

## ■ ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КОРЗИНА

«Когда хочется есть,  
мало о чём получается  
думать»

Малопонятные и далёкие для большинства населения термины — потребительская корзина, минимальный набор продуктов питания — в начале этого года вдруг появились на устах многих. Поводом для такого внимания стала акция, устроенная одним семнадцатилетним екатеринбургским студентом: он, как заявлено на его сайте, решил месяц прожить «на минимальную корзину». Но, как оказалось, к потребительской корзине вся эта затея не имеет никакого отношения.

Давайте будем разбираться. В глазах многих этот паренёк совершает сейчас гражданский поступок: ведь прожить на тот минимальный набор продуктов, что он приобрёл, имея в распоряжении 2632 рубля (о происхождении этой суммы будет сказано позже), действительно сложно. Собственно, он это и хочет доказать. В своём интернет-дневнике наш герой описывает каждый день эксперимента. Например, на двенадцатый день появилась такая запись: «Скажу честно, пока хочется есть, то мало о чём получается думать...». А студенту, как известно, думать надо много. Сочувствующие, как могут, поддерживают парнишку. Есть на сайте и практические советы: например, покупать не тушёнку, а «куриных костей за 20 рублей за kilo, которые для собак оставляют». Вот только непонятно, что больше в таких советах: сочувствия или издёвки? Зато для некоторых эта затея стала лишним поводом упрёкнуть власть во всех грехах.

Но для чистоты эксперимента в самом его начале стоило бы разобраться в том, что такое потребительская корзина. Потребительская корзина — это набор товаров и услуг, необходимых для удовлетворения первоочередных потребностей человека за год. Она рассчитывается для каждой социально-демографической группы населения отдельно. Составляет из минимального набора продуктов питания, минимального набора непродовольственных товаров, минимального набора услуг. Всё это нужно для определения прожиточного минимума — важнейшего макропоказателя, дающего представление об уровне бедности в обществе.

Образно говоря, потребительская корзина, это как тот градусник в больнице. Но измеряем мы им «температуру» в обществе, — пояснил заместитель министра экономики Свердловской

области Анатолий Оглоблин. Наборы продуктов, товаров, перечень услуг оценивают в реальных ценах, прибавляют расходы по обязательным платежам и сборам — получают величину прожиточного минимума. Она устанавливается правительством области на каждый квартал. Зачем?

— Как только прожиточный минимум утверждён, начинают действовать законы социальной направленности. То есть, если человек имеет доходы ниже прожиточного минимума, то он может получать из средств областного бюджета соответствующее пособие. Таких законов социальной направленности у нас больше семидесяти, — рассказал Анатолий Оглоблин.

А если говорить об эксперименте нашего героя, то паренёк, по словам моего собеседника, ошибся и взял не показатели потребительской корзины, а статистические данные для расчёта стоимости минимального набора продуктов питания. Те самые 2632 рубля. К определению величины прожиточного минимума они не имеют никакого отношения, а применяются для анализа величины инфляции и уровня жизни.

Наверное, вся эта шумиха вокруг потребительской корзины появилась не случайно. Ещё на этапе принятия закона «О потребительской корзине в Свердловской области на 2011-2015 годы», которое проходило в декабре прошлого года, некоторые депутаты обвиняли правительство, что оно урезало нормы потребления. В качестве примера приводили новые цифры минимального набора продуктов питания для детей. Действительно, по новой потребительской корзине минимальный набор продуктов для детей несколько полегчал. Так, по старому варианту хлеба, круп и макаронных изделий нашим маленьким согражданам полагалось по 87,1 килограмма

в год, по новому — только 82,4 килограмма. Мясопродуктов, вместо 34,5 килограмма, — 32,1 килограмма. Такая же картина по другим наименованиям. Поневолье напрашивается вопрос: за что детей обделили?

— Да не обделили их. У нас поменялась структура этой социально-возрастной группы. Больше стало детей в возрасте до шести лет. А те же новорождённые, как известно, хлеб и мясо не едят, — пояснял Анатолий Оглоблин.

Как оказалось, на первое января 2006 года в области насчитывалось 294917 детишек в возрасте до шести лет, на эту же дату 2010 года — 345809. Рост — почти на пятьдесят тысяч. Но количество детей в возрасте от 7 до 15 лет за этот период, наоборот, уменьшилось. Отсюда и другие нормы потребления. Вообще, доля малышей в детской социально-возрастной группе у нас выросла до 49,4 процента. Радоваться бы надо, будет кому завтра обустроить жизнь в нашей области. Зачем же паниковать по этому поводу?

А вот количественное наполнение минимального набора продуктов у пенсионеров и трудоспособного населения по новой потребительской корзине или не изменилось, или даже чуть возросло. В перечне услуг существенно увеличилось количество поездок на общественном транспорте для пенсионеров, доля их расходов на различные виды услуг, в том числе — связи. Это логично, пенсионеры становятся более мобильными, многие обзавелись сотовыми телефонами.

Если в натуральном наполнении наша потребительская корзина меняется мало, то её денежная стоимость постоянно растёт. Например, в первом квартале 2010 года стоимость потребительской корзины на душу населения (усреднённая) в Свердловской области выражалась в показателе 4827 рублей. Сейчас, год спустя, — уже 5516 рублей. Да вы и сами можете всё увидеть из приведённого в материале графика роста величины прожиточного минимума и стоимости потребительской корзины в Свердловской области.

Кто-то скажет, что и этот рост невелик, а прожиточный уровень мал. Так оно и есть, наверное. Но эти цифры отражают реальное состояние общества. Как верно заметил Анатолий Оглоблин, потребительская корзина — это инструмент, тот же термометр. Что толку, если врач начнёт на градуснике температуру нагнать или сбивать? Пациент от таких манипуляций лучше себя чувствовать не будет. Так же и общество от искажения макропоказателей лучше не станет. Только мы сами можем сделать свою жизнь лучше.

Рудольф ГРАШИН.



Вы всё ещё считаете, что на селе нечем заняться и невозможно заработать себе на жизнь? А может быть, всё дело в отсутствии желания и наличии лени? Думаю, знакомство с моими героями разрушит ложные стереотипы, а их образ жизни послужит добрым примером.

...Рабочий день в этой семье начинается, едва забрезжит рассвет и заканчивается, когда солнце исчезает за горизонтом. А как иначе? В подсобном хозяйстве Волковых десять коров, шесть телочек, семнадцать бычков, десять свиноматок, больше тридцати поросят, восемнадцать лошадей, тридцать овец, столько же гусей и шестьдесят кур. Со всем недавно оно пополнилось двумя индоками, несколькими козочками и кроликами, которых приобрели для дальнейшей разведения. Всех посчитала, никого не забыла? И со всем этим «животным миром» справляются всего восемь человек.

Хозяин подворья Анатолий



Леонидович Волков говорит, что ему приходилось ухаживать за ещё большим поголовьем скота. Сколько себя помнит, его родители, оседлые цыгане, всегда занимались животноводством. Жили они на станции Незавей Артёмовского района, а на всё лето уезжали в Алапаевский район в село Деево. Там брали больше двухсот голов скота, выращивали, по осени с хорошим привесом сдавали на мясо. Леонид всегда был первым помощником и, став взрослым, пошёл по стопам отца и матери, тем более рядом уже была добрая и верная помощница.

С русской девочкой Любой был знаком с детства — вместе росли, учились. А когда она поняла, что не могут жить друг без друга, сыграли свадьбу. На свет появился первый сынок Руслан. В 1986 году молодая семья переехала к родственникам в деревню Урусово Туринского района. Зимой оба работали дорями, а летом — пастухами. Относились к работе ответственно и всегда обеспечивали сохранность поголовья.

Второй сын Ромка родился прямо в поле, в Курмачах.

— Это мой наследник, — говорит Анатолий Леонидович, — он продолжит наше дело и дело наших предков. Вырос в чистом поле и с раннего детства знает всё о животных. Любит лошадей, зани-

мается их разведением. Породистые рысаки в хозяйстве — его гордость.

В своё время, как лучшим рабочим, Анатолию и Любе дали жильё. Руководство всегда поощряло премиями и ставило в пример односельчанам. Семья трудилась не жалея сил, выращивала скот и сдавала мясо в райпотребсоюз, за что в 1990 году получила право приобрести легковой автомобиль.

— Радости-то было! — вспоминают супруги. — Гоняли с утра до ночи на «москвичонке»,

а всё свободное время проводил с лошадьми. На празднике проводов русской зимы неизменно занимает призовые места в заездах. Он тоже нашёл свою судьбу — женился на цыганочке. В семье ждут первенца.

Нэля работает воспитателем в сельском детском саду и заочно учится в Тюменской академии управления и права. А всё свободное время девушка проводит в местном клубе.

— Очень творческий человек, — говорит мама о дочке. — Любви к музыке она унаследова-

— Это наша общая заслуга. Я не сужу сельских жителей, которые не хотят сегодня заниматься животноводством. Это тяжкий труд без выходных и праздников. Не выдерживают и бегут из села в поисках лучшей доли. А где она? Работать везде надо, иначе пропадёшь! Вот мы и трудимся с утра до позднего вечера: сами выращиваем скот, сами реализуем мясо на рынке. А как бы иначе мог построить дом, дать детям образование? У нас даже наши родители ещё добрые помощники. Хотят и в преклонном воз-

## ■ ДЕЛА КРЕСТЬЯНСКИЕ

Богатство  
семьи Волковых

казалось, не было тогда людей счастливей нас!

Через год на свет появилась долгожданная дочка Нэля.

...А потом случилась беда: пожар уничтожил дом и всё хозяйство. Десять лет назад Волковы переехали в село Чукреевское и начали всё с чистого листа.

За эти годы много воды утекло. Руслан окончил в Тюмени высшую школу милиции и конкурс «Лучшее личное подсобное хозяйство».

— Конечно же, приятно! — улыбается глава семейства.

ла от отца: муж хорошо играет на баяне и аккордеоне, а дочка отлично поёт, вместе они — замечательный дуэт.

То, что дети выросли хорошими людьми, — самая большая её гордость.

Анатолий Леонидович Волков всегда считал себя бедняком. Гордится тем, что живёт честным трудом, и в прошлом году вновь отличился. Он стал победителем районного конкурса «Лучшее личное подсобное хозяйство».

— Конечно же, приятно! — улыбается глава семейства.

Лариса ЛАЗАРЕВА.

Туринский городской округ.

**НА СНИМКАХ:** Волковы бойко торгуют на рынке; семья Волковых: Анатолий Леонидович с внучкой Радой, дочка Нэля, супруга Любовь и сноха Ева; на личном подворье.

Фото автора.

## ■ НА ЛЁД!

## Зимой и летом — одним цветом

У салдинских спортсменов появилась новая версия ответа на эту загадку — лёд под куполом их корта. Впервые в истории Верхней Салды местные хоккеисты получили возможность тренироваться и проводить «домашние» матчи без оглядки на погодные условия. На городском стадионе «Старт» построен крытый корт с искусственным льдом.

В Верхней Салде возведение корта называют не иначе как «стройкой века». События здесь развивались по остроумному сценарию. Вес-

ной 2010 года строители из подрядной пермской фирмы буквально сбежали с объекта, не отработав солидный аванс. Достраивать «дово-

дить до ума» корт пришлось специалистам ООО «ВСМПО-Энергомонтаж».

С наступлением холодов над строителями зло пошутила природа, щедро завалив сооружение снегом. Тяжести сугробов на куполе не выдержали новенькие входные группы. Были проблемы и с установкой оборудования, ведь в технологии строительства воздушного сооружения и искус-

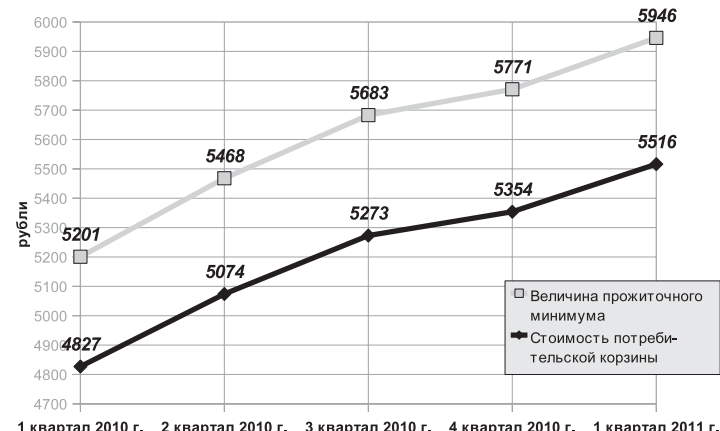
ственного ледяного покрытия салдинцы — деды-отцы.

В ноябре на стройке спортивного объекта побывали председатель правительства Российской Федерации Владимир Путин и губернатор Свердловской области Александр Мишарин. Строители пообещали высоким гостям и землякам закончить работу до конца года, и слово сдержали. 25 декабря была передре-

на красная ленточка у входа в корт. А сейчас спортивная секция корпорации «ВСМПО-Ависма» по фигурному катанию и ледовой дружине «Титан» начали тренировки под куполом.

— Раньше мы играли на открытой площадке возле второй школы, теперь на корте стадиона «Старт». Обновили лёд на матче с гостями из Екатеринбурга. Он прошёл вничью — 1:1. Здорово, что можно будет играть в хоккей круглый год, — делится хорошим новостями юный салдинский хоккеист Павел Замураев.

Галина СОКОЛОВА.

365 рыбных  
дней

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

В тёплом цеце, где появляются на свет личинки форели, стоит постоянный гул текущей воды. Речная рыба может расти только в проточной воде, поэтому шестьдесят бассейнов, где выращивают мальков, по сути дела, являются речками в миниатюре: с одного конца вода в них подаётся, с другого вытекает. Одновременно по специальным шлангам в бассейны качают воздух. Причём в помещении относительно холодно.

— Для нормального роста рыбы необходимо всегда поддерживать температуру воды не выше плюс тринадцати градусов, поэтому воздух в помещении

мы тоже стараемся сильно не нагревать, — объясняют рыбоводы. — Чтобы получить личинки форели, мы помещаем красную икру на специальные лодки, которые опускаем в бассейны и накрываем чёрной плёнкой. Примерно через месяц там будут плавать маленькие рыбки.

Кстати, необычно жаркое лето 2010-го это предприятие пережило с относительно небольшими потерями только благодаря тому, что вода в реке Арий, где в тот момент находилось основное стадо форели, почти всегда остаётся холодной.

— Если вода нагревается выше восемнадцати градусов, то всё — для нас



это уже неминуемые потери, рыба начинает болеть и погибать. Прошедшее лето ставило сильно поволноваться, но, к счастью, обошлось без больших проблем, — рассказывает Александр Лёвнев.

Впрочем, все погодные превратности прошедшего года не испугали верхнеталигских рыбоводов. В наступившем году они намерены не только развивать своё производство, но и начать новый эксперимент: попробовать свои силы в разведении озёрной форели (кумжи). Если он удастся, то уральцы через год-другой смогут покупать ещё один вид рыбы, выращенной в Свердловской области.

Татьяна БУРДАКОВА.

**НА СНИМКАХ:** Александр Лёвнев и Владимир Корнилов демонстрируют рыбное изобилие; непросто превратить бассейн в маленькую речку — нужно колдовать над техникой. Фото Александра ЗАЙЦЕВА.

## ■ СОЦИАЛЬНОЕ ПАРТНЁРСТВО

Гарантии  
подкреплены  
ростом зарплат

Предприятия области не только сократили расходы прошлого года, но и добавили к ним новые стимулы к труду. Так, на Высокогорском горно-обогатительном комбинате заключили коллективный договор на 2011-2013 годы, в котором продлены все действовавшие в 2010 году на предприятии гарантии, а кроме того, в нынешнем году предусмотрен рост заработной платы на 15 процентов.

По словам директора по социальным вопросам комбината Сергея Галушко, коллективный договор предусматривает предоставление льготных путёвок работникам и членам их семей в пансионаты и дома отдыха (ежегодно выделяется более 1400 льготных путёвок), финансирование программ поддержки молодых сотрудников и ветеранов комбината. Увеличится размер социальных выплат работникам по случаю рождения ребёнка, для подготовки детей к началу учебного года, сотрудникам, вернувшимся на предприятие после службы в рядах Российской Армии. Сохранены программы оплаты дополнительных услуг работникам, чьи дети посещают детские сады объединения «Радость».

Также в ВГОКе, помимо обязательного государственного страхования, продолжится страховка работников от несчастных случаев на производстве за счёт работодателя и программа добровольного медицинского страхования, по условиям которой часть взносов оплачивает предприятие. Как и в прошлые годы, будет действовать программа частичной компенсации процентов за использование кредитных средств для приобретения жилья.

Георгий ИВАНОВ.

## ■ НА РЫНКЕ ТРУДА

Безработица  
сдаёт позиции

В 2010 году в Екатеринбурге произошло очередное снижение уровня безработицы. По сравнению с предыдущим периодом, количество граждан, зарегистрированных в городской службе занятости, снизилось почти в два раза.

На днях директор этого ведомства Наталья Бордюгова встретилась с журналистами в пресс-центре газеты «Комсомольская правда — Урал». На брифинге она сообщила, что ситуация на рынке труда продолжает улучшаться. Если не случится форс-мажора, то в будущем году количество безработных должно ещё сократиться, пообещала директор центра.

— На первое января текущего года на учёте в городской службе занятости состояло восемь с половиной тысяч граждан. Количество вакансий перекрывает эту цифру почти в два раза, — сообщила Наталья Бордюгова.

Основную часть безработных по-прежнему составляют женщины в возрасте 45-50 лет. Как правило, они хорошо образованы, имели в прошлом неплохой заработок. На поиск места работы у них уходит от трёх до шести месяцев. Те, кому не удаётся трудоустроиться продолжительное время, тоже не унывают, утверждает Наталья Бордюгова. Государство обеспечивает безработных граждан не только пособием, но и льготами по оплате услуг муниципальных детских садов, предприятий жилищно-коммунального хозяйства, даёт возможность отсрочить платежи по кредитам. Некоторые безработные извлекают из своего положения немалые выгоды, в связи с чем стремятся сохранять данный статус как можно дольше.

А вот выпускники образовательных

учреждений в нынешнем году к помощи службы занятости практически не прибегали, отметила директор. Большинство из них смогли трудоустроиться самостоятельно, и этот факт тоже свидетельствует об оздоровлении рынка труда. Третий год подряд в Свердловской области действует программа поддержки занятости населения. В текущем году в неё должно попасть несколько новых направлений, например, планируется уделить особое внимание проблемным женщинам, работающим на вредном производстве. За счёт средств программы их будут переобучать и устраивать на новые, безопасные для женского здоровья места работы.

Другое направление касается трудоустройства инвалидов. В 2010 году служба занятости инициировала затраты тем работодателям, которые создавали для них специализированные рабочие места. Теперь на эти цели будет выделен ещё больший объём средств.

— В целом, ситуация на рынке труда спокойная, мы постепенно возвращаемся к докризисным показателям, — резюмировала Наталья Бордюгова. — Единственное, что отличает нынешний день от позавчерашнего, так это падение уровня зарплат. К примеру, в 2006-2008 годах средняя зарплата бухгалтера в Екатеринбурге составляла 60 тысяч рублей, менеджера по продажам — 30. Сегодня те и другие получают в два раза меньше, а работают в два раза больше. Требования у работодателей значительно выросли, это заставляет людей постоянно повышать квалификацию и расширять диапазон своих возможностей...

Ольга ИВАНОВА.