

	Сегодня	+ / -	Годовой max	Годовой min
Доллар	54.03	-1.30	69.66 (2 февраля 2015 г.)	54.03 (9 апреля 2015 г.)
Евро	58.70	-1.71	78.79 (2 февраля 2015 г.)	58.70 (9 апреля 2015 г.)

+/- — рост / падение по отношению к предыдущему показателю

# «Бомбила» по вызову

Даже при заказе такси по телефону есть опасность, что приедет нелегал

Елена АБРАМОВА

«Наши люди в булочную на такси не ездят», — говорила героиня известного фильма. Да, в те времена такси считалось роскошью. А сегодня это чуть ли не такой же вид общественного транспорта, как, скажем, маршрутка.

## Свободный рынок

Ситуация, на первый взгляд, загадочная: инфляция растёт, доходы большинства граждан не увеличиваются, а у кого-то и сокращаются, продукты в магазинах дорожают, да и бензин тоже. При этом услуга такси становится всё более доступной.

Мне, например, довелось совершить две поездки по одному маршруту на такси одной компании с перерывом в две недели. Второй раз с меня взяли меньше. А знакомые посоветовали пользоваться услугами другой компании, где тарифы ещё привлекательнее.

Низким ценам и широкому выбору компаний горожане, конечно, рады: хочешь, едешь в булочную. Таксисты рады не очень: представитель одной из компаний, давно работающих на рынке, в разговоре с корреспондентом «ОГ» заявил о необходимости ограничивать количество выдаваемых разрешений.

Безусловно, заманчивые тарифы — способ борьбы за пассажира. Сбивают цены, как правило, компании федеральные, пытающиеся завоевать региональные рынки. В ответ и местные таксисты вынуждены снижать стоимость своих услуг.

Казаюсь бы, вот он — тот самый свободный рынок, о котором мы мечтали, где здоровая конкуренция ведёт к снижению цен. Однако не всё



Конкуренция на рынке такси огромная. Только индивидуальных предпринимателей-таксистов в Свердловской области больше 19 тысяч

так просто в специфической и далеко не прозрачной сфере таксомоторных перевозок.

## Нездоровая конкуренция

3 февраля «ОГ» рассказывала о нижнетагильских таксистах, которые использовали хулиганские методы в борьбе со снижающими тарифы конкурентами из федеральных сетевых компаний. Думаю, никто из наших читателей не одобрил действия тагильчан, предпринятые к тому же ради повышения цен.

Но у медали есть и другая сторона. Таксисты, работающие легально, возмущены тем, что сетевые компании зачастую сотрудничают с водителями, не имеющими

лицензии. Никто не проверяет перед отправкой в рейс этих водителей, ни их машины. А значит, безопасность пассажиров обеспечивается далеко не всегда.

Сегодня на рынке таксомоторных перевозок работают как полноценные компании, имеющие собственный автопарк, свою диспетчерскую службу и наёмных работников, так и индивидуальные предприниматели. Последние, получив разрешение на этот вид деятельности, зарабатывают на собственных машинах. При этом могут пользоваться услугами посредников — диспетчерских служб, которые передают им заказы и за это получают часть выручки (до 20 процентов). Не секрет,

что на рынке есть и «бомбилы» — нелегалы. Существуют также диспетчерские службы, которые занимаются только тем, что принимают заказы и передают водителям, с которыми заключили договоры.

Конкурентная борьба должна быть честной. Глупо отрицать, что сегодня этот рынок включает в себя различные сервисы для заказа такси — диспетчерские службы, мобильные приложения. Но есть диспетчерские службы, которые работают только с таксистами, оформленными в качестве индивидуальных предпринимателей. А есть и такие, которые передают заказы разным водителям, в том числе пренебрегающим пра-

вилами безопасного движения, — утверждает исполнительный директор Ассоциации таксомоторных перевозчиков Свердловской области Алексей Гусев.

Он считает, что **ответственность сервисных служб за передачу заказа только легальным перевозчикам должна быть прописана в законодательстве.**

Сегодня конкуренция идёт не между индивидуальными предпринимателями, а между структурами, которые оказывают информационные услуги. Они получают деньги, но не несут никакой ответственности, — подтверждает директор Союза автотранспортных предприятий Свердловской области Лилия Саранчук.

## Не надо изобретать велосипед

Разрешение на осуществление таксомоторных перевозок выдаётся на пять лет, его стоимость небольшая — 3760 рублей. По словам начальника отдела контрольно-надзорной и разрешительной деятельности министерства транспорта и связи Свердловской области Романа Купренкова, в нашем регионе выдано более 19 тысяч таких разрешений.

По оценке Лилии Саранчук, перевозкой пассажиров у нас в области занимается порядка 30 тысяч человек.

Получается, что одни зарегистрировали ИП и платят налоги, а каждый третий не подчинился требованиям законодательства. Но прежде чем их наказывать, нужно понять, почему они остались в тени, — считает она. — Необходимо придумать такой механизм, при котором эти люди вышли бы из тени.

Сами таксисты считают: не к чему изобретать велосипед. — Оформлять ИП и получать разрешение — это долго. Не лучше ли разрешить таксистам работать по патенту? Пришёл в налоговую, заплатил, допустим, 15 тысяч в год и работай, — рассуждает таксист Евгений Ротенберг.

Существующий закон о такси оказался несовершенным. Неслучайно его решили откорректировать. Осенью 2014 года был принят в первом чтении проект нового федерального закона о регулировании деятельности по перевозке пассажиров и багажа легковыми такси. В настоящее время законопроект активно обсуждается и дорабатывается. Остаётся надеяться, что с его принятием на рынке такси воцарится порядок.

# Чем государство может помочь малому бизнесу?



«ОГ» следит за развитием малого бизнеса в регионе и ведёт постоянную рубрику «Дело за малым». В ней мы рассказываем о людях из небольших населённых пунктов, которые ведут свой маленький бизнес и стали незаменимыми для земляков. У героев этой рубрики мы и спросили, ждут ли они помощи от государства, а если да, то какой?

**Александр БУЗУНОВ, владелец швейной фабрики игрушек «АлиНа» (Невьянск):**

— Я занимаюсь бизнесом 14 лет, но какой-то интерес муниципалитета к себе почувствовал, пожалуй, лишь в последние три года. Хотя администрация небольших городов должны полагаться на предпринимателей как на главных помощников. Мы приносим деньги в бюджет, даём рабочие места, занимаемся общественной работой и можем принести ещё больше пользы, если увидим, что в нас заинтересованы. Дайте нам уточки, рыбу поймать сами. Например, наша фабрика в этом году вязала головные уборы для «Лыжни России», около 1200 штук. Привлекли ценой и качеством и смогли заработать. Мы регулярно организуем для школьников экскурсии на наше предприятие, но это вовсе не инициатива нашего управления образования, я сам выхожу на директоров школ и пред-

лагаю. Да, экскурсии платные, но ведь это и есть та самая профориентация, о которой сейчас так много говорят. Нужна не столько финансовая поддержка, сколько участие. Допустим, у нас есть магазин на первом этаже жилого дома, там работают магазины и других предпринимателей. Почему бы не объявить среди их владельцев конкурс, скажем, на лучшее оформление фасада, облагороженную территорию, удобную входную группу с пандусом. А потом лучших предпринимателей награждать, хотя бы чисто символически, в газете про них написать. И им реклама, и горо-

ду хорошо. Хотелось бы больше инициативы со стороны муниципальной власти, а мы поддержим.

**Елена ТОПОРКОВА, владелица агрофирмы «Грибы Урала» (село Барabanовское Каменского ГО):**

— Если бы государство нас заметило, выделило субсидии — ух, развернули бы производство, построили бы большой цех. Но это пока что только мечты. Проект грибного предприятия должен делать инженер-миколог, пото-

му что существует масса тонкостей. Если бы государство взяло на себя расходы на проектирование, было бы значительно проще.

**Каратай ЖАУТАШТИН, хозяин коневодческой фермы (деревня Чернова Талицкого ГО):**

— Не так давно мы получили областной грант — 1,2 миллиона рублей, купили на эти деньги трактор и плуг. Сейчас мечтаем взять кредит в банке с отсрочкой на год, но там не дают, пото-

му что пока мы работаем с убытками.

**Эдгар НИКОГОСЯН, владелец пекарни (село Глинское Ржевского ГО):**

— С ходу даже и не вспомнить, была ли поддержка от государства... Наверное, какой-то реальной помощи всё-таки не было. Главнее, чем малому бизнесу могут помочь власти — это субсидии и льготные ставки по кредитам. Любому предпринимателю нужно расти и развиваться, а

для этого нужны деньги. Недавно мы хотели взять кредит на расширение производства, но банк заломил нам такую ставку, что все сомнения отпали — не потянем. По части каких-то централизованных закупок тоже всё не так гладко. Если власти будут у нас массово покупать продукцию, они ведь тоже будут рассчитывать на какие-то скидки. Да и интереса особого к нам нет, даже на муниципальном уровне, а выше маленькая пекарня уж точно никому не нужна.

**Олег БУГРОВ, владелец линии по фасовке мытого картофеля (село Курьи Сухоложского ГО):**

— В Сухоложском округе мы планируем закупку овощей и дикоросов у населения и ждём от местных властей помощи с транспортом и поиском помещения для организации овощехранилища. У нас готов бизнес-план, и на областном уровне мы заявляемся на получение грантов. В целом бизнесмены на пути к получению поддержки со стороны государства встречают много бюрократических препон. С одной стороны, это даже правильно, таким образом субсидии попадают в руки тем, кто действительно готов продуктивно работать на общее благо, а не проходимцам. Но свободных средств всё равно не хватает.

Записали Дарья БАЗУЕВА, Настасья БОЖЕНКО

## МЕЖДУ ТЕМ

Благодаря финансовой поддержке из бюджета области уральский производитель медицинского оборудования стал успешно конкурировать с ведущими мировыми фирмами.

— В прошлом году мы выделили около семи миллионов рублей на покупку производственного оборудования представителю малого бизнеса — екатеринбургской фирме «Медин-Урал», — рассказал «ОГ» заместитель директора Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства Валерий Пиличев. — Выбор был сделан в пользу именно этого производителя, потому что его помощью больницы области сейчас получают качественное медоборудование по ценам куда ниже европейских.

Фирма «Медин-Урал» согласилась показать нам свои производственные цеха и готовую продукцию, многие образцы которой не имеют аналогов в России.

— Десять лет назад мы начинали с достаточно простых вещей, которые можно изготовить на любом токарном станке: пинцеты, зажимы, ножницы, — говорит директор фирмы Юрий Егоров. — Но сегодня, чтобы быть рентабельными, мы должны постоянно следить за новинками медицинской техники.

Сейчас здесь изготавливают уникальные инструменты: например, скальпели для микрохирургических операций, а также фиксаторы и протезы позвонков. Для их изготовления нужны высокоточные современные станки с программным управлением.

— Мало кто знает, что первые свои операции генерал-полковник Святослав Фёдоров делал... осколками лезвий от бритвы «Нева», — продолжает Егоров. — Сегодня с той же целью используются скальпели с алмазной режущей кромок. С помощью тако-



На новое оборудование фирма «Медин-Урал» потратила 20 миллионов рублей, 7 из которых были компенсированы из областного бюджета

го скальпеля, который в России производится только у нас, можно сделать до 200 операций, а потом вернуть нам инструмент для новой заточки.

Производитель очень надеется на сотрудничество с фондом и в дальнейшем — есть куда расти, а импортозамещение выгодно и нашим больницам, и, в конечном итоге, пациентам, которые не переплачивают за медицинское обслуживание.

Александр ШОРИН

## ДОКУМЕНТЫ

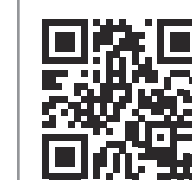
8 апреля на сайте [www.pravo.gov66.ru](http://www.pravo.gov66.ru) официально опубликованы

## Распоряжения Правительства Свердловской области

- от 06.04.2015 № 335-ПП «О признании утратившим силу распоряжения Правительства Свердловской области от 17.10.2014 № 1280-ПП «Об утверждении Плана основных мероприятий Правительства Свердловской области по реализации задач, поставленных в Послании Президента Российской Федерации от 12 декабря 2013 года» (номер опубликования 4302);
- от 06.04.2015 № 336-ПП «О создании рабочей группы для проработки вопроса о внесении изменений в действующее законодательство в части регулирования государственного-частного партнерства при ликвидации накопленного экологического ущерба» (номер опубликования 4303);
- от 06.04.2015 № 337-ПП «О внесении изменений в распоряжение Правительства Свердловской области от 10.04.2014 № 424-ПП «О порядке проведения мониторинга качества финансового менеджмента, осуществляемого главными распорядителями средств областного бюджета — исполнительными органами государственной власти Свердловской области» (номер опубликования 4304);
- от 06.04.2015 № 337-ПП «О внесении изменений в программу развития инновационного территориального кластера Свердловской области «Титановый кластер Свердловской области» на 2014–2017 годы, утвержденную распоряжением Правительства Свердловской области от 14.10.2014 № 1261-ПП» (номер опубликования 4305);
- от 06.04.2015 № 339-ПП «О межведомственной рабочей группе по разработке и реализации программы дополнительных мероприятий в сфере занятости населения, направленной на снижение напряженности на рынке труда и поддержку занятости населения Свердловской области» (номер опубликования 4306).

## Приказ Министерства финансов Свердловской области

- от 06.04.2015 № 127 «О внесении изменений в Порядок учета бюджетных обязательств получателей средств областного бюджета, утвержденный приказом Министерства финансов Свердловской области от 26.12.2013 № 659» (номер опубликования 4307).



QR-код позволит вам с помощью сканирующего оборудования (в том числе и фотокамеры мобильного телефона) найти документы, опубликованные на сайте <http://www.pravo.gov66.ru>