

# # ЗАРАБОТАТЬ ПЕРВЫЕ ДЕНЬГИ # после уроков В ШКОЛЕ

## Соцпросы: как я заработала на общении

Вы могли себе представить, что можно заработать, непринуждённо беседуя в комфортной обстановке? Благодаря социологическим агентствам это становится возможным даже для подростка. К тому же это — возможность поучаствовать в создании инновационного продукта или услуги за счёт высказывания личного мнения. Всё, что понадобится, — быть открытым и готовым делиться своими мыслями.

Лично мне довелось поучаствовать в опросе на тему спортивного инвентаря. Я смогла почувствовать себя критиком, узнать мнение других интересных людей и поделиться своим. Несмотря на то, что фокус-группа длилась достаточно долго, я и не заметила, как быстро пролетели полчаса. Можно сказать, что я получила 700 рублей за беседу с приятными людьми, пока другим приходилось тратить несколько дней, работая промоутером, чтобы получить аналогичную сумму.

### КАК ЖЕ ПРОХОДЯТ ПОДОБНОГО РОДА ИССЛЕДОВАНИЯ

Допустим, производитель шоколада обратился в агентство с целью узнать, что сейчас популярно среди молодёжи и как привлечь их внимание к своей продукции. Задача социологов

### КОМУ НУЖНЫ СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ АГЕНТСТВА?

В современном мире рынок перенасыщен различными видами товаров и услуг, всё работает по принципу «Спрос рождает предложение». А для того чтобы выиграть в условиях жёсткой конкуренции, нужно знать, какой продукт хочет видеть общественность. Именно ради этого многие компании обращаются в социологические агентства, которые, по сути, являются посредниками между производителем и потребителем.

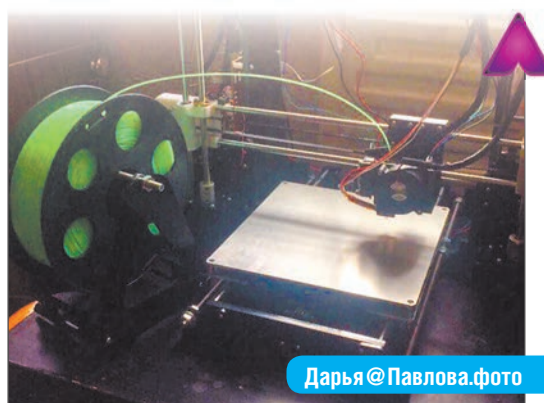
## Моя мечта, или Как я заработал на 3D-принтер

Лето — особенное время, когда можно забыть об учёбе, поэтому многие школьники ищут всевозможные варианты, как подзаработать, чтобы получить максимальную пользу от летних каникул и сделать шаг навстречу мечте.

Артём Ватолин — ученик 11-го класса. Совсем недавно он исполнил свою заветную мечту — на деньги, заработанные летом, купил и собрал вручную настоящий 3D-принтер! Артём поделился со «СверхНовой», как ему удалось заработать и воплотить идею в жизнь.

— Артём, как у тебя возникла идея приобрести 3D-принтер?

— В детстве мне очень нравилось строить игрушечные города. Но красивых и интересных игрушек тогда особо не было, и я мечтал о том, чтобы у меня появилась игра, где я смогу строить свои собственные города. Спустя время я начал интересоваться моделированием на компьютере и нашёл игру, в которой можно создавать целые города по собственным задумкам. Я начал пробовать творить что-то своё. Тогда зародилась моё увлечение 3D-моделированием.



Дарья@Павлова.фото

Так выглядит 3D-принтер, собранный Артёмом Ватолыным

— пригласить людей, подходящих по критериям, которые установил заказчик. Например, подростков от 14 до 18 лет, которые часто покупают кондитерские изделия. Найденных людей приглашают поучаствовать в фокус-группе (метод исследований в социологии. — Прим. авт.).

Участники садятся за круглый стол, рассказывают о себе, почему они выбирают именно этот продукт. Ведущий группы демонстрирует предложения производителя: показывает рекламные ролики, дизайн упаковки, новую линейку вкусов, а опрашиваемые высказывают своё мнение и предлагают идеи. В конце участники получают денежное вознаграждение (от семисот рублей).

### КАК СТАТЬ УЧАСТНИКОМ ТАКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

В Екатеринбурге есть два крупных социологических агентства: фонд «Социум» и «Альтернатива». Чтобы принять участие в исследовании, нужно прийти в одно из них и оставить там номер телефона и данные о себе. Если в агентство поступит заказ, где вы подходите под критерии отбора, то менеджер свяжется с вами и пригласит принять участие.

Если хорошо проявить себя на социологическом опросе, быть неординарным в идеях и независимым от чужих мнений, то велика вероят-

ность, что вас заметят и станут приглашать на подобные мероприятия на постоянной основе. Но есть одно условие — перерыв между опросами должен составлять не менее трёх месяцев, чтобы каждое исследование не стало рутинным для человека и он мог посмотреть на ситуацию свежим взглядом.

Трудно поспорить, что опыт общения в нестандартной обстановке с интересными людьми никогда не бывает лишним, а тем более, когда вам приходится постоянно грамотно формулировать свои мысли. Это выводит из зоны комфорта, даёт возможность менять различные позиции восприятия и расширяет кругозор.

Ольга МАГАСУМОВА, 17 лет, Екатеринбург, школа № 96, 11-й класс



Алёна Катугина «Мне нравится процесс и результат»

Анастасия@Макешина.фото

дывал, а иногда тратил большую часть.

— Расскажи подробнее, какой принцип работы у принтера и каковы его возможности?

— Принтер подключается к компьютеру и печатает по заданной мною модели. Разогретый пластик сначала поступает в экструдер — специальное устройство, а потом через него — на поверхность. Словно кирпичик за кирпичиком, пластик наслаивается слой за слоем, и формируется объект.

— Как ты думаешь, окупится ли твоё приобретение?

— Думаю, да. Я серьёзно взялся за реализацию такого проекта, как изготовление чехлов для смартфонов на своём принтере. У меня уже есть несколько работ, и в дальнейшем я хочу организовать их продажу. Я хочу сделать так, чтобы у меня появилась возможность печатать чехлы под любые модели телефонов, с любыми авторскими решениями.

Дарья ПАВЛОВА, 17 лет, Ревда, школа №28, 11-й класс

## Сладкая прибыль

Сейчас среди молодёжи очень популярна продажа своих изделий через социальные группы. Опытом такого бизнеса с нами поделилась Алёна Катугина — 17-летняя школьница из Екатеринбурга, которая готовит торты и другие «вкусняшки» на заказ.

НОВЫЙ ГОД ПОДТОЛКНУЛ МЕНЯ НАЧАТЬ СВОЁ ДЕЛО! Я приготовила большой двухъярусный торт на прошлый новогодний праздник. Мне очень понравился процесс «сладкого творчества» и его результат, и я подумала: «А ведь можно делать торты на продажу...» Вопрос — где продавать? Ранее я подумывала о создании специальной группы во «ВКонтакте», и этот случай подтолкнул меня к реальным действиям.

ДРУЗЬЯ ДРУЗЕЙ — ЛУЧШИЕ ЗАКАЗЧИКИ «СЛАДКОГО ТВОРЧЕСТВА».

Первые клиенты появились примерно через месяц. Заказ сделала мама подруга — она до сих пор является моим постоянным клиентом.



Новые заказы и клиенты заставили меня работать быстрее, не теряя высокого качества изделий. Сначала я могла делать один торт целый день, со временем научилась готовить за полтора часа.

СЕЙЧАС К МОЕМУ БИЗНЕСУ ПРИСОЕДИНИЛАСЬ МАМА. Раньше я всё делала сама, сейчас мне помогает мама, потому что учёба и подготовка к экзаменам отнимают много времени, а обязательства перед клиентами сохраняются.

ЗАРАБОТАТЬ ПОСЛЕ УРОКОВ — ВПОЛНЕ РЕАЛЬНО! Да, это возможно. Также я сотрудничаю с кондитерской в Екатеринбурге. Готовлю для них торты и пирожные. Это произошло неожиданно... Один заказчик был в восторге от приготовленных мною пирожных и предложил мне пройти собеседование в недавно открывшейся кондитерской его знакомых. И хотя я начала работать там недавно, за август выручила 20 тысяч рублей. Сейчас из-за школы я не так активно работаю, поэтому заработок уменьшился.

САНИТАРНУЮ КНИЖКУ С МЕНЯ НЕ ТРЕБУЮТ. Работаю дистанционно, поэтому обследо-

## Небольшая хитрость для подросткового бизнеса

«СверхНовая Эра» пообщалась с 16-летним предпринимателем Александром Ушаковым, который поделился секретом своего успеха.

Он начал интересоваться бизнесом с 12 лет, тогда же и заработал свои первые деньги. В то время его хобби была рыбалка, а именно — нахлыст, суть которого в приманке — имитации насекомого.

Началось всё с того, что на день рождения ему подарили нахлыстовое удилище с катушкой, нужно было докупить только мушки. Качественная мушка стоит 120 рублей, а за одну рыбалку уходит больше десяти таких приманок, что очень накладно для подростка. Поэтому Саша решил научиться вязать мушек сам. На деньги, сэкономленные от школьных обедов, Александр приобрёл материалы для производства и взял свой первый заказ у учителя труда. Для этого читал книги по рыбалке, часами смотрел обучающие видеоролики, а после практиковался. Позже товаром Александра стали интересоваться люди, и парно быстро удалось завоевать авторитет среди рыболовов Ревды.

С поиском покупателей связан запоминающийся случай. Саше очень сильно хотелось посотрудничать с одним магазином в городе Михайловске, который находится недалеко от реки Уфы, где обитает очень много любителей ловли на мушку. Однако менеджер никак не хотел брать пробную партию приманок, так как были постоянные поставщики. Но Александр не сдался, а поступил хитро — он попросил всех своих знакомых в течение двух недель заходить в магазин и спрашивать «Есть ли у вас мушки фирмы WaveToWave (название бренда, придуманного Александром для своих приманок)?» На третью неделю менеджер перезвонил Саше сам и заказал большую партию.

Не обошлось без саморазвития, Александр посетил различные курсы, прошёл обучение в бесплатной бизнес-школе и задумался о расширении. Развивался и бизнес — в 2016 году наш герой взял в команду ещё трёх человек, ребята сотрудничали как частными клиентами по всей России, так и с рыболовными магазинами, выполняли оптовые заказы.

Саша занимается своим делом уже на протяжении четырёх лет. На первом этапе главной целью для Александра была возможность удовлетворять свои подростковые «хотелки», не досаждая родителей. А со временем, накопив определённый опыт, он может с уверенностью сказать, что бизнес про-



Александр@Ушаков.фото

Результат работы Александра Ушакова — заметить крючок в таком жучке сложно даже для человека...



Алёна@Катугина.фото

«Морской» торт от Алёны Катугиной

вание и санитарная книжка не нужны. Принимаю заказы и готовлю их на дому, затем доставляю в кондитерскую.

МОЛОДОМУ КОНДИТЕРУ МОЖЕТ ПОПАСТЬ ПОД ДАВЛЕНИЕ РАБОТОДАТЕЛЯ. На меня сильно давят из-за возраста. Семнадцать лет, опыта работы, можно сказать, нет, а на мои десерты, говорят, слишком высокая цена. Но я уверена — у моих тортов выгодная цена, достаточно изучить прайс-лист других кондитерских. Всё-таки это домашняя выпечка, натуральные ингредиенты и ручная работа.

Анастасия МАКЕШИНА, 17 лет, Екатеринбург, школа №165, 11-й класс



Из личного архива А. Ушакова

Этого карпа Александр поймал на мушку собственного производства

цветает только тогда, когда его создатель творит, предоставляя клиентам востребованный товар.

Недавно Саша продал свой бизнес-кейс постоянному клиенту, о чём не жалеет. Сейчас Александр учится в 11-м классе, и на работу времени остаётся не так много. Да и планы на будущее у нашего героя глобальные. После окончания школы он планирует развивать новый бизнес, связанный либо с образованием, либо с криптовалютой. Также молодой человек планирует поступить на заочное отделение факультета маркетинга и управления.

— Заниматься бизнесом — очень трудно! Во-первых, иногда мне было сложно совмещать работу и школу. Приходилось жертвовать сном или досугом, но в этом было одно преимущество — у меня свободный график, и я мог построить свой день так, как мне удобно. Во-вторых, до того как добиться успеха, у меня было немало неудачного опыта, — говорит Александр Ушаков. — Поэтому всем ребятам-подросткам, которые мечтают о своём деле, я советую сто раз подумать, ведь можно «вечно биться головой о стены предпринимательства и так и не найти ту самую прибыльную дверь».

Думаю, Сашина история — это один из удачных примеров того, как подросток может заработать деньги. В нашей стране у шестнадцатилетних юношей и девушек есть реальная возможность стать бизнесменами. Помните, главное — это хорошая идея, которую вам и самим будет приятно воплощать в жизнь.

Серафима КОРЮКОВА, 16 лет, Ревда, «Еврогимназия», 11-й класс

## # Работа: # по закону

Официальная работа имеет массу преимуществ, но и требует знания некоторых правовых норм. Чтобы не заблудиться в дебрях законов, мы обратились к юристу — Сергею Алексеевичу Мельничу, начальнику отдела правовой работы и кадров «Областной газеты», ответив на наши вопросы о трудоустройстве до совершеннолетия.

### КАКИЕ ДОКУМЕНТЫ ТРЕБУЮТСЯ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ УСТРОИТЬСЯ НА РАБОТУ ДО 18 ЛЕТ?

При заключении трудового договора (а при устройстве на работу он должен быть заключён обязательно) до 16 лет требуется письменное разрешение родителей (законных представителей), свидетельство о постановке на учёт в налоговом органе (ИНН), пенсионное страховое свидетельство, паспорт и справка о пройденном медосмотре.

### КАКИЕ ОГРАНИЧЕНИЯ ЕСТЬ ДЛЯ ПОДРОСТКОВ?

Ограничения для подростков есть по времени работы:

- с 14 до 16 лет можно работать не более 24 часов в неделю;
- с 16 до 18 лет — не более 35 часов в неделю.

Также нельзя применять труд несовершеннолетних в тяжёлой или опасной, то есть причиняющей вред здоровью, работе.

### МОЖНО ЛИ ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ В КАЧЕСТВЕ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ, ЧТОБЫ, НАПРИМЕР, ОФИЦИАЛЬНО ЗАРАБАТЫВАТЬ СВОИМ ХОББИ?

Самостоятельно зарегистрироваться как индивидуальный предприниматель или вести бизнес можно только с восемнадцати лет. А с 16 лет — с согласия родителей.

### ЕСЛИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО БЕРУТ НА РАБОТУ НЕОФИЦИАЛЬНО (БЕЗ ДОГОВОРА), ВЛЁЧЁТ ЛИ ЭТО КАКИЕ-ТО ПОСЛЕДСТВИЯ?

Для работодателя это грозит штрафом и возможной временной приостановкой деятельности, а для работника — как минимум такая работа не даёт никаких гарантий (то есть не факт, что вам, например, выдадут зарплату в назначенное время; не факт, что вам её вообще выдадут).

### В ЧЁМ ПРЕИМУЩЕСТВО ОФИЦИАЛЬНОГО УСТРОЙСТВА И ЗАЧЕМ ОФОРМЛЯТЬ ТРУДОВОЮ КНИЖКУ И СВИДЕТЕЛЬСТВО ПЕНСИОННОГО СТРАХОВАНИЯ?

Официальное устройство гарантирует стабильную зарплату и социальный пакет — отпуск, больничный лист, отчисления в Пенсионный фонд, для этого оформляется пенсионное страховое свидетельство. В трудовой книжке отмечают факт работы и считают стаж.

Получается, для того чтобы официально зарабатывать до совершеннолетия, необходимо иметь все четыре документа: паспорт (выдаётся всем в 14 лет), разрешение родителей (вряд ли они откажут для хорошего дела), ИНН (оформляется в инспекции Федеральной налоговой службы в вашем районе) и пенсионное страховое свидетельство (можно получить в местном управлении Пенсионного фонда).

Так что, если у вас ещё остались вопросы, как устроиться на работу официально, читайте 42-ю главу Трудового кодекса РФ или пишите к нам в редакцию: [ne@oblgazeta.ru](mailto:ne@oblgazeta.ru)!

Анастасия АНЧУГОВА, 17 лет, Екатеринбург, отряд «Каравелла»