

Ад не локального значения

От повторения брянской трагедии не застрахован ни один город в России

Татьяна БУРДАКОВА

8 января 2012 года полуторагодовалый ребёнок погиб в Брянске после того, как его коляска упала в канализационный коллектор из-за внезапного провала тротуарной плитки. В Екатеринбурге ни один специалист, осведомлённый о состоянии местных инженерных сетей, не решится утверждать, что у нас не повторится такая же беда.

Авось не провалимся

Горожане не привыкли задумываться о том, что расположено у них под ногами. А надо бы. Там тысячи километров водопроводов, теплосетей и канализаций. Об этом шла речь на заседании «круглого стола», организованного в пресс-центре газеты «Комсомольская правда — Урал».

По словам главного инженера ОАО «Свердловская теплоснабжающая компания» Андрея Шмелькова, под улицами Екатеринбурга проложено свыше четырёхсот километров теплотрасс. Первый заместитель генерального директора по стратегическому развитию ЕМУП «Водоканал» Сергей Рахманов сообщил, что в его ведении находится более трёх тысяч километров водопроводных и канализационных сетей. Причём эту систему инженерных коммуникаций начали создавать ещё в 1925 году. Значительная часть труб лежит под городским асфальтом с тех самых пор — более восьмидесяти лет. По данным представителя муниципального учреждения «Водное и искусственные сооружения» Александра Рупина, в Екатеринбурге существует 360 километров ливневой канализации.

Напомним, в Брянске трагедия случилась из-за того, что вода, вытекающая из неисправного канализацион-

ного коллектора, вымыла песок под плиткой, по которой ходили люди. Представители всех трёх организаций, отвечающих за эксплуатацию водопроводных инженерных сетей в Екатеринбурге, утверждают, что у нас трубопроводы изношены примерно на пятьдесят процентов. Иными словами, велика вероятность того, что в любой момент может дать течь половина из имеющихся под городом труб.

— Такие катастрофы, как в Брянске, обычно происходят на безнапорных канализационных сетях. Когда нарушается герметичность трубы, канализационная сеть начинает работать как дренажная система и вымывает мелкодисперсные частицы из грунта под городскими улицами, — объяснил алгоритм возникновения провалов почвы заведующий отделом геомеханики Института горного дела УрО РАН Анатолий Сашурин.

По словам заместителя технического директора по эксплуатации ЕМУП «Водоканал» Кирилла Шутова, за последние пять лет на контролируемых им сетях произошло шесть подобных провалов грунта. Александр Репин помнит ещё одну такую аварию два года назад над ливневой канализацией возле дома на улице Малышева, 42. К счастью, во всех случаях обошлось без человеческих жертв, но нельзя всегда надеяться на удачу.

Сюрпризы геоинженерики

Для предотвращения подобных происшествий нужна специальная техника, способная диагностировать состояние городских трубопроводов.

— Одна передвижная установка для диагностики у нас есть. Она хорошо отработала сезон 2011 года, — сообщил Андрей Шмельков. — В 2012 году мы планируем для проведения диагностики и ги-



дровальных испытаний трубопроводов вывести на улицы Екатеринбурга уже три такие машины. Кроме того, мы сейчас системно проводим диагностику тепловых сетей другими методами. На сегодняшний день выяснили состояние 96 километров теплотрасс, в 2012 году намерены продиагностировать ещё 120 километров. Исходя из полученных данных, мы будем составлять свои планы замены сетей.

Сергей Рахманов сообщил, что в начале 2012 года ЕМУП «Водоканал» приобрёл один передвижной диагностический комплекс. Но удовольствие это не из дешёвых — одна такая машина стоит от трёх до пяти миллионов рублей.

Как бы то ни было, есть надежда на то, что нынешним летом на городских улицах будет работать четыре диагностические установки. Это хорошо, но мало. Простейшая арифметика показывает, что на одну машину приходится

почти тысяча километров инженерных сетей. Да и, по мнению Анатолия Сашурина, техника ищет дыры в трубопроводах практически наугад, без какой-либо научно обоснованной схемы проведения исследований.

Дыра в научном разрезе

— Учёные давно установили, что износ трубопроводов происходит неравномерно. Причина разрыва труб обычно одна — пересечение инженерными системами геодинамически активных тектонических зон, в которых происходит постоянное движение земной коры, — пояснил Сашурин. — У нас, к сожалению, не привыкли учитывать природные факторы при прокладке коммуникаций. Есть геологическая карта Екатеринбурга, но практически нет прилегающей к ней диагностики зон геодинамической активности.

Кирилл Шутов сообщил, что ЕМУП «Водоканал» уже пять лет ведёт диалог с учёными по этому вопросу. Необходимые исследования проводятся практически наугад, без какой-либо научно обоснованной схемы проведения исследований.

— Понимаете, исходя из этой карты, мы можем сделать вывод на будущее, что из-за особенностей грунтов под Екатеринбургом здесь необходимо укладывать только один какой-то вид труб, допустим, с определённой защитой от деформации. Но российская законодательная база не позволяет нам оповестить об этом все организации, специализирующиеся на прокладке коммуникаций. Это сразу же становится предметом разбирательства в Федеральной антимонопольной службе, — пояснил Кирилл Шутов.

Как видите, проблема возникновения техногенных провалов под городскими улицами имеет несколько аспектов. Грунт размывает вода из неисправных трубопроводов. Но места таких протечек даже специальной технике найти трудно, поскольку наши коммунальщики сейчас только учатся делать это на научной основе, а протяжённость коммуникаций под городом огромна. Этим сложностей можно было бы избежать хотя бы при прокладке новых трубопроводов, если сделать какие-то выводы из рекомендаций учёных. Но это уже идёт в разрез с российским законодательством. В ближайшее время, видимо, так и будем строить коммуникации из совершенно неподходящих для нашего грунта труб, а потом в аварийном порядке латать дыры в земле. А горожанам придётся внимательно смотреть под ноги: нет ли трещин в асфальте.

По данным учёных, такие провалы могут появиться на всех улицах, примыкающих к набережной Исеты, а также зонах тектонических разломов, например, на улице Луначарского. Особые зоны риска — площадь 1905 года, Городская пруд, Октябрьская площадь

А ну-ка, отними!

Свердловские кондитеры не боятся потерять рынок после вступления России в ВТО

Елена АБРАМОВА

В «сладком» сегменте российского продовольственного рынка львиную долю занимает продукция отечественных производителей. Эксперты утверждают, что ни экономический кризис 2008 года, ни засуха 2010 года не привели к сокращению продаж кондитерских изделий в стоимостном выражении. Но впереди у российских кондитеров — новые испытания, связанные с вступлением страны во Всемирную торговую организацию.

В нашей стране пищевая промышленность стала одной из наиболее динамично развивающихся отраслей. И одно из её самых перспективных направлений — кондитерское производство, где объёмы продаж ежегодно прирастают на семь — десять процентов. Согласно результатам комплексного исследования компании Intesco Research Group «Рынок кондитерских изделий. Текущая ситуация и прогноз», доля зарубежной продукции на этом рынке составляет чуть более 12 процентов. В секторе мучных кондитерских изделий доля импорта ещё меньше — около четырёх процентов. Но со вступлением в ВТО количество иностранной продукции увеличится, так как Россия взяла обязательство снизить пошлины на её ввоз.

Так, пошлина на поставку изделий с содержанием сахара более 60 процентов составляет сейчас 20 процентов, но не менее 0,5 евро за один килограмм. К 2015 году она снизится до 10 процентов, но не менее 0,38 евро за килограмм. Вдвое снизится пошлина на изделия с содержанием сахара менее 60 процентов. Пошлина на ввоз белого шоколада упадёт с 20 до 12 процентов и будет составлять не менее 0,15 евро за килограмм, в то время как сейчас она должна быть меньше 0,25 евро за килограмм. По таможенному тарифу стран Та-



Хотя нашим кондитерам предстоит работать в драконовских условиях, они не теряют оптимизма

моженного союза пошлина на ввоз леденцовой карамели в настоящее время составляет 20 процентов, но не менее 0,25 евро за килограмм. К 2016 году она снизится до 14 процентов, но не менее 0,175 евро за килограмм.

Следует ожидать, что восточные и западные сладости потекут в страну рекой. Нас убеждают, что потребители от этого только выиграют: товаров станет больше, качество их в результате обострения конкуренции повысится, а цены станут ниже. Но оптимизм по поводу ожидаемых выгод должен быть умеренным, как и опасения по поводу того, что отечественные производители сильно пострадают.

— Иностранцы конкуренты мы не боимся. Цены на продукцию, а мы выпускаем практически все виды кондитерских изделий кроме шоколадных

конфет и плиточного шоколада, снижать не будем. Наш товар и так недорогой, если сравнить с аналогичным товаром многих других российских и зарубежных компаний. Это связано, в частности, с тем, что мы не тратим значительные средства на рекламу. К тому же, мы и сейчас работаем на грани рентабельности, — утверждает коммерческий директор екатеринбургской компании «Конфетный двор» Вячеслав Нетаев.

По его мнению, снижение цен на продукцию следует ожидать в тех отраслях, где была низкая конкуренция, а может быть, и скрытый монополизм. А также там, где компании получали высокие прибыли, к примеру, в металлургической отрасли. «На рынке кондитерских изделий конкуренция и так достаточна высока, а о сверхприбыли не может быть и речи», — отмечает он.



— В начале прошлого года отечественные кондитерские изделия несколько подорожали. Это было вызвано ростом тарифов на газ и электроэнергию, увеличением отчислений во внебюджетные фонды, ростом цен на сырьё: муку, сахар и другие ингредиенты. В течение года наше предприятие, как и многие другие, пыталось сохранить цены на этом уровне. Думаю, в будущем следует ожидать адекватного роста цен, обусловленного инфляцией, — говорит Алексей Отпенко, директор Ржевского хлебокомбината, выпускающего печенье, вафли, пряники и другие сладости.

Безусловно, в сегменте мучных кондитерских изделий импорт занимает малую долю ввиду специфики хранения и транспортировки продукции, а также небольших сроков её хранения.

— Нас вступление в ВТО не пугает, потому что зарубежные кондитеры нам не конкуренты. Мы производим торты и пирожные, максимальный срок реализации которых — пять суток. Иностранцы поставляют «заморозку», пусть цены на неё ниже, но это же иная категория товара. Наш товар — «живой», — поясняет директор нововуральского Цеха кондитерских изделий Татьяна Герр.

По данным исследования компании Intesco Research Group, доля сегмента тортов и пирожных длительного хранения в 2011 году составила в натуральном выражении 11,9

процента общего объёма российского рынка кондитерских изделий. Более значительные доли принадлежат лишь сегменту конфет, глазированных шоколадом и шоколадно-молочной глазузью (20,3 процента), и сегменту печенья (19,6 процента).

Всего же на этом рынке выделяются шесть категорий товара: шоколад, конфеты в коробках, конфеты весовые, карамель, изделия мучнистые и сахаристые (мармелад, зефир, пастила). Стоит отметить, что высоким качеством отличается не только скоропортящаяся продукция. Как отметил заведующий кафедрой экономической теории и политики Академии народного хозяйства при правительстве РФ Абел Аганбегян, подарить российские конфеты даже швейцарцам, жителям страны, традиционно производящей шоколад и конфеты, не стыдно.

Зачастую наша продукция выигрывает перед иностранной и с точки зрения отсутствия генномодифицированных компонентов. В США, например, ускоренными темпами создаются генетически модифицированные деревья какао. «Для нас подобный подход неприемлем», — говорит председатель совета директоров кондитерской фабрики «Славянка» Сергей Гусев. — Вся продукция предприятия изготавливается без применения ГМО, что ежегодно подтверждается соответствующим сертифи-

катом. В последние годы предприятие провело масштабную модернизацию своих мощностей, мы готовы к конкуренции с иностранными поставщиками».

Впрочем, не все производители так бодро настроены.

— Все бумаги по ВТО закрыты, поэтому мы не имеем точного представления о том, что нас ждёт. Думаю, предприятиям, которые технически подготовились к работе в новых условиях и завоевали определённую долю рынка, нечего бояться. А остальные будут вынуждены преуменьшить работу или переквалифицироваться. Допустим, некоторые кондитерские цеха могут переквалифицироваться в мини-пекарни. Не исключено, что продолжится «захват» наших предприятий иностранными компаниями, — считает Алексей Отпенко.

Однако не стоит забывать и о том, что ВТО позволит и нашим компаниям на более выгодных условиях выходить на внешние рынки. Исследования компании Intesco Research Group показывают, что больше всего кондитерских изделий экспортируется из нашей страны в Казахстан, Азербайджан, Украину, Монголию и Таджикистан.

— Мы поставляем свою продукцию пока только в Казахстан. Будем рады, если появится возможность более свободно торговать с другим странами, и будем осваивать новые рынки, — говорит Вячеслав Нетаев.

Согласно докладу агентства Global Industry Analysts (GIA), к 2015 году мировой рынок кондитерских изделий достигнет 186,3 миллиарда долларов США. Его развитию способствует повешенный спрос на продукты, не содержащие сахара, сладости с экзотическими вкусами, а также на продукты местных производителей, популярные в том или ином регионе.

В сегменте мучных кондитерских изделий импорт занимает малую долю ввиду специфики хранения и транспортировки продукции, а также небольших сроков её хранения.

В 2011 году России подмаслило

Прошлогодний урожай масличных культур в России оказался рекордным. На этой волне страна поставила ещё один рекорд — по экспорту подсолнечного масла.

По предварительным данным Росстата, которые прокомментировало агентство Агрофакт, производство подсолнечника в 2011 году в первоначально оприходованном весе составило 9,63 миллиона тонн, соевых бобов — 1,75 миллиона тонн, рапса — чуть более одного миллиона тонн. С учётом производства масличного льна и прочих масличных культур общий сбор маслосемян в России составил около 13 миллионов тонн. Это — самый лучший результат страны, достигнутый в этой сфере сельско-хозяйства.

Хороший урожай подсолнечника позволил значительно увеличить экспорт подсолнечного масла. Так, в ноябре 2011 года российские компании вывезли за рубеж 121 тысячу тонн подсолнечного масла. Это больше абсолютного рекорда по экспорту масла, установленного в ноябре 2006 года, тогда на внешние рынки было отгружено более 112 тысяч тонн. По оценкам аналитического центра «Совэкон», в нынешнем сельскохозяйственном году (с октября 2011 по сентябрь 2012) Россия экспортирует около одного миллиона тонн подсолнечного масла — рекордный для страны объём. А ведь всего двадцать лет назад мы, наоборот, импортировали подсолнечное масло.

Рудольф ГРАШИН

Страховые полисы	BVV 460086676	BVV 467822836
	BVV 469347182	BVV 473766867
	BVV 473766879	BVV 473766880
	BVV 473767153	BVV 473767154
	BVV 473767156	BVV 473767157
	BVV 473767159	BVV 473767160
	BVV 473767162	BVV 480610683
	BVV 480610685	BVV 480610686
	BVV 481741486	BVV 492396278
	BVV 492396280	BVV 492396281
	BVV 496424555	BVV 496424645
	BVV 505102898	BVV 505102902
	BVV 505103961	BVV 508769892

Страховой компании ОАО «ГСК «Югория» считать утерянными и недействительными.