1 июня оформила соцконтракт. 250 тысяч хватило на многое.

– Оформили ИП, закупили футболки, плёнку, устроили офис в одной из комнат в нашем доме. – Улыбаясь, говорит Марина. – Плёнки с блёстками, переливающимися, матовые, фольгированные – для каждого рисунка мы

подбираем специальный дизайн. Муж установил программу на компьютер и разработал контурные картинки для наклеек. Мы можем сделать принты на любой вкус, размер, тематику. Например, сейчас работаем над новогодней коллекцией.

Дела быстро пошли в гору, и уже через месяц нововиселенные предприниматели получили возможность продавать свои изделия через крупный интернет-магазин, который доставляет заказы по всей России.

Пока Деревягины вкладывают в бизнес свои деньги, чтобы расширять и улучшать производство. Доход от продаж наклеек ещё минимальный, но рост видимый: в июле прибыль составила 4 тысячи рублей, а в сентябре уже 10 тысяч.

При этом месяц назад Денис получил работу, но остался «на подхвате» у жены. Сама Марина признаётся, что статус бизнес-вумен её очень радует. – У нас всегда был этот энтузиазм, – говорит глава семьи. – И раньше, когда жена шила одежду, мы могли детей спать уложить вместе. Так что в нашей семье в принципе всё в гору идёт последние несколько лет. Теперь перед нами ещё более глобальные цели.