

## Бедные руды «злого духа»

Уральские производители никеля планируют масштабное обновление, иначе им не выжить

Станислав СОЛОМАТОВ

Жители Свердловской области хорошо наслышаны о тех неприятностях, с которыми столкнулось одно из наших градообразующих предприятий – «Реж-никель». (Кстати, как и другое – Уфалейникель в Челябинской области, технологически связанное с заводом в Реже и входящее вместе с ним в Промышленно-металлургический холдинг).

Проблемы у Режевского никелевого завода возникли из-за его собственников, которые завели его в такой тупик, что вообще встал вопрос о физическом существовании предприятия. Эти проблемы стали решаться только благодаря вмешательству руководства Свердловской области.

Корреспондент «ОГ» поговорил о перспективах Реж-никеля с первым заместителем министра промышленности и науки Свердловской области Валерием ТУРЛАЕВЫМ.

– Валерий Васильевич, как же завод дошел до такой жизни? Какой допустить просчет его собственники?

– Главная причина того, что Реж-никель попал в сложную ситуацию, такова – на предприятии со времени его пуска в 1936 году не обновлялись технологии. (Как, кстати, и на Уфалейникеле, который пущен в 1933 году). Использование прежних технологий и физически устаревшего оборудования делает нерентабельным производство никеля на заводе. Положение осложняет и истощение сырьевой базы для пирометаллургического (огненного) способа извлечения этого металла.

– В конце прошлого года появились сообщения об угрозе полной остановки Реж-никеля. Это не случилось. Видимо, правительством области были приняты для этого оперативные меры?

– Прежде всего отмечу, что наше министерство держит ситуацию на Реж-никеле на контроле и ведет мониторинг с целью недопущения ее ухудшения. Мы также взаимодействуем с различными ведомствами по вопросу облегчения финансовой нагрузки на предприятие. Так, министерство направило обращение в адрес Федеральной службы по тарифам с просьбой пересмотреть для завода тарифы на перевозку руды по железной дороге. Кроме того, вопрос сохранения Реж-никеля неоднократно обсуждался на совещаниях в правительстве области и у полномочного представителя Президента РФ в УрФО. Первоочередные меры были направлены прежде всего на сохранение предприятия и его трудового коллектива. И многое в этом направлении уже сделано.

– А что областное руководство собирается предпринять для обеспечения стабильной и долгой жизни предприятия в Реже? Вероятно, для этого надо, наконец, внедрить новые технологии?

– Решить задачу улучшения работы предприятия можно только комплексно. Сейчас для этого разрабатывается план. И речь в нем идет не только о путях спасения Реж-никеля и Уфалейникеля, но и о масштабном развитии производства никеля на Урале – на основе инновационных технологий, методов добычи и производства этого и сопутствующих ему металлов. В целом все это позволит вовлечь в промышленный оборот руды с низким содержанием основного элемента, которые ранее не использовались, что существенно расширит сырьевую базу никелевой индустрии.

Новый план предоставит также возможность увязать никелевое производство Режа и Верхнего Уфалея в принципиально новую технологическую цепочку. Это позволит сохранить данные градообразующие предприятия и создать условия



АЛЕКСЕЙ КУНОВ

для выпуска не только сырья, но и высокотехнологичной продукции, востребованной на рынке. Сейчас же заводы выпускают, в основном, никель и ферроникель, но в будущем смогут производить продукцию более высокого передела, например, порошки этого металла.

– К добыче никелевого сырья и к выпуску этого металла на Урале имеют отношение многие российские компании. Какой должна быть та организационная форма, которая сможет объединить множество собственников для внедрения в никелевую индустрию Урала новых технологий?

– Такой формой может стать и корпорация, и кластер, и что-то другое. Например, есть предложение создать под патронажем Свердловской области координационный совет по обновлению никелевой подотрасли

Урала, в котором участвовали бы и недропользователи (Русская медная компания, Уральский никель, СКМ-Холдинг, Горнодобывающая компания «Голд», другие корпорации), и производители (в частности, Уральский электрохимический комбинат, Реж-никель, Уфалейникель), научные организации (например, УрФУ, НИЦ Гидрометаллургии, Гипроникель). Кроме них намечены привлечь частных инвесторов для создания промышленного кластера – с учетом обязательной загрузки площадок моногородов: Режа, Новоуральска, а также посёлка Светлый.

– Реж-никель является лишь небольшой частью металлургического комплекса области. И если комплекс в целом будет развиваться, то это поможет и стабилизации работы никельных предприятий. Какие

главные задачи по развитию металлургии области в 2012 году?

– Рудодобыча, прежде всего, чтобы они хорошо работали и платили людям нормальную зарплату.

Если говорить подробнее, то хотелось бы, чтобы наши металлурги выпускали больше продукции высокого передела. Чтобы мы не отправляли за рубеж полуфабрикаты (катоды, чушки). Кстати, отмечу, что доля первичного металла в объеме экспорта нашей области уменьшается.

А еще очень важно, чтобы на наших предприятиях внедрялись инновации, что позволит повысить конкурентоспособность продукции заводов области.

– Какие проекты из тех, что будут реализовываться в 2012 году, вы бы выделили?

– В цветной металлургии я бы отметил строительство на «Уралэлектромеди» нового электролизного цеха, пуск которого в эксплуатацию намечен на этот год. Будет осуществляться и большой проект освоения выпуска новой высокотехнологичной продукции Каменск-Уральским металлургическим заводом. Естественно, получит развитие и особая экономическая зона «Титановая долина».

Интересный проект в черной металлургии – освоение собственно Качканарского месторождения железных руд и модернизация в связи с этим самого Качканарского ГОКа. Масштабная реконструкция продолжится и на Нижнетагильском металлургическом комбинате. В частности, пройдет реконструкция доменного цеха и модернизация рельсобалочного.

Никель – пластичный тугоплавкий металл серебристо-белого цвета. Название свое этот элемент получил от имени мифологии, который подбрасывал искателям меди минерал, похожий на медную руду. А при выплавлении никеля из этой руды выделялись мышьяковистые газы, из-за чего ему и приписали дурную славу. Видимо, металл этот действительно непрост, потому как в последнее время его производители на Урале испытывают большие трудности, в том числе и из-за истощения сырьевой базы. Поэтому и решили уральские металлурги, имеющие дело со «злым духом гор», перейти на инновационные рельсы, которые позволяют использовать более бедные никелевые руды.

## ТФОМС экономит на управленческих расходах

В 2012 году бюджет Территориального фонда обязательного медицинского страхования, увеличившись за год на 2,6 миллиарда, составил 24 миллиарда 900 миллионов рублей. Но денег много не бывает, и фонд решил сэкономить – уменьшил норматив расходов на ведение дела (РВД) для страховых организаций, работающих в системе ОМС в Свердловской области.

– В связи с увеличением финансовой нагрузки на систему ОМС, подготовкой к переходу на одноканальное финансирование лечебных учреждений нам кажется вполне разумным снизить норматив РВД с 2 процентов до 1,8 процента от суммы средств, поступивших на оплату медицинской помощи, – комментирует директор ТФОМС Свердловской области Валерий Шеллякин. – Тем более, что норматив на управленческие расходы для страховых компаний в нашей области всегда был высок, в 2011 году он оказался примерно на 0,5 процента выше, чем в среднем по России...

В ТФОМС уверены, что страховщики смогут получать дополнительные доходы, если будут активно проводить медико-экономические экспертизы и проверять качество работы учреждений – это предусматривает договор на 2012 год о финансовом обеспечении ОМС. Фонд планирует поощрять страховые компании за эффективную работу по защите прав пациентов.

– Тарифы растут, средства ОМС увеличиваются, и снижение процента, остающегося страховым компаниям, вполне логично, – подтверждает директор страховой компании Игорь Леонтьев. – У компании есть достаточный «запас прочности». Кроме того, освобожденные средства планируют направить на оплату медпомощи в больницы, что, надеюсь, отразится на ее качестве...

Что важно, ТФОМС сокращает и свои управленческие расходы на 0,3 процента от суммы поступлений. Совокупная экономия от снижения норматива РВД для страховых организаций фонда – 90 миллионов рублей, что составляет годовой бюджет по ОМС одной центральной районной или нескольких небольших городских больниц.

Лидия САБАНИНА

## Посяса изменили границы

На екатеринбургском рынке недвижимости произошли изменения в составе ценовых поясов.

Корректировки внесены с 1 января 2012 года, они связаны с изменением в 2010–2011 годах ценовой ситуации в отрасли.

Согласно поправкам, район Академический отнесен ко второму ценовому поясу. Район ЖБИ перенесен из первого во второй ценовой пояс, а Совхоз – из четвертого в третий. Напомним, что старый состав ценовых поясов действовал с середины 2007 года.

Как отмечают специалисты Уральской палаты недвижимости, по сравнению с данными на начало декабря прошлого года заметная динамика отмечается только во втором поясе, где средний уровень цен стал выше на 1,8 процента и составил 56532 рубля за один квадратный метр. В первом поясе рост цен составил только 1,1 процента (65271 рубль за квадратный метр), а в третьем – 0,6 процента (52047 рублей за квадратный метр). В центре и четвертом поясах цены снизились на 0,3 процента и составили в среднем 83525 рублей и 41931 рублей за квадратный метр соответственно.

В сегментах квартир различного типа наибольший рост отмечался на хрущевки и брежневки. Немного меньше подорожали панометражи и квартиры улучшенной планировки. В остальных случаях за четыре недели корректировки были несущественными.

По данным на 9 января 2012 года, средняя цена предложения одного квадратного метра общей площади квартир, выставленных на продажу в Екатеринбурге, составила 63843 рубля.

Елена АБРАМОВА

### Границы ценовых поясов Екатеринбурга

Центр	Границы улиц Московской, Челюскинцев, Восточной, Делистовой, Белинского-Большакова.
1 пояс	Автостанция, ВИЗ, Парковый, Юго-Западный, Ботанический, Заречный, Втузгородок, Шарташский рынок, Пионерский, Вокзальный.
2 пояс	Уралмаш, Эльмаш, Завокзальный, Новая Сортировка, Сибирский, Синие камни, Уктус, Широкая речка, Академический, ЖБИ.
3 пояс	Чермет, Старая Сортировка, Химмаш, Лечебный, Компрессорный, Елизавет, УНИЦ, Совхоз.
4 пояс	Шарташ, Изоплит, Кольцово, Птицефабрика, Нижнеисетский, Семь ключей, Рудный, Исток, Верхнемакарово, Пышма, Садовый, Шабровский, Палкино, Шувакиш, Медный, Чусовское озеро.

По данным Уральской палаты недвижимости.

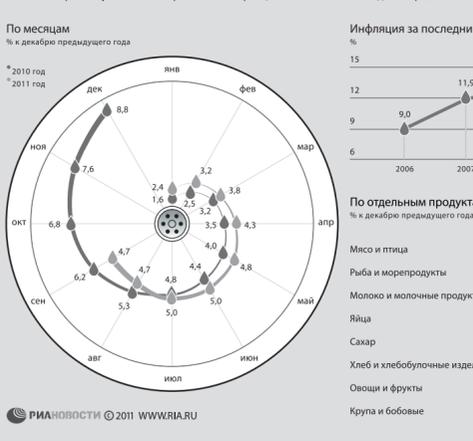
### Извещение о необходимости согласования проекта межевания земельного участка

Кадастровым инженером Ковиным Дмитрием Юрьевичем, адрес: 624022, Свердловская область, Сысертский район, ул. Трактовая, 23-в, оф. 306; 8-343-47-6-17-01, эл.адрес: 3434746170@mail.ru выполняются кадастровые работы по образованию земельного участка в результате выдела в счёт доли в праве общей долевой собственности из земельного участка с кадастровым номером 66:25:0000003:329, расположенного по адресу: Свердловская область, Сысертский район, в северо-восточной части кадастрового района МО «Сысертский район». Заказчиком кадастровых работ является Варлаков Вячеслав Тимофеевич, проживающий по адресу: г. Екатеринбург, ул. Бессарабская, 10-А, кв.30, тел. 8-922116-5679. С проектом межевания земельного участка можно ознакомиться путём личного изучения в течение 30 дней со дня опубликования настоящего извещения по адресу: 624022, Свердловская обл., г. Сысерть, ул. Трактовая, 23-в, оф. 306.

Обоснованные возражения заинтересованных лиц относительно размера и местоположения границ выделяемого в счёт земельной доли земельного участка принимаются в течение 15 дней со дня ознакомления с проектом межевания по адресу: 624022, Свердловская обл., г. Сысерть, ул. Трактовая, 23-в, оф.306.

## Инфляция и рост цен в России

Согласно прогнозу Минэкономразвития, инфляция по итогам 2011 года не превысит 7%



## Инфляция отступает

В 2011 году темп роста цен в России оказался самым низким за последние двадцать лет

Татьяна БУРДАКОВА

Обычный отчет Росстата об индексе потребительских цен в стране по итогам прошедшего года прозвучал почти сенсационно: за 2011 год инфляция составила всего 6,1 процента.

В течение последних двадцати лет россияне привыкли к тому, что инфляция держится на уровне 8-13 процентов в год. В 2009 и 2010 годах, например, она составляла 8,8 процента. Эта цифра уже стала казаться неизменной, а тут вдруг такое снижение — до шести процентов.

Судя по данным, опубликованным Росстатом, достигнув такого показателя россиянам помог большой урожай, полученный в прошедшем году. Если в декабре 2010 года стоимость покуп-

ки плодов и овощей составляла 26,3 процента минимального набора продуктов питания, то к последнему месяцу 2011 года эта цифра упала до 17 процентов. В целом стоимость минимального набора продуктов питания в среднем по России в конце декабря 2011 года составила 2419,9 рубля, что на 6,1 процента меньше, чем в январе этого же года.

Правда, если посмотреть индекс потребительских цен по всей группе продовольственных товаров, то он окажется на 10,3 процента выше, чем по итогам 2010 года.

На 1,0-5,6 процента подорожали говядина, мясной фарш, колбасные изделия, соленая сельдь и куриные яйца. Снижение цен в декабре было зафиксировано практически на все наблюдаемые виды крупных изделий. Более всего за месяц по-

дешевела крупя гречневая: ядрица на 7 процентов (с начала года - на 18,2 процента) и пшено - на 6,4 процента (на 20,8 процента).

Судя по всему, низкий уровень инфляции по итогам прошедшего года достигнут в значительной степени благодаря снижению цен на непродовольственные товары. Их стоимость по итогам 2011 года всего на 6,4 процента превысила аналогичный показатель января-декабря 2010 года.

Эксперты отмечают, что инфляция в 2011 году оказалась даже ниже прогноза Минэкономразвития, который составлял 6,5-7,5 процента. Кроме того, в августе минувшего года впервые за шесть лет была зафиксирована дефляция: индекс потребительских цен составил 99,8 процента.

## Мэри Поппинс без визы



Когда мы отправлялись в Испанию, нам говорили о «семьях, которые нас ждут». Однако две недели мы жили без работы. Последние деньги, которые у нас с собой были, мы частично заплатили за проживание, а частично вынуждены были послать в Россию, чтоб погасить кредиты, которые взяли для поездки. И мы остались совсем без денег: мы ведь ехали, по уверениям агентства, чтоб сразу приступить к работе...»

«Потом меня отправили работать в одну русскую семью на юг Испании, – продолжает Оксана. – Очень состоятельная семья, помещанная на собственной безопасности. Тотальный контроль, видеоконтроль, запрет на любые контакты. Вскоре меня «застукали», когда я звонила по мобильному телефону и немедленно со скандалом и истерикой хозяйки выставили на улицу...». Представительница фирмы снабдила Оксану ещё одной краткосрочной работой на месяц, после чего Оксана смогла, наконец, выплатить ей остаток своего долга – 400 евро. А сама осталась без работы и уже без помощи фирмы (последнее, может, и к лучшему).

В принципе, отличие «дижестива» от клиента фирмы заключается только в том, что первый ищет работу сам: через объявления в русскоязычных газетах и магазинах, через знакомых, на иммигрантских «тусовках». Второй же просто платит и ждёт, пока за него всем вышеперечисленным занимается представительница фирмы в Мадриде.

И первый, и второй работают нелегально. У того и другого шансы легализоваться одинаковые.

Мадридская представительница охотно предложит вам прайс-лист на услуги по оформлению документов и своё посредничество при обращении к адвокатам. То же

### МНЕНИЕ

Андрей АРТЕМЬЕВ, вице-президент Всероссийской лиги защитников потребителей:

– Вас должно насторожить, когда деньги просят вперёд и не обещают их вернуть, если услуга не будет оказана. Куда жаловаться на работников недобросовестной фирмы? В прокуратуру. Но если на счетах у мошенников – ноль, деньги вернуть не удастся, даже если решение будет принято в вашу пользу. Можно обратиться в Роспотребнадзор. Обнаружив административное правонарушение, сотрудники этой организации оштрафуют нарушителей закона, но деньги вам не вернут.

предлагают множество других фирм, ассоциаций и частных, борющихся за клиента. Некоторые испанские ассоциации могут помочь даже бесплатно.

Но: есть одна аксиома. Для убедительности сошлись на слова адвоката Олега Губарева, члена Мадридской коллегии адвокатов: «Человек с туристической визой или находящийся нелегально не может в настоящее время легализоваться в Испании и получить вид на жительство с правом на работу. Исключение составляет ситуация оседлости, предполагающая нахождение по прописке на территории Испании в течение трех лет. Русская или любая другая семья, конечно, может сделать предложение на работу иностранному работнику, живущему за границей, однако имея в виду двадцатипроцентную безработицу в Испании и предпочтение в Испании и предпочтение же находящимся на территории страны лицам, результат, скорее всего, будет отрицательным». То есть сначала вакантное место через биржу труда будет предложено зарегистрированным безработным, среди которых немало и русскоговорящих.

Турагентство, конечно, в курсе этих правил. Но ничего подобного не слышала от его представителей и ещё одна клиентка, Наталья, приехавшая в Испанию в декабре 2010 года, вскоре после Оксаны и её подруги.

На самом деле, не все клиенты так уж заморачиваются насчёт легальности. Например, для Натальи, чело-

века бывалого, предпринимателя, главное было – заработать. Но с работой она оказалась в той же ситуации, что и уже знакомые нам подруги. Совершенно независимо от них она рассказывает мне, что в турагентстве её уверяли: «На тебя уже очередь стоит», – и тем не менее работы не было. Пока, наконец, одна новая знакомая не нашла ей место. Тогда представительница фирмы, которая до этого избегала контакта, стала настаивать на выплате денег и прекратила звонки, только когда Наталья пригрозила ей полицией.

И последнее. В интернете мне попался один официальный документ, относящийся к первым годам деятельности турагентства, обещавшего трудоустроить наших героинь. В нём говорится о том, что несколько его клиентов написали жалобу, после того как их депортировали из Италии как «нелегалов». По жалобе была проведена проверка, однако факт оказания услуг по трудоустройству установлен не был.

Дело в том, что агентство заключает с клиентом договор об оказании информационных услуг, не более того. Формально оно посылает людей в турпоездку. В свою очередь контактное лицо фирмы за границей тоже не имеет никакого отношения к поставке «нелегалов». Просто тоже оказывается информационные услуги.

Стоит ли прибегать к их посредничеству – решайте сами.